



业界动态

焦作银保监分局
推进普惠金融高质量发展

本报讯(通讯员连德文)近日,焦作银保监分局组织召开2023年度全市银行业保险业普惠金融工作会议,总结回顾2022年全市银行业保险业普惠金融工作,分析研究当前形势,就2023年普惠金融重点工作进行安排部署。

2022年,焦作市银行业保险业深入贯彻落实普惠金融工作监管要求和有关部署,各项工作取得积极成效。全市普惠型小微企业贷款较年初增加29.38亿元,增速9.72%,高于各项贷款增速15.07个百分点;贷款户数10.29万户,较年初上升1.18万户,整体完成“两增”目标。12家财险公司为704户小微企业提供了企财险服务,保额414.79亿元;23家寿险公司对个体工商户和小微企业发放保单借款(贷款)10.66亿元。全市银行业涉农贷款余额841.97亿元,较年初增加6.31亿元。同时,扎实开展“行长进万企”活动,了解到有新增或续贷融资需求企业268家,提供支持或达成合作意向222家,授信91.12亿元。综合融资金额46.05亿元,专题报告得到市政府主要领导批示肯定。全面加强新市民金融服务,全辖21家银行保险机构推出新市民金融服务的特色产品38个,其中信贷产品贷款余额2.36亿元。

结合2023年银保监会系统监管工作会议和普惠金融工作会议部署,会议要求全市银行保险机构突出小微企业、乡村振兴、科技创新、新市民等重点领域,加大金融支持力度,提升金融服务效能,积极有效维护消费者合法权益,推进普惠金融高质量发展。

会议要求各监管科室和金融机构紧盯目标任务,强化答卷意识、结果导向,建立健全明责、履责、督责、追责的闭环落实机制,一级带着一级干,一级做给一级看,逐级压实责任,层层传导压力,以月保季、以季保年,确保顺利完成全年普惠金融工作目标任务。

建行焦作分行部署2023年工作

本报讯(通讯员薛飞)4月16日,建行焦作分行召开2023年工作会议暨首季经营形势分析会,总结盘点工作,分析当前形势,部署2023年全行工作任务。建行焦作分行主要负责王纪勋作了题为《坚决扛稳新使命 接续奋斗新征程 在奋进“四最一流”伟大征程中出重彩更精彩》的工作报告。

会议指出,2023年首季,该分行新一届党委科学研判,系统部署、全员发动,在曲折中奋进、在挑战中坚守、在困境中突围,取得了近年来旺季营销最好成绩,存贷款业务夺得18项同业第一,创造了新的辉煌,实现了良好开局。

会议强调,2023年是该分行新一届党委班子承前启后、继往开来的首战之年,全行要一张蓝图绘到底,接续前行,在传承中创新,在奋进中突破,努力开创焦作分行高质量发展新篇章,在河南行奋进“四最一流”的伟大征程上出重彩、更精彩,为全市经济社会发展高质量发展贡献建行力量。

修武农商银行
打好助企暖企“组合拳”
提升服务实体经济质效

本报讯(通讯员郭靖)近年来,修武农商银行紧紧围绕“六稳”“六保”任务,牢固树立“保市场主体就是稳金融”的理念,加大实体经济金融支持力度,打出一套“拓宽融资渠道、开辟绿色通道、持续减费让利”的助企暖企“组合拳”,推动全行充足发力、精准发力、靠前发力提升服务实体经济质效,进一步做好助企暖企工作,提振市场信心。

修武农商银行坚持“靶向”三大行动,多措并举打出一套拓宽融资渠道、开辟绿色通道、持续减费让利的助企纾困“组合拳”,为实体经济高质量发展注入“农商”新动力。

修武农商银行坚持“主动作为”,资金支持有力度。用足用活云台山民宿产业发展惠民政策,以“云家e贷”为抓手,制定“一户一策”农商方案。通过“连续贷”“纾困贷”等产品,对暂时遇到困难的经营主体实施延期还本、循环贷款等优惠政策,稳固云台山旅游产业链。

修武农商银行坚持“精准发力”,助企暖企有深度。政银企合作开展“行长进万企”“万人助万企”等活动,以民营、小微企业特别是“专精特新”、科技型中小企业名录库内企业为重点,建立白名单、网格化走访制度,摸清信贷需求,积累专项资源,优化办贷流程,提升办贷效率,实现信贷服务“全覆盖”,助力中小微企业解决融资难、融资贵的问题,提高服务实体经济能力新质效。截至目前,已为小微企业发放贷款292户约17亿元。

