

阜宁日报

牢记嘱托铸忠诚 实干争先担使命
全面推进中国式现代化阜宁新实践



《阜宁日报》题字：陈毅
主办：中共阜宁县委

2024年3月7日 星期四
甲辰年正月廿七 第43期 总6963期

县委常委召开第79次会议

张利华主持 许根林郭碧玉林进丁政万参加

本报讯3月5日晚，县委书记张利华主持召开县委常委第79次会议，传达学习习近平总书记近期重要讲话精神，传达学习全国、全省、全市组织部长会议精神。县委副书记、县长许根林参加会议。

就贯彻落实习近平总书记在中共中央政治局第十二次集体学习时重要讲话精神，张利华强调，全县上下要始终心系能源保障和安全这个“国之大事”，认真学习领会总书记重要讲话精神，着眼战略全局和未来发展，始终坚持绿色低碳发展路径，把促进新能源和清洁能源

源发展放在更加突出的位置，努力以“阜明水秀、物阜民宁”现代化建设新成果为全国、全省、全市大局作出新贡献。要做好“能源+”文章，深度研究全市“源网荷储”一体化绿色区域布局，发挥产业链比较优势，持续深耕阜宁新能源产业，在晶硅光伏、风电装备产业链项目引培、强链补链延链上不断催生新增长点，在资源开发、装备制造、运维管理、绿电储能、低碳园区等方面持续突破，确保“十四五”末超600亿规模，为实现工业经济千亿目标提供强劲支撑。

就贯彻落实习近平总书记在中央财经委员会第四次会议上的重要讲话精神，张利华要求，坚定信心、抢抓机遇，以新一轮大规模设备更新和消费品以旧换新为契机，扎扎实实、踏踏实实落实稳增长、促消费各项措施。要坚持供需两端协同发力，一方面，要引导企业推进设备更新和技术改造，生产更多适应新型消费需求的新产品，提供更多促进消费扩容提质的服务新模式；另一方面，要紧盯消费热点，促进以旧换新，把促消费的利好政策回馈于民，不断挖掘消费潜

能、释放消费潜力。要持续构建综合立体、多式联运的交通运输和城乡物流体系，策应“公铁海联运”格局，加快河海联运步伐，深入推进重大交通工程建设和全国电子商务进农村示范县创建，全面打通阜宁内联外畅的交通大通道，有效降低物流成本。

县委副书记郭碧玉，县人大会主任林进，县政协主席丁政万和王怀亮、杨春涛、陈聪、于木村、李凯虎、袁超、赵亮、丁小虎、陈剑峰等县领导参加会议。

(葛兰兰 吴森 顾建)

县举行2024年政银企对接活动

张利华出席并致辞 许根林主持

本报讯3月5日，我县举行2024年“金融助物阜民宁”政银企对接活动，共同见证过去一年政银企合作的丰硕成果，携手展望新的一年合作共赢的美好愿景。县委书记张利华出席活动并致辞，市地方金融监督管理局局长戴翔、人民银行盐城市分行行长吴从法、国金局盐城分局局长刘金峰参加活动，县委副书记、县长许根林主持活动。

张利华首先代表中共阜宁县委、县人民政府，向参加活动的各位领导、各位行长和各位企业家朋友，表示热烈的欢迎，对大家长期以来给予阜宁经济社会发展的倾情关心和鼎力支持，表示衷心的感谢。

张利华在致辞中说，金融是实体经济的血脉，实体经济是金融的根基。我始终重视金融、支持金融、发展金融作为重中之重，连续多年举办政银企对接活动，积极助推金融与实体经济良性循环、相互促进。在市金融系统的指导帮助下，在市金融机构的鼎力支持下，在广大企业家的奋勇拼搏下，政银企同心同向、冲破重重考验，保持了稳中有进、稳中向好的良好态势，阜宁高质量发展的步伐更从容、更加稳健！

张利华表示，随着我国向“金融强国”目标的迈进，金融在支持实体经济中的作用越来越重要。加快推进新型工业化、建设工业强县，迫切需要政银企各方同心同德，更大力度发挥金融血脉作用，用源源不断的金融活水滋养实体经济，奋力描绘“阜明水秀、物阜民宁”现代化新画卷。

