

# 新片区留创园·海客空间启动9个月引入44个创业项目 让“海归”创业梦在临港生根发芽

■本报记者 陈姝

“我们要解决国际大宗商品价格不透明、国内定价权缺失的问题，把信息透明化、公开化，慢慢把我们的声音放大。”6月10日，在位于临港新片区海洋创新园的新片区留创园·海客空间内，上海多维尔信息服务有限公司总经理张秋林信心满满地说。

张秋林是一名“海归”，去年年底，他与另外2名同样是“海归”的合伙人在这创立了上海多维尔信息服务有限公司，把他们的创业梦化为现实。

在新片区留创园，如今正有越来越多的像张秋林一样的海外归国人员扎根创业。记者从港城集团直属上海临港海洋高新技术产业发展有限公司(简称“海洋高新公司”)获悉，自去年8月新片区留创园·海客空间揭牌以来，已经有12个国家和地区的留学归国人员在这里成立了44个创业项目，新片区留创园正努力建设为全球人才创新创业首选地的有形载体和前沿阵地。

## 临港+留创园的吸引力

去年8月，港城集团直属海洋高新公司建设运营的海客空间获批为临港新片区留学人员创业园先行启动园区，这给众多想要来到临港创业的海外归国人员提供了一个创业空间。

张秋林是从丹麦回国的。2009年，他去英国攻读海商法硕士，毕业后去了欧洲最大的船运公司丹麦诺登轮船公司工作。在国外的生活工作都很安稳，但张秋林一直有着回国创业的想法。

来到临港，则是机缘巧合。“2015年刚回来，我来临港找一个在海事大学的朋友钓鱼，发现这里环境和空气特别好，跟丹麦很像，立刻就决定在这里买房安家了。”张秋林说。

家安在了临港，创业在临港也顺理成章。但为什么选在了新片区留创园·海客空间？张秋林说：“这里很有创业的氛围，虽然现在还在初期，但我们也有机会见证这个地方的发展。”

同样选择在新片区留创园创业的吴楠，喜欢上临港的故事几乎与张秋林一模一样。“我和爱人都是从俄罗斯留学回来，来到上海后，准备结婚买房，到处去看，到临港后发现这里人很少，环境又好，跟国外很像，所以就商量在临港安家了。”吴楠说，“这里自然环境很舒服，可以安安心心做些事情。”

今年初，她与合伙人成立了上海石湾科技有限公司，正在研发与儿童教育有关的人工智能产品。吴楠说：“其他地方的留创园活动我们也去参加过，但综合各方面考虑还是决定留在临港。这里离家近，创业氛围很好，园区服务也很到位，所以觉得这里最合适。”

海洋高新公司副总经理朱钢介绍，自揭牌以来，新片区留创园·海客空间已引进来自或留学美国、英国等12个国家和地区的44个创业项目，围绕浦东新区六大硬核产业和临港新片区“7+5+4”前沿产业布局，涵盖了人工智能、集成电路、新一代信息技术、蓝色经济、现代服务业等重点产业领域，实现营收总额7893.7万元，税收总额199.9万元。

## 创新服务体系助力创业

张秋林与合伙人的创业项目，在国内算是独树一帜。张秋林说，“国际大宗商品交易中存在很多信息不透明。如中国向巴西采购粮食，为了涨价，巴西方面可能会放出消息：当地干旱导致粮食减产，从而需要涨价。但事实上那里可能根本没有干旱，这就是信息不透明。”

所以，他和团队在今年3月上线了自创的网站，及时发布国际相关信息，并研究了一套数据算法模型，提供定价服务。“我们的目标就是建立起以中国为中心的国际大宗贸易定价体系。”张秋林说。

新片区留创园为他们宏大的创业目标提供了支持。“我们的网站面向海外，比较需要外籍员工，现在公司的几名外籍员工在申请外国人在华工作许可证时，留创园给予了很大帮助。”张秋林说。

事实上，新片区留创园的对海外归国人才创业的支持不止于此。新片区留创园明确对园区内通过评估的创业创新人才进

行房租减免、运营扶持、科技政策辅导、金融财税服务、人才服务支持。

对于这些，吴楠也深有体会。“办公室是免租金的，平时园区组织的活动也比较多，比如昨天组织了应届毕业生的落户政策解读，平时还有法律咨询服务等。像我们这样的创业团队，一般只是对自己的业务比较熟悉，但企业运营涉及方方面面，确实有很多需要解答的地方，这对于我们帮助很大。”

