

业界动态

建行焦作分行领导到定点帮扶村慰问调研

本报讯(通讯员焦建)日前,建行焦作分行党委书记、行长王纪勋带队到定点帮扶村沁阳市柏香镇东两水村慰问调研。

帮扶工作提出要求:一是要深入了解困难群众情况。努力当好村里的“领头羊”和群众的贴心人,深入了解困难户的实际困难,对困难原因、生活状况、致困原因等进行调研,为制定精准脱贫措施提供依据。

为促进民营经济高质量发展持续注入新的金融力量 市工商联与中国银行焦作分行签署战略合作协议



签约是市委统战部、市工商联落实中央和省委、市委关于促进民营企业高质量发展系列部署的重要举措,是“政会银企”协同联动的工作实践,也是金融机构支持民营经济发展的具体行动。

本报讯(记者赵根志)为深化“三会三联三服务”工作机制,合力推动金融支持和服务民营企业高质量发展,1月16日下午,市委统战部、市工商联与中

国银行焦作分行举行“银企联动助力民企高质量发展”战略合作协议签约仪式。市领导董炳麓、中国

银行河南省分行党委委员、副行长朱大鹏出席签约仪式并签署。市委统战部副部长、市工商联党组书记康晓东,中国银行焦作分行党委书记、行长郑彦征分别致辞。

康晓东在致辞中指出,此次签约是市委统战部、市工商联落实中央和省委、市委关于促进民营企业高质量发展系列部署的重要举措,是“政会银企”协同联动的工作实践,也是金融机构支持民营经济发展的具体行动。

郑彦征表示,中国银行焦作分行与焦作市工商联将在提升民营企业管理水平,着力破解民营企业融资难、融资贵等发展难题,致力打造一流营商环境、架好银企连心合力桥等方面紧密合作,积极为民营企业在政策支持、降本增效、平台搭建等方面提供全方位服务。

仪式上,市工商联与中国银行焦作分行、各县市工商联与中国银行县域支行、市工商联直属商会与中国银行城区支行先后签约。中国银行焦作分行普惠金融事业部进行了信贷产品宣讲。

左图 签约仪式现场。本报记者 赵根志 摄



降息减负稳发展

李学杰

2024年伊始,中小银行持续跟进下调存款挂牌利率,且降幅与此前大行调整幅度相当。不过,也有部分中小银行逆势上调。

综合相关信息得知,大同农村商业银行、濮阳农商银行、新密农商银行等多家银行均宣布存款利率阶段性上涨。值得注意的是,部分银行对存款利率采取短期存款利率下调、长期存款利率上调的“远降近升”调整策略,甚至部分银行存款利率已出现倒挂,其短期存款利率高于长期存款利率。

2023年,各大国有银行及股份制银行先后三次下调存款利率,存款利率进入“1”时代。但在岁末年初的揽储压力下,中小银行利率调整方向却并不统一。进入2024年,在存款利率下调的背景下,有部分银行选择逆势上调利率。

“涨!涨!涨!我们存款利率又涨了!”延津农商行公众号所发布的海报中以难掩其冲刺“开门红”的迫切心情。海报表示,自1月12日至3月31日,10万元定期存款1年期和2年期利率分别上调至2.15%和2.35%。

大同农商行也于1月4日公布了存款利率的调整,该行2023年9月19日公布的利率相比,其1年期、5年期利率分别由2.00%和2.75%上调至2.10%和2.95%。

除此之外,濮阳农商银行、新密农商银行、桐柏农商银行、湖北麻城农商银行、新郑农商行、新郑农商银行等多家银行均在近期逆势上调短期存款利率。值得注意的是,与此前不同,近期中小银行利率上调集中在3个月、6个月的短期存款,长期存款依然保持下调态势,出现存款利率“远降近升”的新趋势。

“远降近升”的驱使下,部分银行长期存款利率甚至低于短期存款利率,呈现出“利率倒挂”的现象。

业内人士表示,部分中小银行近期将短期存款利率上调也是在意料之内。由于2023年年末银行存在揽储的考核指标,再加上年初放贷的任务重,规模较大,都对存款规模有一定的要求。因此中小银行愿意通过提高短期存款利率,吸引资金快速到位。