张利华希望，各家金融机构为建设工业强县“再蓄一池水”，将更多的信贷资源投向新能源、新型纤维材料等主导产业和“3+2+3”产业链，更好助力我县形成重大项目顶天立地、中小项目铺天盖地、小微企业生生不息的工业发展格局。为推动高质量发展“再鼓一把劲”，把“阜宁的事”当成自家的事，当好高质量发展、现代化建设的“城市合伙人”，在打通融资堵点上勇于作为，在助力企业上市上全程服务，在深化产融结合上创新突破，更广泛地服务和应用于乡村振兴、绿色发展、科技创新等各个方面，嫁接更多优质金融资源，打造更多产融互动示范成果。

张利华表示，我县将全力搭建合作平台，围绕优化营商环境、畅通信息沟通渠道，让金融机构及时了解全县经济发展形势和企业资金需求，使广大企业及时掌握金融发展的现状和动向，促进政银企对接常态化、制度化、规范化。全力防范金融风险，密切关注宏观形势对企业生产经营产生的影响，持续做好金融风险监测，加强对风险隐患的排查，及时将苗头性问题消灭在萌芽状态，积极维护金融债权安全，促进金融稳定有序发展。全力创优金融生态环境，进一步建立健全政府相关部门与金融部门之间互通联动机制，共同推进金融政策法规宣传、金融风险协调处置等工作，继续当好架桥牵线的“红娘”、银企合作的“纽带”，不断深化政银企合作，全力营造阜宁良好的金融生态环境。

市金融监督管理局局长戴翔、工商银行盐城分行行长冯凡、江苏银行盐城分行行长毛亮分别致辞，对阜宁县产业发展、城市更新、乡村振兴等方面给予高度评价，表示将持续加大对阜宁支持力度，一如既往支持阜宁发展，积极帮助协调解决我县金融领域面临的矛盾和困难，加大为企业服务力度，以实际行动助力阜宁经济高质量发展。

会上，县委常委、常务副县长王怀亮介绍我县经济社会发展情况，并举行签约仪式。

本次活动我县与8家金融机构签订了战略合作协议，市、县银行共向全县129家企业新增发放贷款234.26亿元。

活动前，部分与会人员还参加了资本对话交流活动，并实地观摩了协鑫12GW光伏组件、中航化智能阀门、宁富食品、停翅港新四军军部旧址等现场。

县领导王怀亮、李文卫、陈士广等参加活动。

(陈哲 蔡志良 王源)

县召开主要经济指标过堂会

许根林参加

本报讯3月5日，县召开1-2月份主要经济指标过堂会，县委副书记、县长许根林参加会议。

就抓好主要经济指标工作，许根林要求，通过补短板、强优势实现一季度“开门红”，紧盯目标任务，加强经济运行监测分析，抓住工作重点，细化措施，破解难题，明确工作责任，增强工作的主动性，全力推动主要经济指标实现首季“开门红”。要加大项目招引力度，坚持“走出去”与“引进来”相结合，积极推动项目招引工作取得实实在在的成效。加快项目建设进度，促进各项惠企政策落地落实，确保项目快建设、早投产。强化为企业服务，持续优化营商环境，多措并举，全力帮助解决困难问题，支持和鼓励企业增产增效。要统筹抓好第五次全国经济普查登记和污染防治等工作，为全县经济高质量发展打下坚实基础。

会上，县统计局汇报1-2月份统计一套表平台预测预报情况、存在问题、下一步推进计划。相关部门汇报所负责的主要经济指标1-2月份预计完成情况、同比增幅、全市预计位次、存在问题及负增长指标、下一步推进措施。各镇区(街道、社区)汇报1-2月份序时、负增长指标情况以及重点工作推进情况。

县领导王怀亮、张桂军、王海强、陈士广参加会议。

(袁婷婷 姜思益)

县部署城镇污水治理工作

许根林参加

本报讯3月4日，县召开全县城镇污水治理集中攻坚推进会。县委副书记、县长许根林参加会议。

就做好我县城镇污水治理工作，许根林指出，要提高认识，增强主动性，以更高站位做好城镇污水治理工作。加强生态文明建设是习近平总书记始终强调、念兹在兹的“国之大者”，推进城镇生活污水治理是践行习近平生态文明思想的具体行动，是深入打好污染防治攻坚战的关键环节。各地各部门要高度重视，切实增强“时时放心不下”的责任感，更大力度、更加精准推进城镇