朱钢介绍，新片区留创园·海客空间通过构建“创业运营、人才服务、科技加速、金融财税”的创新服务体系，形成了“留创园+创业导师+创业投资”三位一体的运营模式，已协助留创企业累计获得融资2.8亿元，协助获批“上海千人计划”1名，并协助办理了临港首例在读外籍人才学生签证创业办证。

今年4月，临港海洋创新园获批成为市特色产业园区。朱钢介绍，新片区留创园·海客空间作为海洋创新园特色产业生态构建、技术创新要素集聚、海内外人才合作交流的创新的点、增长极、动力源，在目前近1.3万平方米的空间载体基础上，计划今年10月还将交付使用新增的2766平方米空间。



▲临港大道景观桥呈现出翼展碧海、腾飞万里的形象。  
▶为避免影响各项交通，跨临港大道景观桥吊装在晚上进行施工。  
□临港城投供图

## “大鹏”造型景观桥亮相两港大道 新片区距浦东国际机场越来越远

本报讯(记者 陈姝 通讯员 李孟辰)6月13日凌晨2:30，两港大道(S2-大治河)快速化工程跨临港大道景观桥正式完成拱肋合龙吊装，呈现出翼展碧海、腾飞万里的形象。据介绍，景观桥大鹏展翅的设计，兼顾了实用与美观，并把海洋元素融合进去，展示新片区腾飞之势。

跨临港大道景观桥跨径130米，宽约39米，总重3806吨。如此“庞然大

物”，吊装的难点层出不穷，作业精度要求高，操作危险性大。比如，最大提升高度达45米，吊装过程受风力影响明显，且两港大道、临港大道路口为主干道交叉口，车流交通组织复杂。

针对此，项目部规划路线、制定方案，对吊装过程严格把控，并在晚上开工，最终经历单侧6小时的紧张作业，景观桥成功“展翅”。

两港大道快速化项目由临港城投公司建设，全长约25.9千米，总投资67亿元。通车后，车速将提升至80千米/小时，进一步促进新片区产城融合、产业联动和空间布局协调。其中北段(S2-大治河)项目全长约12.8千米，主线采用地面快速形式，设置三座跨线桥。工程范围内设置1对匝道，建成后，新片区距离浦东国际机场仅需25分钟。

## 落实“碳中和、碳达峰”要求 临港打造氢燃料电池汽车产业集群

本报讯(记者 陈姝)日前，一场名为“造车进临港——氢燃料电池汽车零部件企业走进临港新片区”的活动在临港行政服务中心举行。当天，航天氢能、苏州擎动、康明斯、盖瑞特动力、未势能源、三一重工等20多家重点企业参观了临港新片区氢能产业园、上海氢能电堆生产线、东海大桥集卡应用场景以及新片区规划展厅。随后，新片区管委会高科处向与会企业介绍了新片区氢燃料电池汽车产业发展规划和扶持政策。

新能源汽车产业是新片区重点发展的前沿产业，集聚了特斯拉、上汽等龙头企业。同时，新片区正在积极落实“碳中和、碳达峰”要求，大力发展氢燃料电池汽车产业，已集聚了上海氢能、上海

治臻、上海唐峰、上海电气等一批企业。此外，新片区拥有世界最大的海岛型人工深水港——洋山深水港，年吞吐量达到2200万标箱，与洋山港相连接的东海大桥上，常年有1.8万辆集卡从事集装箱的转运，成为临港推动氢燃料电池汽车发展的重点应用场景。

根据规划，临港计划在新片区内推广1500辆氢燃料电池汽车，建设8座加氢站，打造成为国内外知名的氢燃料电池汽车产业集群，同时将计划对电堆、膜电极、双极板、质子交换膜、催化剂、碳纸、空气压缩机、氢气循环系统、发动机系统、绿氢示范和储氢瓶阀等10多个领域进行扶持。

在今天的活动上，有与会企业表

示，临港新片区氢燃料电池汽车产业链生态已经初步形成，场景优势明显、扶持政策精准、制度创新超前、生活环境优美、发展势头迅猛，已成为国内氢燃料电池汽车产业圈内的“热议话题”，并对落地新片区表达了浓厚兴趣。

此次活动是临港新片区管委会今年“造车进临港”系列活动的第三场，目的是进一步打造新片区氢燃料电池汽车产业集群，营造新片区功能完备、创新集聚的产业生态。据介绍，未来，新片区还将邀请更多的新能源汽车企业走进临港、感受临港、投资临港，让“造车进临港”成为汽车行业的流行语，推动临港建设成为世界级新能源汽车产业集群。

