

闯峡口 战激流 求胜势

——我市年中经济的前瞻性观察

本报记者 孙国利

如何看待上半年我市经济发展形势?怎样应对新挑战、抢抓新机遇?日前,本报记者走访我市工信、统计、发改等经济部门,意在全面、辩证、客观分析当前我市经济形势,见证我市经济的强大韧性与活力。

今年上半年,我市工业经济“头雁”集群集聚效应凸显,以高端装备、绿色食品、新材料为代表的三大千亿级产业集群规模以上工业增加值同比增长16.4%,拉动全市规模以上工业增加值增长5.1个百分点。

等不来,靠不来,只能拼出来,再奋楫。这不,焦作经济“半年报”出炉了:今年前6个月,全市地区生产总值1136.5亿元,同比增长3.2%,高于全省增速0.1个百分点;规模以上工业增加值同比增长5.9%,高于全省增速0.5个百分点;固定资产投资同比增长10.7%,高于全省增速0.4个百分点;社会消费品零售总额448.2亿元,同比增长0.7%,高于全省增速0.4个百分点;一般公共预算收入实际完成87.7亿元,同比增长4.5%,高于全省增速8.0个百分点。

疫情要防住,经济要稳住,发展要安全。市工信局相关人士说,今年上半年,尽管助推经济增长的短期因素明显增强,大部分经济指标出现积极向好变化,但我市整体经济尚未恢复至常态化水平,部分领域仍面临持续下行、长期低迷等风险挑战,经济恢复动力有待增强。

——完成全年预期目标面临挑战。而今,全年时间已过半,我市六大主要经济指标与目标值的差距分化明显,呈现喜忧参半。三项指标有望完成全年目标,其中,上半年固定资产投资同比增长10.7%,高出全年目标0.7个百分点,完成“双过半”目标任务;一般公共预算收入同比增长4.5%,低于全年目标0.5个百分点;居民可支配收入同比增长5.0%(一季度),与经济增长基本协调同步,若下半年持续发力,以上三项指标完成全年目标任务可期。

三项指标增速与目标值有相当差距,完成全年目标面临挑战,其中1月至6月

份,我市规模以上工业增加值、GDP分别同比增长5.9%、3.2%,低于全年目标值2.6个百分点和4.8个百分点;1月至6月份,社会消费品零售总额增速进入低位运行区间,与全年目标渐行渐远,以上三项指标完成全年目标需要付出更大努力。

——经济恢复的基础尚不牢固。生猪生产依然处于低迷状态。由于前期环保治理以及缺乏大型养殖场拉动,1月至6月份,占农业总产值比重为15.2%的生猪出栏量同比增长-2.2%,比去年同期回落19.3个百分点,低于全省平均水平10.8个百分点,是制约我市全年增长的突出短板。

代表工业生产“晴雨表”的三大指标恢复程度整体靠后。6月份,我市全社会用电量、工业用电量、工业增加值同比增长分别居全省第15、14、17位,均居全省下游。房地产领域受疫情冲击明显,局部疫情造成的心理压力,使消费者接触性消费热情低迷。受市场预期减弱、疫情导致居民购房能力下降等因素影响,房地产市场下行压力持续增大,房地产投资和销售额双双出现负增长。1月至6月份,全市房地产开发投资、商品房销售面积同比下降1.6%、12.7%,比1月至5月份增速分别回落2.4个百分点、13.2个百分点。

社会消费品零售总额部门评估指标中,居民人均可支配收入(一季度同比增长5.0%)、商业增值税(6月份同比增长18.7%)、车辆购置税(6月份同比下降69.7%)、个人消费性贷款余额(6月份同比增长5.5%)、快递业务量(5月份同比下降30.6%)增速分别居全省第17、12、18、16、17位。

从可掌握的13项有地市排名的GDP核算指标看,我市仅有3项指标居全省中上游,分别为公路运输总周转量(1月至6月份增长14.6%,第3位)、注册地总专企企业总产值(1月至6月份增长11.9%,第4位)、批发业商品销售额(1月至6月份增长5.6%,第9位);10项指标居中下游,其中后3位指标有6项,电信业务总量(1月至5月份增长23.0%)、邮政行业业务总量(1月至5月份增长-14.9%)、住宿业营业额(1月至6月份增长-12.3%)、保费收入(1月至6月份增长-3.2%)、本外币存贷款余额(1月至6月份增长