污水治理工作，确保全面完成目标任务。

许根林要求，系统谋划，统筹推进，从根子上抓好城镇污水治理工作。城镇生活污水治理是一项系统工程，涉及“源、网、厂”和“建、管、护”各个环节，要坚持系统观念，同农村人居环境整治、全国文明城市创建有机结合起来，科学精准发力，全面提升工作实效，坚决防止出现反复整治、反复反弹现象。要强化污染源治理，要加快基础设施建设，要提升设施处理质效。要强化保障，严格问责，强势推进城镇污

水处理工作。各地各部门要严格按照2024年城乡污水治理集中攻坚目标任务分解表，各司其职、各负其责，密切配合、统筹推进，切实形成条块结合、齐抓共管的工作合力。

会上，县“333”领导小组办公室通报了2023年工作完成情况，布置了2024年工作任务；县住建局、生态环境局、商务局等6家单位作了交流发言；相关部门、镇区递交了责任状。

县领导陈艳燕、陈士广参加会议。

(葛兰兰 王源)



3月6日，县妇联联合县司法局、县公安局、县检察院、县法院和爱的家园志愿者协会在铁军广场开展“情暖半边天 法在身边”法律宣传活动，营造了尊重和保护妇女权益的良好氛围。

顾建 唐园 摄

王立鹤：“小拖鞋”撬动国际“大市场”

编者按：昔日雁飞高，如今风还巢，阜宁有这样一群人，他们经过多年打拼，在外事业有成。但是家乡情结让他们毅然选择返乡发展，在阜宁这片热土上，继续书写精彩篇章。他们积极进取、敢闯敢干，用披荆斩棘的冲劲诠释着筚路蓝缕的创业精神，他们饮水思源、回报桑梓的感恩精神值得我们学习。为宣传广大返乡创业者的创业故事和创业经验，阜宁融媒推出《归雁记》栏目，敬请关注。

在我们的生活中，鞋子扮演着不可或缺的角色。在不同的场景下，我们对好鞋子的需求和定义也有所不同。户外鞋作为消费者对外形象展示的“窗口”，通常会较注重颜值与个性；然而，在家居生活中，鞋子的角色和需求则发生了变化。在这个私密而又放松的空间里，我们更加关注的是鞋子的舒适度和品质。

在芦蒲镇有这么一位企业家，敏锐洞察到当前国外市场对家居鞋的旺盛需求，致力于为消费者打造一双更舒适、更高品质的鞋子。他便是吉成鞋业总经理王立鹤，2014年到阜宁芦蒲镇投资建设厂以来，短短几年时间便打开国际市场，年销售额突破二千万。

小小家居鞋 勇闯国外大市场

“在我们看来，欧美市场尤其是德国市场，它的人群构成相对比较简单，我们可以基于消费者更有针对性地开发产品。”所以，王立鹤将出海的第一站选定为德国。

入驻南京苏合平台后，吉成鞋业迅速起势，通过阿里巴巴的跨国物流体系，凭借高品质的家居鞋在德国消费者中收获良好口碑，短短时间内，便在家居鞋这

个细分领域外贸出口达200万元。

“我们公司第一年便打开了德国市场，做到了200万的销售额。”王立鹤说，“家居鞋价格便宜，一双拖鞋的价格一般都是几欧元、十几欧元，第一年我们就做到了出口2万双，后来随着市场的打开，现在公司的产品已经打开国际市场，客户除了德国，还有荷兰、瑞典、俄罗斯等30多个国家，也成长为一个年销售额超过2000万元的规模以上企业。”

步步为营 到更卷的地方闯出一片天

在打开德国市场之前，王立鹤发现，市面上大部分家居鞋都在走低价格路线，一款鞋只卖2-3欧元，很少有卖家走优质品牌化路线。

“低价竞争并非长久之计，一旦陷入低价泥潭，再想走出几乎不可能。我总是相信，消费者对美好生活是有追求的，十几欧元与2-3欧元相比看上去贵了好几

几倍，但其实只不过相差10欧元，却能拥有一件每天都能享用的舒适好产品，我觉得消费者是认可的。”王立鹤说。

这个决定在当时引起了很大的争议，不少人认为过高的价格很难打开市场销路，但事实却证明，这个策略是正确的。对于德国消费者来说，价格并不是他们选择产品的最关键因素，尤其是家居鞋这种日常生活用品，消费者是愿意为设计、品质和品牌买单的。品质与价格提升了，加工量也要跟上。

“为了满足客户的加工需求，我们在芦蒲、蒲南、曹安、板湖等地设立了加工点，让在家的劳动力就近上班，带动周边的留守妇女就业。”(下转二版)

