

中芯国际多项指标创历史新高

单季收入首超15亿美元

六大产业之中国芯

本报讯(记者 杨珍莹)2月10日,浦东“中国芯”代表企业——中芯国际发布2021年第四季度财报,多项经营指标再一次创历史新高。财报显示:2021年中芯国际第四季度的销售收入为15.801亿美元,相较于2021年第三季的14.153亿美元增长11.6%,相较于2020年第四季的9.811亿美元增长61.1%。2021年第四季毛利为5.528亿美元,环比增长18.2%,相较于2020年第四季则增长212.7%。

值得关注的是,中芯国际单季销售收入首超15亿美元,全年销售收入54亿美元,年增39%,是当年全球前四大晶圆代工企业中成长最快的公司,毛利率、经营利润率、净利率等多项财务指标亦创历史新高。

中芯国际管理层方面表示:2021年,是中芯国际发展历程中极其不平凡的一年。全球范围的缺芯潮和对本土、在地制

造的旺盛需求给公司带来难得的机遇,但实体清单的限制又给公司的发展设置了众多障碍。公司迎难而上,围绕“保障生产连续性、满足客户需求、缓解产业链短缺”这一首要任务,精准攻坚克难,并取得喜人成绩。

2022年依然是挑战与机遇并存,产能全线紧缺逐步转入结构性紧缺。中芯国际方面表示,将始终坚持合规经营,坚持“国际化”,深度融入全球产业链,稳中求进,持续加强与客户、供应商的战略合作,稳步推进扩产项目,在多元化客户和多产品平台的双储备效应下,锁定存量、开拓增量,构筑产业链新高地。

中芯国际的扩产一直备受资本市场关注。在本次财报发布中,中芯国际指出,基于外部环境相对稳定的前提下,该公司预计全年销售收入增速高于代工业平均值,毛利率高于公司2021年水平。为了持续推进已有老厂扩建及三个新厂项目,今年依然是投入高峰期,资本开支预计约为50亿美元,产能增量预计高于去年。

“中国芯”是浦东六大硬核产业之

一。经过20多年的发展,浦东集成电路产业已覆盖设计、制造、封装测试、装备材料各环节,培育了一批国内龙头企业和有潜力的独角兽企业,是我国集成电路产业链最完备、综合技术水平最先进、自主创新能力最强的地区之一。

作为浦东“中国芯”领军企业之一,中芯国际及其子公司,是世界领先的集成电路晶圆代工企业之一,也是中国内地技术最先进、配套最完善、规模最大、跨国经营的集成电路制造企业集团。目前,该公司可提供0.35微米到14纳米不同技术节点的晶圆代工与技术服务。

目前,中芯国际集成电路制造有限公司临港基地正在火热建设中。根据此前中芯国际发布的公告显示,中芯国际和上海自贸区临港新片区管委会有意在临港共同成立合资公司,将规划建设产能为10万片/月的12英寸晶圆代工生产线项目,致力于提供28纳米及以上技术节点的集成电路晶圆代工与技术服务。该项目计划投资约88.7亿美元,该合资公司注册资本金拟为55亿美元。



经过多年的发展,中芯国际已成为世界领先的集成电路晶圆代工企业之一。

□本报资料图

六大产业之创新药

博雅辑因与星奕昂生物携手 推进新一代免疫细胞疗法开发

本报讯(记者 杨珍莹)位于外高桥的星奕昂生物传出最新消息,公司已与博雅辑因达成合作,双方将基于博雅辑因在高通量基因组编辑筛选方面以及星奕昂生物在诱导性多能干细胞(iPSC)和自然杀伤细胞(NK Cell)细胞功能和生产工艺方面的技术和资源优势,合作研发新一代免疫细胞疗法。

博雅辑因是一家专注于基因编辑技术转化、处于临床阶段的全球性生物医药企业,致力于研发针对难以根治的遗传病和癌症的创新疗法。

博雅辑因首席执行官魏东表示:“我们非常高兴能够与星奕昂生物合作,发挥我们在基因编辑技术应用与转化方面

的经验,加速iPSC-NK领域的创新免疫细胞疗法研发,尽早为患者带来更多治疗选择。”

星奕昂生物成立于2021年6月,专注于开发iPSC-CAR-NK通用现货型可量化的免疫细胞产品和应用。星奕昂创始人、董事长兼首席执行官王立群表示:“我们和博雅辑因合作,探索全新的治疗机制与靶点,使我们的NK细胞既能导体通用,又能针对实体瘤安全有效治疗,满足广大肿瘤患者的需求,也打造我们自主的知识产权体系。”

根据合作协议,星奕昂生物将基于研究成果在限定领域开发细胞治疗产品。

君实生物单抗药物联合化疗 完成首例术后辅助治疗

本报讯(记者 杨珍莹)2月10日,浦东创新药企业代表君实生物宣布,由公司自主研发的抗PD-1单抗药物特瑞普利单抗联合标准化疗作为胃或食管胃结合部腺癌根治术后的辅助治疗III期临床研究已完成首例患者给药。

值得关注的是,这是我国自主研发的PD-1抑制剂首次在国人高发的胃癌领域开展辅助治疗的大型国际多中心III期临床研究。

目前,以抗PD-1单抗药物为代表的肿瘤免疫疗法可通过解除肿瘤细胞对免疫细胞的免疫抑制,重新激活患者自身的免疫细胞来杀伤肿瘤,达到长期控制或消除肿瘤的效果。在全球范围内,抗PD-1单抗已在胃癌治疗中显示出显著的临床获益,支持进一步探索抗PD-1