部分中小银行为何选择在此时逆势上调存款利率?当前,又到了银行“开门红”促销的时候。部分中小银行调高存款利率,主要是“开门红”期间做大业务量的促销手段,不具有持续性。此外,岁末年初是企业奖金发放高峰,也是春节前人流和资金流返乡高峰,为银行存款业务营销提供了较好的外部环境,因此不具有普遍性。

那么,进入2024年,存款利率会有何趋势?专家认为,2024年银行继续调降存款利率是大概率事件。

更有专家坦言,在中央经济工作会议要求“促进社会综合融资成本稳中有降”的背景下,银行仍将在资金端压降成本,存款利率下降的可能性较大。中小银行要根据自身资产负债情况,理性拓展存款业务,既要保持存款适当增长,也要保持负债成本控制在合理范围之内。

处化解综合机制,及时把矛盾化解在基层、化解在萌芽状态。会议强调,各部门要加强全面梳理涉及消费者权益保护的重点业务、重点岗位、重点人员以及服务流程等方面存在的突出问题和薄弱环节,制定整改措施并抓好落实,明确目标任务和工作举措,确保各项任务有力有序推进。同时,加强对员工队伍的教育和管理培训,增强员工法律意识和风险意识。

据悉,2024年,该中支将进一步强化消费者权益保护工作机制建设,切实履行消费者权益主体责任,提升消保工作质效。

国家金融监督管理总局发布通知要求 加强科技型企业全生命周期金融服务

为深入贯彻中央金融工作会议和中央经济工作会议精神,扎实做好科技金融大文章,推动银行业保险业进一步加强对科技型企

业全生命周期金融服务,金融监管总局发布《关于加强科技型企业全生命周期金融服务的通知》(以下简称《通知》)。

《通知》共十七条措施,主要从持续深化科技金融组织管理机制建设、形成科技型企业全生命周期金融服务、扎实做好金融风险防范、加强组织保障和政策协同等方面,对做好科技创新金融服务提出了工作要求。

《通知》提出,要坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,深入贯彻党的二十大精神,切实落实中央金融工作会议和中央经济工作会议部署,深刻把握金融工作的政治性和人民性,完整、准确、全面贯彻新发

展理念,深化金融供给侧结构性改革,把更多金融资源用于促进科技创新,不断提升金融支持科技型企业质效,推动创新链一产业链一资金链一人才链深度融合,促进“科技一产业一金融”良性循环,助力高水平科技自立自强和科技强国建设。

《通知》要求,健全组织架构,鼓励银行保险机构根据实际完善科技金融工作领导协调机制。做实专门机构,在科技资源集聚的地区,规范建设科技金融专业或特色分支机构。优化管理制度,健全科技贷款尽职免责和不良容忍机制。细化风险评审,分层分类设立科技型企业信用评级模型。强化数字赋能,推动金融业务关键环节向数字化、智能化转型发展。

《通知》明确,鼓励在防控风险的基础上加大初期科技型企

业信用贷款投放力度,努力提升科技型企业“首贷率”。优化成长期科技型企业金融服务,拓宽抵质押担保范围,规范发展供应链金融。提升成熟期科技型企业服务水平,通过共保体、大型商业保险和统括保单等形式,提供综合性保险解决方案。助力科技型企业加大研发投入,提升知识产权质押融资办理效率。

《通知》要求,要坚持自主决策、自担风险、自我约束,落实金融风险主体责任,加强授信管理和贷款资金用途监控,做实业务合规性审查,进一步强化科技型企业金融风险管理。

《通知》明确,要做好政策协同,加强与有关部门沟通协作,努力营造有利于科技型企业创新发展的良好政策环境。

(据国家金融监督管理总局网站)

逾千亿元资金正借道股票ETF加速布局

上证指数3000点下方,资金正借道股票ETF加速布局。据统计,截至今年1月15日,去年12月5日以来股票ETF(指跟踪A股市场相关指数的基金)份额增加716亿份。按照区间成交价计算,在此期间逾千亿元资金通过ETF流入A股市场。具体来看,以沪深300、上证50、中证500为代表的宽基ETF成为资金抄底的主要标的。此外,多只科创板和半导体ETF的份额也大幅增长。

展望2024年,多位业内人士认为,伴随经济稳步复苏、上市公司盈利改善以及利率下行,A股核心资产的估值有望得到修复,因此资金借道ETF低位布局的意愿持续增长。与此同时,在