4.9%)、本外币贷款余额(1月至6月份增长0.2%)增速分别居全省第16、17、18、18、18、18位。

——部分市场主体经营面临困难。在大宗商品价格高位波动且向产业链中下游传导,同时叠加散发疫情引发的交通、劳动成本提高的影响下,我市企业成本费用增高,亏损面增大,1月至5月份,全市规模以上工业企业亏损面达到28.0%,比去年同期提高2.2个百分点,其中小型企业、微型企业亏损企业数量同比增长11.1%、19.0%。在成本高企的背景下,企业增收不增利的情况较为突出,1月至5月份规模以上工业中型企业在营业收入增长41.5%的同时,利润总额下降21.6%。

当今世界,百年变局和世纪疫情交织,但时与势在我们一边。习近平总书记的话语掷地有声:“中国经济韧性强、潜力足、长期向好的基本面没有改变,我们对中国经济发展前景充满信心。”从国际看,受俄乌冲突等因素影响,大宗商品价格持续上涨,全球市场剧烈波动,部分国家出现物价较快上涨和高通胀的情况,全球滞胀风险加大,对我国带来不小的输入型通胀压力和外贸进出口、利用外资等方面的不利影响。二季度,全球制造业PMI均值为53%,较一季度下降1.6个百分点,其中6月份为52.3%,较上月下降1.2个百分点,创年内新低,表明全球制造业放缓速度较快,全球经济复苏稳定性趋弱。世界银行6月份最新报告将2022年全球经济增长预期下调至2.9%。

从国内看,随着稳增长的政策措施效果逐步显现,经济运行的积极变化增多,主要指标多数出现改善,全国工业增长实现由负转正,服务业逐步恢复,固定资产投资稳步增长,数字化、信息化、智能化转型明显提速,在助推经济恢复的同时,也为发展注入新动力。总的看,今年年初以来,我国经济遭遇“倒春寒”,主要是由于疫情冲击带来的短期变化,是阶段性和外在的,国内经济稳中向好、长期向好的基本面没有变,支撑高质量发展的生产要素条件没有变,韧性足、潜力大、空间广的特点也没有变,但国际环境和疫情形势依然复杂严峻,对产业链、供应链稳定带来很大挑战,不确定性依然较大,国内经济恢复仍然是初步的,主要指标增速还

处于低位,恢复基础还不够牢固。

从全市看,今年年初以来,我市出台实施稳增长稳市场主体保就业一揽子政策措施,市场主体活力进一步激发,企业生产企稳回升,6月份主要经济指标增幅多数出现回升态势,上半年总体保持平稳增长,但经济运行中仍存在不少困难和问题,部分行业、部分领域持续低迷,稳增长的压力依然较大。

随着生产生活回归正轨,稳投资、促消费、助企业等政策效应显现,初步预期,下半年全市经济增速将逐渐回升,总体呈现前低后高、稳中向好的态势,全年经济增长速度高于全省水平。工业方面,内外需相对疲软,工业稳增长基础尚不稳固,但随着万铝用电量基数问题消除,支撑指标将得到进一步增强,预计前三季度工业保持增长态势,有望继续进位。投资方面,下半年投资基数相对较小,同时新增项目对下半年投资增长带来有力的支撑,在加强要素保障和规范凭证的情况下,全市投资仍有望回归全省第一方阵。消费方面,疫情对市场主体的影响还在持续,如果全国疫情得到有效控制,叠加各项促消费政策发力的因素,三季度,我市消费市场有望实现回暖。服务业方面,房地产业在刺激政策推动下,商品房销售面积有望止跌回升;金融业受中旅银行合并带来的负面影响,预计有所减弱;交通运输业有望保持上半年较好的增长,商务服务业、互联网等业态继续较快增长,预计前三季度第三产业将有所回升。

市统计局有关专家表示,面对内外部阶段性、突发性因素冲击,我市经济在较短时间内实现企稳回升,展现了经济的强大韧性和巨大潜力。我们完全有信心克服经济运行中的困难挑战,有能力应对可能出现的各类超预期变化,确保经济平稳健康可持续发展。

“大江奔腾向海,总会遇到逆流,但任何逆流都阻挡不了大江东去。动力助其前行,阻力促其强大”。闯峡口,战激流,浩浩汤汤,奔涌向前。闯峡口,是更辽阔的水域;前方,是更壮阔的航程!