中信银行焦作分行
扎实助力实体经济发展

本报讯(通讯员高望)为贯彻落实焦作银保监分局进一步深化开展“行长进万企”活动要求,中信银行焦作分行以“坚定信心、深挖外拓、提质增效、价值强行”为主题,以金融服务实体经济为基础,持续推进“行长进万企”活动,助企纾困解难。

截至3月末,该分行已走访调研企业213家,累计走访企业314次,累计收集客户痛点问题118个,已解决问题102个,问题解决率86.44%。该分行重点走访对接科技型中小企业、“专精特新”等重点领域企业,优化提升重点领域企业的融资服务水平,推出了“科创E贷”“投贷联动积分卡”审批模式等一系列线上化、便利化融资产品,着力解决企业“融资难、融资贵”问题。此外,该分行还专门成立“新市民金融服务”专项工作小组,强化新市民服务机制保障,为新市民群体开展常态化金融知识普及,依托网点优势,广泛开展金融知识教育活动。

邮储银行焦作市分行
开展全民国家安全教育日活动

本报讯(记者孙闻河)每年4月15日是全民国家安全教育日。在今年全民国家安全教育日前夕,邮储银行焦作市分行根据监管部门、上级行工作要求,开展了丰富多彩的学习宣传活动。

活动中,该分行通过开展主题学习,要求员工深入领会习近平总书记关于总体国家安全观的重要论述,以及关于国家安全的相关法律法规,全面强化员工的国家安全意识和素养,增强员工对有关国家安全、安全生产法律法规以及安

面向中小微企业融资需求,强化“一企一策”金融服务方案,进一步提高信贷投放精准性和适配性。截至目前,普惠型小微企业贷款余额161.3亿元,较年初增加11.5亿元。落实减费让利政策,通过对不同企业和不同信贷品种实行差别定价,用好各项再来,累计白名单企业建档评级987户,授信16.09亿元,贷款余额10.69亿元。持续开展“万人助万企”“行长进万企”活动,

特新”“小巨人”企业专项活动,投放贷款2.08亿元,支持促进新兴产业集聚成势。

聚焦重点领域,服务实体经济。在市农信社(农商银行)强化重点工程、重大项目跟踪对接和主动服务,积极跟进“三个一”活动,紧跟制造业结构调整和转型升级发展趋势,将信贷资源向制造业倾斜,加大中长期贷款投放,支持地方产业发展壮大、转型升级。截至3月末,制造业贷款余额60.6亿元,较年初净增5.5亿元,其中中长期贷款投放余额36.6亿元,新增投放4.7亿元。加大对科技创新、绿色发展、先进制造、医院学校等支持力度,积极开展金融支持“专精



焦作拼经济 金融来助力



近日,农发行焦作市分行组织全体党员干部到武陟县廉政教育中心进行学习参观。

在教育中心,讲解员引导全体干部职工依次参观,阅读廉政教育图文展示材料,观看党风廉政建设 and 反腐败工作专题教育片,共同回顾了中国共产党反腐倡廉重大工程取得的显著成就,集中观看了党员领导干部违纪违法典型案例展示和落马官员忏悔视频,接受了古代先贤廉政典故和传统廉政文化的熏陶。该分行党委书记画聪还带领全体党员重温入党誓词。

高 斌 陈 鹏 摄

我市“‘专精特新’企业综合保险”首单落地

本报讯(记者李学杰)4月18日,市智慧金服公司联合中国人民财产保险股份有限公司焦作市分公司为焦作市真节能环保设备科技有限公司的10件专利产品提供了100万元的专利执行保险保障。这是继4月7日“‘专精特新’企业综合保险”试运营座谈会后,工作专班及时跟进企业风险需求,积极开展定制化风险保障服务的初步成效。

焦作市真节能环保设备科技有限公司为省级“专精特新”企

业,多年的发展已取得100多项拥有自主知识产权的技术成果和专有技术。此次投保的专利执行保险作为“‘专精特新’企业综合保险”的重要组成部分,主要用于保障承保专利权利人在遭到第三方违法使用或侵犯已经投保的专利时,在维权过程中发生的主要费用。

“‘专精特新’企业综合保险”是以金融创新助力制造业高质量发展为切入点,以推动中小企业梯度培育为着力点,以有效

分散和化解企业研发投入风险为发力点,立足制约企业科技创新的难点、痛点,市智慧金服公司联合我市专业保险机构历经8个月的调研论证而推出。

在市产业技术科学院、市工业和信息化局、市金融工作局、市市场监督管理局等部门和焦作银保监分局的支持下,工作专班加快试点工作,不断完善风险减量服务机制,激发带动更多中小企业走向“专精特新”,促进我市制造业优势再造实现高质量发展。