Choice数据显示,截至今年1月15日,去年12月5日以来华夏上证科创板50成分ETF份额增加54.6亿份。从细分领域来看,多只半导体ETF也获得资金青睐。截至今年1月15日,去年12月5日以来国联安中证全指半导体ETF、华夏国证半导体芯片ETF、鹏华国证半导体芯片ETF份额均增加了10亿份以上。

汇丰晋信基金表示,从长期来看,中国经济增长的动能在重构,新的经济增长动能将具备更大的长期发展空间。展望未来,其重点看好三大细分方向,其中一个方向是产业趋势和产业政策共振的科技板块,包括电子、AI硬件等。

(据中国经济网)

五大A股上市险企2023年原保费收入近2.7万亿元 储蓄型保险需求旺盛 财险业务稳中有增

截至1月16日晚,五大A股上市险企2023年原保费收入情况已全部披露完毕。据统计,2023年五大A股上市险企共揽原保费26932.15亿元,较2022年同比增长5.2%。

从原保费增长情况来看,五家险企在2023年均实现了正增长。从原保费收入情况来看,中国平安以8006.95亿元领先,中国人寿以6616.49亿元与6415亿元位列第二、第三。

业内人士表示,银行存款利率下行,储蓄险竞品吸引力明显降低。同时,居民风险偏好较低、保本储蓄意愿维持高位,储蓄险需求持续旺盛,推动上市险企保费增长。

寿险方面,五大A股上市险企的寿险公司整体摆脱了2022年的负增长态势,2023年共收原保费16077.18亿元,同比增长4.9%。

财险方面,财产险老三家公司2023年原保费收入10082.94亿元,同比增长5.7%。三家财产险公司均保持正增长态势,但同比

增长情况差距较大。

有关方面专家在研报中表示,分险种来看,车险保持平稳增长,非车险业务规模下半年收缩明显。非车险保费增速下滑主要由于公司主动压缩低质量业务、改善承保盈利能力;此外,意外险新政下的产品切换也影响意外险保费。平安证券分析师还表示,产险马太效应明显、结构优化,预计2024年保费稳增、COR(综合成本率)改善。

(据中国网财经)

瑞众保险焦作中支 专项部署消保和投诉工作

本报讯(记者孙阔河)日前,为深入学习贯彻发展新时代“枫桥经验”,深化“三零”创建工作会议精神,瑞众保险焦作市中心支公司党支部联合运营管理部,召开专题会议,就做好消保投诉工作进行专项部署。

会上,与会人员共同学习了河南省银行业保险业贯彻落实新时代“枫桥经验”专项行动动员部署暨经验交流会精神,并要求全体员工通过学习,提高政治站位,深刻领悟贯彻新时代“枫桥经验”专项行动的重要意义,更好维护消费者的根本利益,完善社会矛盾纠纷多元预防调

处化解综合机制,及时把矛盾化解在基层、化解在萌芽状态。会议强调,各部门要加强全面梳理涉及消费者权益保护的重点业务、重点岗位、重点人员以及服务流程等方面存在的突出问题和薄弱环节,制定整改措施并抓好落实,明确目标任务和工作举措,确保各项任务有力有序推进。同时,加强对员工队伍的教育和管理培训,增强员工法律意识和风险意识。

据悉,2024年,该中支将进一步强化消费者权益保护工作机制建设,切实履行消费者权益主体责任,提升消保工作质效。

据了解,在发布会上,泰康正式发布了HWP优才基本法,以现行的HWP基本法为蓝本,并根据地区情况进行相应调整,为HWP优才提供个人销售及团队发展双通道、新津贴、高收益+团队+客户双传承、绩效优+管理超级双享等全方位助力。同时,欢迎更多优秀人才加入泰康,成为HWP,领跑新寿险时代。

公募私募基金开年“动起来”

进入2024年,尽管上证综指仍在2900点下方徘徊,但基金公司没有消极“躺平”:勤调研、定策略、做投顾,为未来行情的到来做着各项准备工作。

数据是基金经理开年以来“动起来”的最好证明。Choice数据显示,截至1月15日,今年以来沪深两市上市公司接待机构调研数量高达6767

次。积极寻找机会的公募基金,仓位也相对较重。截至1月5日,股票公募仓位指数为79.02%,超过一半的私募保持八成以上仓位。中国证券投资基金业协会的信息显示,截至1月15日,今年年初以来私募证券投资基金备案数量为264只。