产业研究院

建设美丽新卓立 勇担当
为打造“山水富城·文武福地”

河南卓立膜材料股份有限公司

开发区参考

到2025年新建厂房屋顶光伏覆盖率力争达到50%

本报讯(记者许伟涛)日前,住建部、国家发展改革委下发《城乡建设领域碳达峰实施方案》(以下简称《方案》),明确了我国城乡建设碳达峰目标和路径。2030年前,我国城乡建设绿色低碳发展政策体系和体制机制基本建立;能源资源利用效率达到国际先进水平;“大量建设、大量消耗、大量排放”基本扭转;城市整体性、系统性、生长性增强,“城市病”问题初步解决。

据了解,《方案》从建筑布局、可再生能源、清洁能源利用、既有建筑节能改造、农村清洁取暖等多方面给出了降碳路径。

优化城市结构和布局。《方案》指出,城市形态、密度、功能布局和建设方式对碳排放具有基础性重要影响。因此,严格控制新建超高层建筑,一般不得新建超高层住宅。新城新区合理控制职住比例,促进就业岗位和居住空间均衡融合布局。

对于既有建筑,《方案》指出,严格既有建筑拆除管理,坚持从“拆改留”到“留改拆”专业机构鉴定为危房且无修缮保留价值的建筑外,不大规模、成片集中拆除现状建筑,城市更新单元(片区)或项目内拆除建筑面积原则上不应大于现状总建筑面积的20%。盘活存量房屋,减少各类空置房。

优化城市建设用能结构。

根据《方案》,我国将推进建筑太阳能光伏一体化建设,到2025年,新建公共机构建筑、新建厂房屋顶光伏覆盖率力争达到50%,并在既有公共建筑屋顶加装太阳能光伏系统。

此外,全面提高绿色低碳建筑水平,推进绿色低碳建造。《方案》表示,大力发展装配式建筑,推广钢结构住宅,到2030年,装配式建筑占当年城镇新建建筑的比例力争达到40%。同时,推广智能建造,到2030年,培育100个智能建造产业基地,打造一批建筑产业互联网平台,形成一系列建筑机器人标志性产品。推广建筑材料工厂化精准加工、精细化管理,到2030年,施工现场建筑材料损耗率比2020年下降20%。

打造绿色低碳县城和乡村。《方案》中,鼓励就地取材和利用乡土材料,推广使用绿色建材,鼓励选用装配式钢结构、木结构等建造方式。大力推进北方地区农村清洁取暖。推进太阳能、地热能、空气热能、生物质能等可再生能源在乡村供气、供暖、供电等方面的应用。

具体到焦作而言,全市9个开发区是经济发展的主阵地、主战场,主引擎,同时开发区的企业也是用电大户和最好的光伏安装平台,遍布开发区的标准化厂房,如果安装上光伏发电装置,将大大节约企业用电成本,推动绿色园区建设。

不懂复盘都是白费功夫

本期主持人:许伟涛
本期推荐人:范海林(河南茂林森文化传播有限公司总经理)

推荐书目:《复盘工作法》
推荐理由:这是一本手把手教你工作复盘的工具书。《复盘工作法》是企业追求管理创新的一大利器,特别是在企业

和组织转型的过程中,复盘工作法发挥了重要的效能,它能够最大程度地赋能员工,促进管理者自我修炼,激发团队活力与潜能,是职场人又爱又恨又期待的成长秘诀。这本书通过丰富的实践案例,全面解读了做好工作复盘需要遵循和具备的原则、标准、心态、法则、步骤等,涉及个人复盘、业务复盘、群体复盘和跨级复盘这四种工作场景。掌握了这一工具,员工就能够通过“照镜子”进行自我认知、自我反馈,管理者就可以边看、边练、边学,团队就能停止内耗、增强战力,最终打造出一支飞速成长、无往不利的“铁军”团队。

主持人拆书:在面临危机时,不要太悲观,学会从“危机”中找“机会”。而复盘不失为一个最好的方法,通过对过往经验的梳理总结,迫使自己和团队一起思考,从而指导未来的行动。

至于工作复盘的目的,正是为了解现在,总结过去,积累成功经验,分析问题原因,从而借事修人,提升未来。故此,每一个管理者都要明白,如果只把复盘工作法当作简单的绩效考核工具,就会丧失许多更为核心的价值。其实,绩效管理的底层逻辑叫“激励人心”。所以,工作复盘的目的不是考核绩效,而是帮助员工成长。这是一个借事修人、借假修真的过程,是在借业务的“假”修人的“真”,无论是做销售还是做产品,其最终的目标都是通过工作磨炼、塑造一个强大的自我。

那么,如何做好一场工作复盘?一是复盘前的准备,管理者要投入大量的时间,盘点



(本报资料照片)

数据、抓大放小。二是复盘情况,员工表述真实呈现工作情况,双向沟通透过现象看到本质,管理指导聚焦“揪”“闻”,即“揪头发”,是指管理者让员工上升一个台阶看问题,从而提升其眼界,培养其向上思考、全局思考和系统思考的能力;“照镜子”,管理者与员工相互成就,要彼此成为对方的镜子,管理者要将自己所看到的客观、真实地反馈给员工,真诚地为对方提供建议;“闻味道”,在整个工作复盘的过程中,员工会呈现出工作里的方方面面,管理者要通过这些“闻味道”,看看员工的言行表现与公司的价值观是否匹配。三是在工作复盘后,管理者还需要进行大量的落地工作,跟踪进度、在岗辅导和阶段复盘是帮助工作复盘落地的3个效果检验动作。

