

# 同心聚能 助力发展

## 我行参加“同心聚能”为侨服务园区行活动



8月4日，“同心聚能”为侨服务园区行暨天宁华侨华人创新创业集聚区专场活动在天宁经济开发区隆重举行，张建军副行长携交易银行部、天宁支行参加活动，交易银行部总

经理在活动中进行了“常侨惠”金融专项服务发布。

为深入贯彻落实“532”发展战略，服务“两湖”创新区和新能源之都建设，畅通政企、银企沟通渠道，优化金融服务赋能实体经济，助推侨资企业转型升级，助力侨界人才创新创业，在市委统战部、市地方金融监管局、市侨联的指导下，我行围绕侨企需求，系统集成产品和服务，制定“常侨惠”金融专项服务方案。“常侨惠”服务方案融合了对公信贷产品、结算产品、外汇服务、个人金融服务产品、场景金融等多项优选业务，旨在为侨资企业、侨界人才、侨企员工、侨企供应商提供360度全方位金融服务。

前期，我行已启动对侨资企业的走访交流，深入了解企业在业务发展中的金融需求。后续在市委统战部和市侨联的支持下，我行将在全市各区市进行“常侨惠”金融专项服务的发布及宣传，充分整合行内资源，积极服务侨资企业，为我市建设“新能源之都”、迈进“GDP万亿之城”贡献江南力量。

● 交易银行部 潘苗

近日，我行通过“链属分享+”的模式，联动常熟农商行，成功营销落地行内核心企业上游供应商苏州飞传字贸易有限公司，并由常熟农商行为企业发放贷款100万元。

一直以来，如何跨越“地域限制”、有效延伸链条，是供应链金融思考的重要课题。通过省内兄弟行走访、调研，对接与撮合，打造了“链属分享+”的供应链金融合作新模式。我行与常熟农商行的成功合作，开创了省内金融同业机构供应链生态圈合作先河，一定程度上突破区域性银行供应链金融的局限性，掀开了双方进一步深化合作新篇章，增大了共同服务供应链、产业链可能性。双方基于各自的供应链企业及核心优势，实现了优势互补、开放合作、互惠互利的合作模式，在金融科技、普惠金融服务、供应链生态等领域实现了互联互通、共创共享、共进共赢。

“链属分享+”不仅仅局限于单个产品或业务，通过本次合作的契机与经验，能够加大同业金融机构合作深度，进一步思考其他业务领域的合作模式，携手打造省内同业金融机构合作样板。

● 公司业务管理部 供稿

江南「融E链」首笔跨行合作业务落地



## 科技创新 金融助力

### 我行参加常州市科技创新平台创新能力推介会

近日，公司业务管理部联动博士后研究站参加常州市科技创新平台创新能力推介会。

推介会由常州市科学技术局组织，这次为第一季，主题是“新能源汽车关键零部件”，邀请了行业内近30家企业，同时还邀请了天目湖先进储能技术研究院、常州市知识产权保护中心、IEC国际标准促进中心、常州本地高校、银行等代表。相关代表围绕新能源汽车和储能话题展开了深入交流。

会后，公司业务管理部与相关参会代表进行了单独交流。

● 公司业务管理部 供稿



## 创新做法 用心服务

### 常州市首笔数字人民币项下“中标贷”业务成功落地

在常州市公共资源交易中心武进分中心和我的共同努力下，常州市首笔数字人民币项下“中标贷”业务成功落地，丰富了数字人民币在我行供应链金融场景的应用，标志着常州市公共资源交易领域数字人民币应用场景取得重要突破。

中标贷首次采用数字人民币作为贷款发放方式，旨在提升金融服务的便利性和普及度，为贷款单位提供更加高效、安全的金融服务。本次“中标贷”业务贷款单位为常州市双成市政建设工程有限公司，贷款金额达200万元。业务推动过程中，区交易中心与我行充分沟通，走进企业，介绍“中标贷”产品和数字人民币的独特优势。公司负责人对区交易中心和我的创新做法及用心服务给予充分的肯定。