种种迹象表明,市场人士大

多认为,逆周期布局的机会已经临近。

当前,居民的理财需求仍然存在,资本市场的配置价值将进一步凸显,只是当前投资者信心较弱。因此,产品设计层面的创新可以引导投资者在市场低位布局,从而在未来有望获得较好的投资体验。

(据上海证券报网站)

市农信办召开全市农信系统元月份网络金融业务推进会议

本报讯(通讯员郭婷、黄艳杰)1月16日下午,市农信办召开全市农信系统元月份网络金融业务推进会议,市办网络金融部负责人、辖内10家行社负责人、辖内10家行社部门负责人等20余人参加会议。

会议通报了全市农信系统“开门红”竞赛中网络金融指标推进情况,辖内10家行社分别作了发言。针对下一步工作,张利强调四点意见:一是思想上要高度重视。辖内各行社要进一步提

明确。相关单位要对4项客户指标按日、按旬进行分解,明确每日、每周目标计划,相关行社要紧盯核定的阶段目标,细化工作措施,量化工作任务、做到个个头上有任务、人人肩上有担子。三是措施上要精准有力。找准考核重点,查找问题短板,科学制订专项激励方案,调动全员积极性,全力推进网络金融指标快速提升。四是管控上要见实效。市办相关部门要做好旺季营销期间对各行社的督导指导,确保压力传导到位,工作落实到位。各行社领导班子和中层干部要深入一线,协调解决难点堵点,与基层同志一起思路、找措施,勠力同心,全力攻坚“开门红”。

农发行焦作市分行 筑牢年末岁初安全生产防线

本报讯(记者孙阔河)为树牢安全发展理念,巩固安全生产基础,近日,农发行焦作市分行按照监管部门要求,聚焦重点安全隐患,做好岁末年初安全大检查,牢牢守住安全生产红线底线。

严格安全教育,提高思想认识。该分行组织全体员工认真学习安全生产重要文件精神,提高对事故危害性的认识,增强对潜在事故风险的预见性和紧迫感。同时,组织收看酒驾醉驾警示教育片,充分利用反面典型的震慑作用,增强员工遵章守纪意识。

开展安全检查,清除

安全隐患。该分行组织开展全面风险排查,分管安全生产领导带领安全保卫人员巡查各县支行及关键部位,对用电、消防、监控进行细致排查,听取日常巡查情况汇报,督促各有关部门落实安全责任,确保安全生产无死角。

加强值班管理,严守防范风险。该分行严格执行值班值守管理,切实落实责任,坚决执行领导带班、24小时值班制度,杜绝擅离职守、不符合值班条件人员顶岗值班、漏岗等现象,并要求相关人员发现紧急情况及时上报,降低突发事件的概率,确保全行安全稳定运营。

泰康HWP建设再上新台阶

本报讯(记者孙阔河)日前,记者从泰康焦作市中心支公司了解到,新年伊始,泰康HWP建设再上新台阶。

2017年,凭借“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体商业模式,泰康人寿首创的全职职业HWP诞生。在这个过程中,泰康将虚拟的保险产品与实体的医养服务相结合,打造健康、长寿、富足三大闭环,构建大健康产业生态体系。2024年1月6日,以“时代新寿险,职业新赛道”为主题的泰康人寿HWP优才基本法首发仪式在四川省成都市举办,此次发布会进一步彰显了泰康全面拥抱新寿险,打造专业化、职业化、绩优化队伍的战略决心。

据了解,综合国内外寿险业发展的经验教训和泰康的创新实践,泰康把实体的医养康宁服务与传统寿险结

合,引入“服务端”,形成了“支付+服务+投资”三端协同的新寿险,为行业的高质量转型提供了方向和路径。当前,HWP与泰康之家、幸福有约共同构成泰康三大名片,泰康之家人住居民超1.1万人,全国五大医学中心也在陆续落地;幸福有约客户突破20万人,健康财富规划师HWP队伍超过1.5万人,有力支撑了泰康的稳定健康发展,成为泰康穿越传统寿险周期的坚实基础。