

本报记者 孙国利

焦作样本的魅力

看「信易贷」如何破解我市中小微企业融资难题

以“信”易“贷”，以“贷”促“信”。

提纲挈领，纲举目张。我市突出重点，打造信用焦作“金招牌”——全国中小企业融资综合信用服务平台。以市智慧金服务平台为载体的“信易贷”，是全国领先、全省首家由党委、政府主导的企业融资信用服务平台，率先在全省设立2亿元风险缓释基金和政府引导基金，通过提供应急周转贷款、引入贷款保证保险等工具，吸引39家金融机构全量入驻智慧金服平台。

我市将实施“十大战略”作为锚定“两个确保”、再造发展优势的具体抓手，传承“特别能战斗”焦作精神，弘扬“特别敢创新、特别重落实”焦作新风，踔厉奋发、务实重干，怀川大地处处焕发着创新的生机与活力。

我市坚持稳中求进工作总基调，持续优化落实各项稳经济举措，着力克服多重不利因素影响，上半年全市经济延续复苏向好态势，经济循环稳步修复，市场需求持续改善，在一季度稳健跃升的基础上，上半年五项主要经济指标中，有四项跻身全省“第一方阵”，呈现“稳中加固、稳中有进、稳中向好”的发展态势。6月份，规模以上工业增加值同比增长7.5%，基本保持着5月份(7.9%)增长态势；全市规模以上工业37个行业大类中，22个行业正增长，增长面59.5%；“356”产业规模以上工业增加值同比增长7.2%，其中千亿集群中的绿色食品、新材料分别同比增长22.4%、8.2%，拉动规模以上工业增加值增速提高2.7个百分点。

中小微企业融资难是多年来困扰政府、金融机构和中小微企业的“老大难”问题。我市积极搭建“信易贷”平台，推动信用信息转化为融资信用，通过平台累计发放信用贷款1499.93亿元，共发放贷款3396.86亿元，企业贷款平均利率降至3.91%。焦作市“信易贷”平台被评为河南省十大经济体制改革案例、蝉联河南省“信易贷”平台一等奖、荣获“示范性平台”称号、蝉联“全国中小企业融资综合信用服务平台”称号，该成绩受到河南省委办公厅通报表彰，并得到省委书记楼阳生和市委书记葛巧红的肯定批示。今年3月6日，焦作市“信易贷”经验做法被国家发改委在全国推广。

近年来，焦作聚焦中小微企业融资难题，完善“信息+信用+信贷+风控”的智慧金融服务模式，搭建“政府主导、市场运作、信息共享、信用支撑、风险分担、合作多赢”的“信易贷”融资服务焦作样本，持续加强信息共享、拓展数据应用、深化银企对接、强化风险缓释，引导更多信贷资源向中小微企业集聚，推动信用信息服务实体经济的能级不断提升，为市场主体稳定预期、提振信心提供支撑。

一站服务，架起银企“信用桥”。我市建成以市智慧金服务平台(焦作“信易贷”平台)为总枢纽，上联省级、横通局委、下贯县区的融资服务平台系统体系，依托河南省中小企业融资综合信用服务平台(全国融资信用服务平台河南节点)融入全国一体化融资信用服务网络，为涉企信用信息归集管理和融资服务对接提供全过程技术支持。出台金融机构、企业入驻平台管理办法，推动焦作29家银行、保险等金融机构全部入驻并在线发布适配中小微企业的融资服务产品，吸引全市超过40%的市场主体在平台注册，市场影响力持续提升。积极打造智慧金服暨“信易贷”政金企服合作2.0升级版，累计举办政银企对接会191场，促成融资发放3396.86亿元。纯信用贷款达1499.93亿元，成为信用助企纾困的主阵地。开通“焦作智慧金服直播间”并举办线上活动61期，参与互动近9万人次，成为“不见面、零接触”金融惠企服务的“金招牌”。

该平台积极推动制造业中长期贷款工作，在推荐项目等方面发挥了积极作用。截至5月31日，我市国家过审项目达到1137个，三分之一的项目都是由该平台平时储备的，累计投放金额达119.02亿元，位居全省第一。