## 新片区建设的参与者、宣传者、受益者 ——记上海电气临港重型机械装备公司执行董事郑锦荣

■本报记者 陈姝

“在我的职业生涯中，在临港这段时间是最快乐的。”从2012年10月开始来到临港工作的郑锦荣如此说。

近十年间，他在带领上海电气临港重型机械装备有限公司(以下称“临港重装公司”)自身良好发展的同时，还积极投身临港的建设与宣传，使上海电气临港基地与新片区共成长，推动“临港制造”的品牌建设。



郑锦荣

### 守护上海电气临港基地

郑锦荣是在上海电气工作30多年的老电气人了，先后在上海电气集团下属的多个公司担任领导者。

在发展型企业工作期间，他抓住产品市场快速发展的历史机遇，以管理创新和技术创新不断提升企业核心竞争力，并利用与国外先进企业合资的有利条件，走出了一条引进吸收消化和“二次创新”的技术进步之路，主导产品国内市场占有率名列前茅。

在改革型企业工作期间，面对当时企业经营困境，他一方面优化资源配置、盘活存量资产，另一方面通过强强联合、实现优势互补，使企业在较短时间内恢复生机，成为研发制造为一体、品种最齐全的国家重点工程首选供应商。

在功能型企业工作期间，他全面梳理集团资源，制定发展规划，顺应产业发展规律、因势利导促进产业集聚。同时强化内控管理，完善风险管控体系，提高风险防控能力，有力地支持了上海电气集团高端制造实体产业的快速发展。

2012年，郑锦荣被任命为临港重装公司执行董事。在有限的资源配置条件下，他创新经营思路和商业模式，加强公司转型升级的顶层设计，形成了全新职能与业务架构，逐步形成了一套行之有效且具有自身特色的商业模式。

近几年来，临港重装公司的销售收入和净利润始终保持近2位数的快速持续增长，人均销售和人均利润分别超过300万元和70万元，国有资产保值增值率达到123%，各项主要经营和管理指标均在行业内名列前茅。

### 热情参与临港建设

在带领临港重装公司发展的同时，郑锦荣也不遗余力地对临港和上海电气进行宣传推广，全力打造上海电气临港基地面向世界、面向社会的窗口形象，为临港地区招商引资、吸引人才作出贡献。

上海电气集团是首批在临港投资建设制造基地的企业之一，自2005年起就开始在临港建设“国内领先、国际一流、50年不落”的高端装备制造基地。

“第一批建设的拓荒者在当时工作条件非常艰苦，面临着的是在一片滩涂地和芦苇荡，周边几乎什么都没有，只能在简陋的集装箱里办公。”郑锦荣回忆。

到2010年，上海电气临港基地基本建

成，各个板块逐步投入生产，形成了一个“特大、重型、超限”装备的现代化制造中心。随着基地生产经营的快速度发展，郑锦荣也从此时开始更加频繁地往返于市区和临港。

“当时，临港的配套资源依然不足，但是随着近几年的发展，临港一年一个样，三年大变样，现在已成为一座产业高端、生态优良、宜居宜业的滨海未来城。”郑锦荣说。

上海电气临港基地建成后发展迅速，成为临港地区高端制造、极端制造、智能制造的重要代表，也成为临港地区国内领先、国际先进的重型装备制造名片，年总产值超过100亿元，约占临港地区企业总产值的10%。“基地建成后，曾多次接待党和国家领导人，至今已累计接待超过26万人次的视察参观，现在还是新片区工业旅游的打卡点之一，让更多的人了解了上海电气和临港制造。”郑锦荣说。

### 与临港企业共发展

与此同时，秉持着“临港人办临港事”的服务理念，郑锦荣积极推进临港企业资源共享，加强区域党建共建。

“临港毕竟离市区较远，我们刚来时就提出，上海电气是大型企业，有责任有义务做更多的服务。”郑锦荣说，因为最初配套不完善，很多企业面临着员工住宿、交通、餐饮等问题，所以上海电气临港基地打破企业围墙，使园区配套服务辐射周边企业，达到公司经营与解决周边企业难题的共赢。

此外，上海电气临港基地还创建了新片区区域化党建联盟和新片区工会联盟，并联通临港地区的科研院所和高校，促进新片区科研创新和人才培养等。

为什么对参与临港的区域共建有这么大的热情？郑锦荣说：“临港有种海纳百川的气质，大家特别团结，来了就是自家人。原来各家企业之间还有传统的‘防火墙’，但到了临港以后感觉完全不同。大家通过企业联盟等多种形式更加紧密地联系在一起，开放包容，交流沟通，合作分享，共同发展。”

对于如今的新片区，郑锦荣说，新片区的成立将使企业未来的发展前景越来越广阔。“上海电气肯定也会在原有的基础上得到进一步发展，使临港制造的能力进一步代表世界水平。”