单抗联合标准化疗在胃或食管胃结合部腺癌根治术后作为辅助治疗,消除微小病灶,延缓疾病复发,最终达到延长患者生存的目的。

特瑞普利单抗由君实生物独立研发,是我国批准上市的首个国产以PD-1为靶点的单抗药物,用于多种恶性肿瘤治疗。作为新型重组人源化单克隆抗体,其与治疗靶点的亲和力和结合稳定性均达到国际先进水平。

记者了解到,自2016年进入临床阶段,特瑞普利单抗在中国、美国、东南亚和欧洲等地累计开展了覆盖超过15个适应症的30多项临床试验,目前在中国已有4项适应症获批上市,并作为首个国产抗PD-1单抗在美国递交了2项适应症上市申请。



市民正在商店选购鲜花。 □本报记者 郑峰 摄

情人节来临 消费者购花热情高涨

玫瑰价格攀升 小众“平替”受热捧

本报讯(记者 张诗欢)2月14日,西方情人节,很多人选择用鲜花表达爱意和美好祝愿。与往年不同的是,今年鲜花价格涨幅明显,涨价更早,情人节鲜花市场的“主角”玫瑰更是上涨迅猛。

昨天,记者在周浦一家花店看到,店内一改平时“百花争艳”的场景,被满满当当的各色玫瑰包围,提前制作好的成品花束摆满了货架,为情人节预热。“今年价格‘上天’啦!”店主一边包扎花束,一边告诉记者,往年情人节前一朵玫瑰卖七八元,今年要10-15元,“情人节当天价格应该不会大涨了,几乎涨到顶了。”

为了减轻购买压力,今年店里主推11支玫瑰的小花束,往年这一规格百元上下就能到手,今年因为价格上涨要高出三四成。

玫瑰价格为何大幅上涨?记者了解到,今年主产地昆明阴雨连绵、气温较低,对鲜花的生长造成一定的影响,导致玫瑰的产量和品质都不如往年。“高品质的玫瑰价高且一花难求,C级的玫瑰目前进价都在10元/朵以上,20多年来没有过的高价。”一位在昆明从事鲜花生意数十年的老板表示。

受上游影响,下游市场的价格也出现了较大的变化。一些电商平台、线下花店,玫瑰花束出现了不同程度的价格上涨,高至平时的2-3倍。

记者注意到,玫瑰价格飙升的同时,不少消费者将目光投向一些价格更亲民的小众花材,盒马平台上郁金香、洋牡丹、小苍兰等时令花材销售量已经开始上扬。盒马花园采购负责人履言预估,今年情人节这

几款热门的小众鲜花不涨价,跟平时一个价格,预估情人节当天,销售额会翻倍。

为了方便用户,盒马今年也推出了预售花束,用户可通过App提前预定,2月14日当天送达。截至2月11日,平台线上预售比去年同期已经增长了459%,其中200元以内的花束销售最为火爆,999元/束的99朵红玫瑰在上海、杭州预定量最多。

随着消费水平提升和悦己消费理念养成,鲜花消费正进入“快车道”。在一线城市,普通用户越来越喜欢给自己买,既不需要搭车节日,也不爱繁复的包装,纯粹用作提升居家、办公场景的视觉和氛围。履言介绍,从2020年到2021年,盒马的花束和鲜切花的销售占比从7:3变成了5:5,“像买菜一样买花的习惯正在逐渐养成”。

推进产学研用战略合作 达观、同济大学共建实验室

本报讯(记者 杨珍莹)记者日前从达观数据了解到,其与同济大学联合共建的“知识图谱与语义计算联合实验室”已揭牌成立。

达观数据与同济大学将依托双方产业与学术优势,围绕知识图谱与语义计算,在人才培养、学术研究、技术研发、科技成果转化等方面做出有益探索,实现多领域、多层次深入合作,共同引领知识图谱与语义计算领域技术创新以及产业化进程。

据悉,作为国内知识图谱与语义智能领域的领军企业,达观数据已与北京大学、复旦大学、上海交通大学、华东师范大学、中央财经大学等众多高校建立联合研究实验室和产学研合作。

去年上海钻交所钻石进口创新高

本报讯(记者 陈烁 通讯员 洪娜斌)据上海海关所属钻石交易所海关统计,2021年通过上海钻石交易所进口的钻石货值333.27亿元人民币,同比增长76.11%,创历史新高。

据了解,受全球疫情影响,2021年中国奢侈品销售市场逆势大涨,钻石销售成为一大亮点。上海钻石交易所交易登记部经理洪亮介绍:“国际钻石报价数次上涨,国内钻石企业对未来钻石价格上涨有较大预期。疫情导致国人出国旅行意愿减少,部分消费需求转到钻石等奢侈品上,通过上海钻石交易所进口的钻石增长明显。”

上海钻石交易所海关针对一般贸易进口钻石大幅增长的实际,采取多元化措施服务国内钻石行业发展,比如实行即时完成减免税审核、即时预约查验、即时放行,

钻石进口整体通关时间进一步压缩6成。

另外,落实海关总署改革部署,推进“互联网+海关”一体化新功能,优化毛坯钻石申报流程,升级成品钻石“即征即退”特殊税收优惠内挂程序,让企业申报更加便捷高效。此外,及时了解企业的困难,并协调税费缴纳银行,延长海关“即征即退”业务受理时间,让每批货物放行时间平均提前6小时以上,缓解企业资金压力。

上海钻石交易所海关推出的一系列措施,推进了上海钻石交易所钻石交易迈出新步伐,实现钻石行业优质高效发展。六福钻石(上海)有限公司负责人说:“进口报关可以网上办理,查验可以手机预约,现在通关速度真快。这些措施,为我们企业经营赢得先机,让公司走上发展‘高速路’。2021年公司进口额同比增长超2倍。”