立体画像，展示信用“软实力”。依托市信用信息共享平台及政务数据平台，我市高标准归集社保、纳税、不动产、用水用电等信用信息，为入驻金融机构提供高质量基础性信用信息查询服务。目前，我市已归集各类公共信用信息33.1亿条，覆盖75个市直部门876类数据，基本实现重要涉企信用信息应归尽归，为金融机构全面掌握中小微企业信用状况提供可信可用的数据依据。围绕中小微企业特征和融资业务需求，我市建立企业综合信用评价模型，运用多维度信用信息精准描绘企业信用画像供金融机构参考使用，有效降低金融机构获客和审贷成本，提高信用贷款比例。自市智慧金服务平台建成运行以来，我市中小微企业在线融资成功率高达99.1%。

便捷办理，贷来资金“及时雨”。推动金融机构开展产品服务线上化改造，我市创新产品“成熟一个，上线一个”，优化审批流程，探索在线审贷，最大限度提高办理时效。截至目前，平台共新增17款线上纯信用类银行产品和13款信用保险产品，帮助2835家企业获得了11166笔共1499.93亿元信用贷款。同时，按照“两有一合”(有需求、有信用，符合国家产业政策)的标准，我市鼓励经营状况、财务状况、信用状况良好的企业纳入“信易贷”白名单，根据企业融资需求优先安排。目前，市智慧金服务平台注册认证“信易贷”白名单企业2952家，累计发放贷款244.25亿元。

多方共担，筑牢风控“防火墙”。我市设立2亿元中小微企业信贷风险补偿资金池，对“信易贷”产品最高可予补偿本金的70%。运用应急周转贷款、贷款保证保险等工具，对“信易贷”产品提供风险缓释，增强金融机构为中小微企业提供融资服务的意愿和信心。依托平台开发企业信用大数据监测分析系统，构建覆盖信用风险、市场风险、流动性风险的全方位风险管理体系，运用技术手段对“信易贷”产品及贷款主体实施动态监测预警，重点对水、电、气、税等指标进行智能监控，帮助银行加强贷后管理，确保风险苗头早发现、早干预、早处置。协助金融机构对不良贷款开展法律诉讼，最大限度保障各方利益。指导平台注册企业签订并在线公示信用承诺，对企业履行承诺情况进行全流程跟踪，严厉打击恶意逃废债务等违法失信行为，净化区域金融信用生态。广泛开展商务诚信宣传，通过“信用大讲堂”、行风热线栏目等载体媒介，引导企业牢固树立珍爱信用、履约重诺的诚信意识。

打造样板，持续擦亮“金招牌”。焦作“信易贷”融资模式提供可复制、可应用的成熟经验，吸引全国18个省(区)207批次团队来此学习考察，已在商丘虞城、商丘夏邑、新乡长垣等地进行复制推广。连续两年荣获“全国中小企业融资综合信用服务平台”称号，先后被评为“新华信用杯”全国优秀信用案例、河南省十大信用案例、河南省经济体制改革十大创新案例、河南省示范性平台，并受到楼阳生等领导的批示肯定。

诚信，正以润物无声、落地有形的方式，渗透到经济社会发展的方方面面，为社会主义现代化建设的焦作实践营造更加优质的社会环境、更加浓厚的人文氛围。创建“全国信用示范区”永远在路上，创建成功只是阶段性成果，不是终点而是新的起点。我市将着力用好这个“国字号”金招牌，积极探索创新可复制、可推广的经验做法，切实发挥示范引领作用，以信用建设支撑一流营商环境，赋能社会治理能力提升，为奋力谱写全面建设社会主义现代化现代化新篇章贡献信用力量。

焦作城里好风光

本报记者 孙国利

在焦作这个创新氛围浓厚的地方，依托全球首创的炭黑改性技术，市和兴化学工业有限公司高性能炭黑这一高端产品不仅替代了进口产品，还大批量抢占日本、韩国等高端市场。让人惊奇的是，创造这一奇迹的竟然是守着低端产品乙炔炭黑一干就是40多年的企业。

溯本追源，鉴古知今。和兴化工，始建于1964年，当年几十号热血志士，靠几根扁担、几口大缸，白手起家创建了市化厂一厂。几十年来，企业不断发展壮大，主产品乙炔炭黑产能逐步提高到15000吨，单家工厂的生产能力位居世

