

服务升级 价格降低

# 焦报酒城推出便民用酒活动



本报讯(记者王学典)针对当前疫情防控形势,为了让广大酒友更方便地喝到放心美酒,即日起,焦报酒城进一步提升服务举措、降低销售价格,推出放心购便民活动:市区内送货上门、货到付款;买贵补差价,假一赔十。

## 质优价廉受称赞

“我家在中站,焦报酒城以前举办活动时,我曾骑电动车来购买活动酒,在活动现场得知他们购买整件酒还可以送货上门,前几天我抱着试试看的心态拨打了他们的服务电话,购买一件酒,没想到,一个小时他们就送到了,说实话,先不说售卖的价格比别人低,就这种服务,一定会在焦作白酒市场占有一席之地。现在我不管卖什么酒都会先打焦报酒城的电话咨询一下,目的就是图个放心。”中站酒友王先生说。

据了解,焦报酒城开业以来受到广大酒友的欢迎,其售卖价格的确低到让人不敢相信,比如除店元青花酒,正常售价打完折也要300元左右一瓶,而他们卖120元/瓶,再比如彩陶坊酒人和酒,该酒属陶香型白酒,大瓶450ML+小瓶50ML,饮用时可将小瓶酒倒入大瓶内混合调口味,这是一款热销的酒,大部分卖120元左右一瓶,而该酒城却卖85/瓶,要知道,这个价格基本是很多经销商的进货价了。再比如该酒城为了配合振兴豫酒活动,让广大酒友能够有机会品尝到豫酒,曾经推出所销售豫酒均买一赠一。因为价格低曾经遭到广大酒友质疑,当他们得知真相后又纷纷拍手叫好。

## 服务真诚品种全

据介绍,焦报酒城推出的降价回馈酒友活动不是仅有几款活动酒来吸引眼球,而是所有在售白酒均参与活动。

口粮酒系列。稻花香1992酒按照传统五粮工艺酿造,以红高粱、小麦、大米、糯米、玉米为原料,取优质“法官泉”水,采用“包包曲”、老窖发酵,经严格分层蒸馏、量质摘酒、贮存老熟,由

国家级品酒大师精心调配而成。具有清亮透明、香气淡雅、入口柔和、落口甘甜、余味爽净的风格特点。产品饮后不口干、不上头,是宾朋宴请、自酌自饮的上乘佳品,当然也适合收藏。焦报酒城特惠价38元/瓶,每瓶返10元红包,再送125ml酒1瓶。宝丰金标酒50度,中奖率超高。该酒为第六代宝丰大曲,承袭古法酿造技艺,70年经典传承,纯粮自酿,地缸发酵,在延续清香型清与净的基础上,加入更多老酒,酒体陈香突出、柔和醇厚、品之回甜,包装至简给人以至清至净体验,成就百姓越级品质口粮酒。这款酒还针对小饭馆推出经销价,有意的老板可以打电话咨询。光瓶北京二锅头更是被酒企定位为“民酒”的一款酒,价格非常实惠。焦报酒城同样推出成本价销售活动。他们分别是红星二锅头53度850ML装、红星二锅头56度款、永丰牌北京二锅头出口小方瓶。这三款二锅头不但价格便宜,口感也很好。

洋河大曲酒既有浓香型的风味,又有独自的风格。具有入口甜、落口绵、酒性软、尾爽净、回味香、辛辣等特点。再比如西凤经典绿瓶、绵柔尖庄、洋河大曲、绵竹头曲酒、银剑南A9、古井六角酒、光瓶汾酒等都有很大优惠,有兴趣的酒友可以来焦报酒城选购。

宴席用酒品牌也比较多,如稻花香珍品1号、红花郎酒、茅台酒系列、五粮液酒、剑南春酒、宋河秘藏系列、宝丰国色清香酒、珍酒15年、老白汾酒、朗牌特曲T6精英版、金沙回沙酒、酒祖杜康酒、沁河玉液珍品经典酒、云台山酒30年、古井贡酒年份原浆、贵酒精品10、彩陶坊洞藏系列等。也可以说,只要在焦作市场上有卖的,在焦报酒城购买就可享受到优惠。