该笔“中标贷”业务的成功发放，为我行供应链金融产品政务领域的合作和探索提供了创新思路，为数字人民币的推广和应用提供了场景支持。

● 公司业务管理部 供稿

## 武进高新区支行 精准施策 创新融合

### 南夏墅支行成功发放武进高新区支行首笔“智改数转贷”

近日，武进高新区支行首笔流动资金模式下的智改数转贷在南夏墅支行成功发放，解决了企业在采购大量设备后无资金购买原材料的燃眉之急，也为支行推进“智改数转”工作提供了有益经验，通过“头雁效应”，促进“雁阵效应”。

“智改数转贷”流动资金模式是我行今年3月在全行推广实施的与政府担保公司合作产品，是“智改数转贷”贷款产品的创新与延伸，主要为了解决短时间因采购设备而导致流动资金不足的问题。

南夏墅信贷客户常州龙纳机械制造有限公司在过去一年中采购了大量固定资产设备用于扩大生产，因此缺少流动资金用于补充原材料，同时该企业在我行信用贷款额度已满，又缺少抵押物，于是准备转向他行贷款产品。

南夏墅支行第一时间针对该企业面临的难题，抓住流动资金模式“智改数转贷”的可行性有利契机，及时组织客户经

理学习管理制度和操作流程。在总行产品经理的指导下，经过支行行长和客户经理一周时间与武进担保项目经理的努力对接，同时对该产品的额度内容、利率、担保公司担保以及转贷问题的深入研究，成功留住了该信贷客户在我行的贷款用信并进一步增加贷款共计105万元，为企业提供了优质融资，也为我行降低了实质性风险。

面对中小微制造企业融资难、担保难的问题，我行一直致力于加大对中小微企业的金融支持力度，不断开拓创新贷款产品。南夏墅支行面对老产品准入要求不达标，同时新产品授信要求不熟悉、贷款资料不了解的情况，不是直接放弃客户的融资需求，而是把新产品作为留住存量客户、营销外来客户的锦囊，敢于尝试并应用创新产品，有效加快了数字经济与实体经济深度融合，助力企业提质增效。

● 南夏墅支行 王泽楷

江南农村商业银行  
JIANGNAN RURAL COMMERCIAL BANK

# 江南融E链

融通万企·链接未来

## 祝贺江南融E链

新增投放  
突破 100 亿元

### 核心企业10大权益

- 专属权益积分，享受利率优惠
- 链属企业转介绍，可获得江南好生活积分
- 产业链备用金，支持小程序在线提款
- 大额存单专属抢购券
- 阳光贷免息券
- 智慧系列（江南企财、江南智薪、现金管理）免费用
- 对公账户新开户仅收25元开户费，免收账户年费
- 外汇企业结售汇点数优惠
- 智研平台产业链共建
- 专属链“1+1”产品经理、客户经理协同服务

### 信易融

“信易融”业务是指符合条件的供应链、产业链客户通过行内对公风控模型筛选，评分达到模型通过标准后，本行为满足对客户流动资金需求所发放的信用贷款。

业务对象：符合本行产品准入要求的供应链、产业链客户

贷款金额：不超过1000万元

授信期限：原则上不超过2年

贷款利率：产品化定价

担保方式：信用

### 设备经销融

“设备经销融”业务指本行向设备供应商的下游客户发放的，用于购买设备，同时将设备抵押至本行，购买方需将所购设备抵押至本行的人民币贷款业务。

业务对象：符合本行产品准入要求的机械装备购买方

贷款金额：不超过设备总价款的80%

授信期限：原则上不超过3年

担保方式：设备抵押

### 链易融

“链易融”产品是江南农村商业银行融E链品牌项下的保证类产品，由专业担保机构承担贷款本金50%风险分担的贷款业务。

业务对象：融E链生态圈客户，应是小微企业、“三农”、创新创业市场主体、战略性新兴产业、常州新能源产业等。

贷款金额：链易融项下额度高达1000万元。

授信期限：授信期限可达3年，单笔贷款期限不超过1年，最长不低于2个月。

担保方式：专业担保机构保证担保，法人代表（实控人）夫妻双方向提供连带责任保证。

### 整园授信模式

“整园授信模式”是针对成熟工业园区，通过现场评议及我行风控模型，给予园区内企业批量信用贷款主动授信。

业务流程：园区准入→模型初筛→现场评议→批量授信

业务优势

1. 企业备用金，随借随还
2. 额度高达1000万元
3. 在线申请，在线提款
4. 信用贷款，无需抵押担保