中国银行焦作分行
供应链金融助力焦作经济高质量发展

本报讯(通讯员冯宗幸)为进一步落实国务院“六稳六保”工作要求,中国银行焦作分行通过多种渠道深化与核心企业“全产业链”业务合作,共造供应链生态。截至3月末,该分行供应链融资余额5.16亿元,其中今年新发放融资2.76亿元,累计服务产业链上下游企业100余户,助力焦作经济高质量发展。

长期以来,焦作某煤化工企业面临供应商多、金额小、审批流程长的困扰,间接影响到了上游供应商的资金周转,对供应链的畅通造成了“肠梗阻”。针对企业上述堵点痛点,该分行第一时间成立专项团队,量身定制线上供应链金融方案,企业向供应

商批量开具中银E信,中行向供应商提供融资,全部流程均在线上完成,进一步稳定了企业与供应商的合作关系。该分行在业务开办当天即为企业上游5家供应商发放融资近5000万元,效率与服务受到了客户的一致认可。

现代工业体系下,一个成熟的产业需要多个层级的供应商支撑,这其中包含着大量的中小微企业,中小微企业的平稳运行决定着经济的活力以及产业链的稳定。中国银行焦作分行通过供应链金融为中小微企业提供低成本融资,解决资金难题,蹚出了一条服务实体经济的新路。近年来,该分行供应链融资规模稳步增长的同时,融资成本逐年降

低,今年新发放融资平均成本较去年平均值下降约50BP,累计为融资企业减负近200万元,切实做到了向实体经济减费让利。

为进一步服务焦作市“一城一都一基地”战略规划,凸显产业集群的规模化效应,中国银行焦作分行重点推动供应链金融场景搭建,帮助企业打造供应链生态,实现其对自身供应链信息聚合,提升对供应链的管理能力及领导力。该分行依托科技赋能,积极推出供应链平台输出服务,通过集团内母子公司联动,提供系统开发、平台运营、平台运维、资金清算等一站式综合服务,帮助企业实现数字化转型。



近日,工行焦作博爱支行在博爱县金融支持县域经济发展“春风行”活动暨签约仪式上,被博爱县政府授予“服务中小微企业突出贡献奖”。

杨廷雷 摄

市农信社(农商银行)

一季度投放贷款400多亿元助力全市经济“开门红”

本报讯(记者朱传胜)全年看首季、全程看启程、全局看开局。在全市贯彻落实党的二十大精神的重要时刻,市农信社(农商银行)支持地方经济高质量发展工作传来喜讯:截至3月末,各项贷款余额424.83亿元,新增投放28.04亿元,实体经济贷款余额和增量领先同业,助力全市一季度经济“开门红”。

一年之计在于春。这份成绩单提劲提气,为全市经济高质量发展“贷”来美好光景。

聚焦支农支小,坚守主责主业。市农信社(农商银行)全面推进“党建+金融助力乡村振兴”工作模式,当好“主办银行”。一是积极支持种业振兴和粮

食生产,对接种粮大户、示范家庭农场、新型农业经营主体带头人等,单列信贷资金,制订专项支持方案,加大信贷支持。二是抓住产业振兴这个关键做好“土特产”文章,加大对农业龙头企业、专业合作社、规模养殖场、农业社会化服务组织等信贷支持,大力扶持四大怀药、温县育种产业、武陟苗木产业、博爱蔬菜产业等特色农业发展,向其产业链上下游延伸,积极解决产业发展过程的融资难题,助推农业产业现代化建设。截至3月末,涉农贷款余额294.3亿元,较年初净增19.6亿元。其中,涉农产业贷款投放余额161亿元,新增投放8.6亿元。三是加大对绿色农

业、节能减排、清洁能源、绿色制造等领域的支持力度,为绿色金融项目提供低成本资金。

聚焦重点领域,服务实体经济。在市农信社(农商银行)强化重点工程、重大项目跟踪对接和主动服务,积极跟进“三个一”活动,紧跟制造业结构调整和转型升级发展趋势,将信贷资源向制造业倾斜,加大中长期贷款投放,支持地方产业发展壮大、转型升级。截至3月末,制造业贷款余额60.6亿元,较年初净增5.5亿元,其中中长期贷款投放余额36.6亿元,新增投放4.7亿元。加大对科技创新、绿色发展、先进制造、医院学校等支持力度,积极开展金融支持“专精