## 质优价廉有原因

“他们的酒卖那么便宜,肯定是有厂家补贴的,不然这么卖酒肯定会赔钱呀!”焦报酒城举办活动时经常会有酒友这么说。

其实,这样说一点不假。



焦报酒城有时候的确会拿到酒厂的补贴用来贴补销售的亏损,从而达到赢收平衡。

据介绍,该酒城的进货价和广大经销商进货价区别不大,他们把更多资源进行整合,得到了厂家的补贴,并且焦作日报社免费为酒厂进行宣传,放弃广告收入,焦报酒城放弃利润,这几项下来,各种酒到消费者手中时已经有很大优惠。有时候,他们还会争取到一部分活动用酒,价差由厂家承担,所以到酒友手中的酒就会比正常价格便宜。但是酒的品质是完全有保证的。

“有时候活动很短暂,活动酒品有限,所以广大酒友看到活动价达到自己的预期后要及时出手。比如之前推出的55元一瓶彩陶坊献礼酒55元,仅三天就卖完了。如果没有时间取货可以打电话,焦报酒城还可以提供送货上门服务。咨询电话:17698716868(微信同号),活动地点:建设路与成丰路交叉口向北10米路西稻花香酒店。”焦作晚报酒水周刊主编崔亮说。

图① 宴席用酒宋河秘藏5号酒。



关注酒水市场  
服务百姓生活

主编:崔亮  
服务热线:  
18239192656  
监督维权热线:  
8797222

- 图② 口粮酒红星二锅头酒。
  - 图③ 口粮酒宝丰金标酒。
  - 图④ 大坛品鉴酒泸州老窖酒。
  - 图⑤ 宴席用酒酒祖杜康酒。
  - 图⑥ 宴席用酒除店元青花酒。
  - 图⑦ 口粮酒稻花香1992酒。
  - 图⑧ 宴席用酒贵酒。
- (本文照片均由本报记者王学典摄)

# 焦报酒城特供商:珍酒推出宴席优惠活动

本报讯(记者王学典)2022年下沙季,贵州珍酒酿酒投产3.5万吨,新增酿酒产能1.4万吨,产能规模位列贵州省酱酒企业前三。为了让更多酒友品尝到珍酒,焦报酒城推出珍酒15买一赠一活动。

据了解,珍酒是贵州珍酒酿酒有限公司旗下产品,1989年获评国家质量奖优质奖(银奖)而正式踏入中国名酒行列。2009年,珍酒以“十年磨一剑”的耐力,开展了大量夯

基垒台、固本培元的工作。至2019年,珍酒由蓄势储能转入加快发展阶段。珍酒产能从2020年实现万吨,到2021年超过2万吨,再到今年投产3.5万吨,连年大幅提升,勇创新高,在贵州省酱酒企业中是前所未有的。珍酒主要采用高粱、小麦为原料,采用传统大曲酱香白酒酿造工艺和流程,用陶坛长期贮存珍藏基酒。

“我参加过珍酒千商大全,其深厚的文化内涵让人体

会到了中国酒文化的博大精深,作为贵州三大酱香酒品牌,珍酒还推出了系列贴心服务。近几年,珍酒不仅是酿酒产能跨越式发展,品牌、品质都很有说服力。有一些人招待尊贵的客人时会专门使用珍酒15。”酒友王先生说。

“珍酒是我们焦报酒城的优质合作商,焦报酒城特别推出了珍酒15买一赠一活动,该系列酒同样还推出了宴席优惠活动:购珍十五、珍八、珍

五,任意产品3件以上,宴席6桌以上,赠送价值1288元虎虎生威1提。有兴趣的酒友可以电话咨询:17698716868(微信同号)。市区内买整件可享受送货上门、货到付款服务。活动地点:建设路与成丰路交叉口向北10米路西稻花香酒店。”焦作晚报酒水周刊主编崔亮说。

右图 珍酒5。  
本报记者 王学典 摄