界首位，并于1985年获得焦作地区工业产品中唯一的国家级金质奖。

产品40多年一贯制的和兴化工，缘何冲破产品单一“魔咒”？产品单一“魔咒”的冲破，决定性因素就是全球首创的炭黑改性技术。

企业是创新的主体，更是主力。在创新路上，民企有不少自己的优势，比如体制机制比较灵活、对市场的反映更加敏感等，除此之外，不少民企都有一股对于创新百折不挠的劲头。这不是盲目也不是蛮干，而是基于自身实力的不懈努力；是面对荆棘和泥泞，却始终保持着志向星辰大海进发。创新路上，和兴化工不仅这样想，还是这样干的。

只有过气的企业，没有落后的产

品。乙炔黑是工业味精，小舞台大世界。创新，企业永恒的主题，回眸和兴化工创新来时路——结识服务于众多龙头企业，铅酸蓄电池的超威、天能、骆驼、风帆……锂离子电池行业的宁德时代、国轩、力神、亿纬、万向A123、哈光宇、南都、星恒、孚能、鹏辉、微宏、银隆、福赐特、卓能、中航……国际上，和兴化工与松下、LG、东芝、索尼、ABC、金霸王、丰田通商、米其林、明和产业、固特异、韩泰、锦湖、耐森、横滨橡胶、信越化学、住友橡胶、DIC等行业巨头长期合作或者即将合作。

破与立是辩证统一的关系，而不是非此即彼、非黑即白。不破不立，破字当头，立在其中；不立不破，立字当头，破在其中。新旧动能转换，就是这个理。推进新旧动能转换，培育新动能与改造升级传统动能需协同并举，二者不能对立起来，而要有机结合、共生共长。在破立之间“腾笼换鸟”，推动转型发展、高质量发展，对作为老工业基地的焦作来说，是一道必答题。“答”好了，才是对焦作负责，对焦作人民负责。而今，和兴化工实实在在为我们带了好头。

焦作工业前行的轨迹，背后是创新者奋斗的足迹。今天的焦作，正站在发展的重要关口上。从和兴化工这个坐标出发，当千千万万个和兴化工成长起来，释放出“焦作正能量”，唱出“焦作好声音”，焦作城里的风光一定会更好！

50万只蛋鸡标准化养殖基地在武陟投入运营

本报讯(记者孙国利)50万只蛋鸡一年能产鸡蛋16425万枚，用形象的话讲，滴答一秒能产鸡蛋五六枚。这样一座高效化、智能化的农业生产项目日前在武陟县北郭乡建成并投入运营。

走进河南季且鲜农业发展有限公司现代化养鸡场，只见现代化鸡笼一字排开，传料机带着饲料缓缓经过鸡笼前，蛋鸡在“标间里”怡然自得地啄食，而新鲜出“炉”的鸡蛋，则通过鸡笼中设计的自然斜坡，缓缓滚动到槽槽之下的鸡蛋收集槽中被传送到装箱处。

50万只蛋鸡标准化养殖基地是武陟县北郭乡引进的乡村振兴项目。该项目占地83亩，投资1.5亿元，总建筑面积20500多平米，建设标准化鸡舍9栋，全自动蛋品集蛋线一条，采用现代化自动喂养设备，全智能化环控，移动终端远程控制；配套建设有机肥生产车间，通过好氧发酵工艺，能够有效除臭、杀菌、高标准生产有机肥，建立循环“生态农业”体系；建设蛋品仓库、原料加工车间、消毒池、消毒房、解剖室、蛋品研发中心等配套设施3500多平方米。在移动终端远程控制中心，管理人员手握鼠标，面对大屏便可对整个养殖基地了然于胸。

河南季且鲜农业发展有限公司总经理吴朝利在接受记者采访时说：“目前我们这栋厂房整体设计全部采用最先进的标准化数字化管理，在国内目前应该是最先进的，环控、自动喂料、自动上水、自动清粪以及自动捡蛋、自动分装全部是自动化。”

有了自动化、智能化的养殖设备，饲养员也显得格外轻松。饲养员常雪珍说：“在这里工作很轻松，里面全部都是自动化，饲养员在这里的任务主要是巡查机器设备，这里面环境真挺好的。”