投保人数已超50000人
“焦作惠民保”上线后热度激增

本报讯(记者李学杰)4月11日,“焦作惠民保”上线发布会召开后,据官方最新消息透露,“焦作惠民保”投保人数已超50000人。

“焦作惠民保”一经推出,在全市引发了极大反响:“政府指导!焦作专属。”“低保费,高保障。”“只需99元,可享高达400万元医疗保障。”加之政府部门、官方媒体联合发声推广,让“焦作惠民保”一下子“魅力四射”。

“焦作惠民保”是由焦作市医疗保障局指导、中国银行保险监督管理委员会焦作监管分局监督、中国人寿保险股份有限公司焦作分公司首席承保、中国人民

财产保险股份有限公司焦作市分公司主承保,联合当地多家保险公司共同承保的焦作市普惠型商业补充医疗保险。“焦作惠民保”没有一般商业健康险的投保限制,可以在医保报销完之后,对剩余的费用按照保障责任再进行补充报销,旨在以普惠的价格,为当地居民提供补充医疗保障,减轻焦作参保人的医疗费用负担。

“焦作惠民保”实行统一缴费标准,不管是婴幼儿,还是八九十岁老人,均是99元/人/年。

如果家里有上了年纪的老人,有做过大手术或者慢性病患者,是“上有老,下有小”的家庭“顶梁柱”,或者是高危行业

的从业者,建议尽快加入“焦作惠民保”获得最为便捷有效的保障。

投保期:2023年4月11日-2023年5月31日

保障期:2023年6月1日-2024年5月31日

“焦作惠民保”线上参保,省心省力一键搞定,扫描下方二维码快速参保。



银行黄金代
销出现『多空对战』

□李学杰

财市观察

一段时期以来,黄金价格逐步攀升,甚至让习惯于买涨不买落的中国消费者也陷入了迷茫之中,不知道该不该下手购进黄金以求资产保值。

作为抗通胀的避险品种之一,黄金一直受到投资者的青睐。上周,黄金价格小幅回落,银行实物金条销售有所升温。

不过,各银行理财经理对金价市场行情的分析以及给投资者的建议却截然不同,有人看多并主动推销,还有的看空并劝说不要购买。

我们知道,黄金价格受国际市场影响较大,各家银行都有一定自主定价的空间,但差距不会太大。

以投资金条为例,不同银行每天每克金价各不相同;即便是在同一家银行,根据购买的克重不同,也会有几元到十几元不等的价格差。

某股份制银行的理财经理介绍,该行各个规格的金条价格不一样,克重越高,单价越低。目前5克、10克、20克、30克、50克、100克和200克金条的每克金价分别为当日买入价格的基础上加上14元、8元、8元、5元、4元、4元和4元。

某国有大行网点理财经理介绍,购买100克(含)以下规格的每克金价按照“买入价+2元”计算,购买500克(含)以下规格的每克金价按照“买入价+1元”计算,购买1000克(含)以上规格直接以买入价计算。金条赎回价格方面,银行的规定也各不相同。

需要提醒投资者的是,购买黄金需要留意回购条款和相关手续费。虽然银行、金店以及典当行均有黄金回购业务,但目前多数银行表示只能回购本行售出的金条,回购时需本人带着身份证、购买凭证或交易流水单以及实物黄金。另外,各家银行对黄金回购收取的费用不一。多数银行免收手续费,但会制定自己的回购价,这意味着即使金价涨了,但回购价格可能并没有上涨。

当前,各银行理财经理对金价市场行情的分析以及给投资者的建议截然不同。

在某国有大行网点,有顾客仅仅是看了一眼贵金属价格显示屏,理财经理就开始主动推销金条。而某股份制银行网点的理财经理则热情向顾客推荐一种实物黄金业务,到期后给予购买者2%的固定收益。

但是,在另一家国有大行网点,理财经理却不推荐顾客购买黄金,其表示,大概在去年8月份,该行金条价格最低不到260元/克,现在价格偏高,而且这几天开始下跌了,算上回购的价差,现在买不划算。

针对这种情况,有投资者表示,经常能在朋友圈看到银行理财经理的投资建议,有时候同一天不同理财经理的说法却完全相反。比如在上周,一家股份制银行的理财经理发朋友圈写道“金价降了不少,可入”,而一家国有大行的理财经理却劝说不要购买。作为普通的投资者,真不知道该听谁的建议。

事实上,在银行购买理财产品时,许多人会求助理财经理指导其配置资产。然而,客户可能并未关注理财经理是否属于持证上岗。据了解,各家银行对于理财师是否必须持证态度不一,因此未持证上岗并不存在违规现象。相对来说,持证和参加了专业培训是多数投资者信任理财经理的前提条件。未持证人员指导客户进行资产配置时,虽然不违规,但其专业度确实存疑。