苏格拉底曾说:未经审视的人生是不值得过的。让我们一起在工作复盘,保持开放心态,坦诚表达;立场坚定,丑话当先;刨根问底,反思自我;重在行动,持之以恒,一起实现认知提升和技能跃迁。

总裁读书会,分享大智慧。我们下期再见!

总裁读书会

镜像

7月25日,位于修武经济技术开发区的河南大润新材料有限公司工人在生产铝型材。该公司是一家从事工业铝合金型材、建筑铝合金型材、铝合金制品的设计研发、生产销售为一体的铝精深加工高新技术企业,产品主要应用于轨道交通、建筑建材、光电通信、手机电脑、3D打印、航空航天等领域。目前,该公司年销售收入已达3.4亿元。
本报记者 刘金元 摄



7月26日,位于博爱经济技术开发区的河南天基轮胎有限公司技术人员在检验轮胎质量。该公司紧密围绕轮胎关键节点,加强新材料、新技术的研究与开发,全面提升企业自主创新能力,并利用互联网思维,将“轮胎制造+供应链+物联网”进行整合,打造轮胎物联网商业生态圈。目前,公司已达到日产2500条全钢轮胎生产能力。
本报记者 刘金元 摄



7月24日,焦作瑞森重装股份有限公司工人在安装生产散料输送装备。近年来,该公司通过高端人才引进,综合生产能力突破30亿元,年销售收入达17.5亿元。
本报记者 刘金元 摄

有这么一个人,放着舒适的工作不干,偏要做万家灯火的守夜人,用自己的星火之力助力供电行业发展,为家家户户用电提供保障。他,就是河南中盛电力工程有限公司董事长苑鹏举。

今年44岁的苑鹏举,是一个地地道道的东北人,学习酒店管理专业的他,大学毕业后进入酒店工作,但他却在一次偶然的机会接触到了供电行业,让他对“光”产生了浓烈的兴趣。

2000年,苑鹏举组建了属于自己的供电队伍。刚开始,他只是在

苑鹏举:用心点亮万家灯火

自己工作的酒店进行接线、装表、老旧线路改造。2002年,他决定从酒店辞职,带着自己的供电队伍开始在外打拼。

没有资金、没有资源……他给自己印制了20多盒名片,一个工地跑项目。“这是我的名片,有需要请联系我。”这是苑鹏举每天去工地说得最多的一句话。刚开始,工地负责人见到这个初生牛犊不怕虎的小伙子只是呵呵一笑,慢慢被人家逐渐被人家率真的性格打动。2006年,年仅

28岁的苑鹏举成功拿下建业森林半岛5期供电项目,赚到了人生第一桶金。

2009年,苑鹏举终于有了属于自己的公司。随着规模不断扩大,他感觉肩上的担子越来越重。一次,他带着工人在某高速公路施工,突然雷雨交加,几个人正在高空作业,他赶紧指挥,连个躲雨的地方都没有,他一边指挥一边安抚大家不要慌张。在他的指挥下,大家逐渐平复心情。雨停了,他们一步一脚泥走出了施工工地。现在回想当年的情景,苑鹏举深有感触地说:“只有处处考虑与你同行的‘战友’,你才能一路前行!”

2012年,苑鹏举接手建业迎宾馆项目,可令他没有想到的是,双方签订合同半年后,原材料价格突然上涨,导致成本翻倍增加。当时,摆在他面前只有两条路:要不按合同执行,铁定赔钱;要不中止合同,及时止损。

苑鹏举思来再三,决定按照合同完成项目,共赔了150余万元。虽然这个项目让他赔得血本无归,但他诚信经营赢得了口碑,先后拿下中梁地产中梁首府项目、建业地产春天里项目等,逐渐成为全市首屈一指的电力施工企业。

从5人并肩作战发展到120人的团队,从一间20多平方米的办公室发展到三层500平方米的办公室……如今,苑鹏举把目光更多得投向于奉献社会,积极参与疫情防控、抗洪抢险等工作,用责任与爱点亮万家灯火。

“我喜欢点亮万家灯火令鱼作日益璀璨的感觉,这源自一分爱、一种坚守。”苑鹏举说。

那么,如何做好一场工作复盘?一是复盘前的准备,管理者要投入大量的时间,盘点