好项目带来好收益。该项目可年产鲜蛋9000吨，产值突破亿元。北郭乡党委副书记、乡长温向华说，以园区化、融合化、绿色化、数字化发展为目标，狠抓北郭乡禽蛋产业的转型升级，培育出标准化、规模化养殖场。该项目的引入，是全乡规模养殖、智慧养殖的引领，将进一步促进全乡农业产业结构调整。同时，该乡通过注入产业资金，每年可获取收益24万元，收益资金用于公益性岗位、兜底户分配、壮大集体经济和公益事业支出等，让周边村民实现就近就业的同时，还可带动100余户养殖户增收致富。

积极做好“两稳一扩” 加快提升开放水平 下半年我市商务重点工作敲定

本报讯(记者李秋)记者昨日从市商务局了解到，为贯彻落实市委十二届四中全会精神，市商务部门将从四个方面积极做好“两稳一扩”，加快提升开放水平，助推商务经济高质量发展迈上新台阶。

在贯彻落实促消费政策上，市商务局配合市发展改革委等部门制定我市持续扩大消费最新措施，加强与省商务厅对接，组织开展好汽车、家电下乡巡展促销和消费补贴等活动；依托“一赛一节”、中秋节、国庆节等消费节点，持续发放汽车、家电、餐饮等消费券；组织开展休闲健康食品展销会活动，开展好休闲农采摘等文旅融合的促消费活动。

在升级打造开放平台上，市商务部门从高标准规划建设中国(焦作)跨境电商综合试验区、争创国家级和省级外贸转型升级基地、培育壮大外贸综合服务企业等方面入手，对标河南省自贸区，支持高新区、中站区、孟州市高质量建设河南自贸区焦作开放创新联动区，成功探索一批可复制可推广的焦作改革创新经验。在创新方式开展“以商招商”

上，一是打好“一赛一节”经贸招牌，利用“一赛一节”招牌统筹做好招商引资经贸活动；二是多方位创新招商引资方式，探索形成“焦作招商模式”，完善出台《焦作市以商招商激励办法》，继续扩大推广基金招商，同时复制推广委托招商，鼓励县(市、区)与专业招商机构开展深度合作实质性合作；三是贯彻落实外资“投资中国年”相关举措，严格落实负面清单之外的领域不得设置单独针对外资的准入限制措施要求，打通政策落地“最后一公里”，同时积极组织企业参加中国(河南)国际投资贸易洽谈会、东盟博览会等大型经贸活动。

在助推外贸进出口保持全省前列上，利用我市获批国家跨境电子商务综合试验区的有利契机，采取“传统贸易+跨境电商”，多渠道扩大进出口；支持企业包括中小微企业外贸潜力企业充分利用RECP、共建“一带一路”等政策红利，重点组织参加好广交会、进博会等国内外专业展会；抓好政策落实，协助企业申请中小开、出口信保等各类政策资金，助力企业发展。

经济广角



8月22日，修武县宇升汽车零部件有限公司冲压线工人在生产汽车零部件。该公司年产40万台(套)汽车底盘冲压件及焊接件项目总投资4亿元，主要建设2栋大型车间及配套设施，总建筑面积5.2万平方米，主要安装1条小冲压、5条大冲压、1条模具和40套焊接机器人生产线。目前，部分冲压件生产线、焊接机器人生产线投入生产，项目全部投产后，预计年销售收入5亿元，利税6000万元。 本报记者 刘金元 摄



8月23日，博爱经济技术开发区的河南龙佰智能装备制造有限公司工人在生产矿山设备。该公司借助龙佰集团平台优势和内部市场空间，在工业控制和智能化系统、矿山装备、化工装备等业务板块均取得了快速增长，成为焦作市装备制造产业转型升级的强劲生力军，年销售收入突破9亿元。 本报记者 刘金元 摄



8月23日，博爱经济技术开发区的焦作市汇百川纺织有限公司纺纱车间一派繁忙景象。该公司总投资1.2亿元年产9500吨高档精品纱线项目一期已建成投产，二期已进入快速施工期，待项目全部建成后，可实现销售收入2.5亿元，利税1500万元。 本报记者 刘金元 摄