

额度告急！大额存单成“抢手货”

“我们网点的3年期大额存单已经‘售罄’十多天了，不知道什么时候才有额度。”某股份制商业银行支行工作人员表示。9月15日以来，多家银行的存款和大额存单利率有所下调，但大额存单仍是投资者的“心头好”，多家银行分支机构额度告急。编辑/朱潇

大额存单“一单难求”

近日，多家银行宣布，自9月15日开始将活期存款、定期存款和大额存单在内的多类存款产品进行不同幅度的调整，其中3年期的定存及大额存单下调15个基点。

“虽然利率变低了，但大额存单竟也不是想买就能买到的。”正在本市一家城商行购买2年期大额存单的市民李阿姨表示，本来她打算买3年期的，但没有额度了，只能买了3份2年期的。“听说国庆之后该行大额存单的利率有可能也会下调，于是我赶在节前来到网点购买大额存单。”

正如李阿姨所言，目前市场上大额存单的确供不应求。“额度特别特别

少。”某银行工作人员连用两个“特别”来强调3年期大额存单的紧张程度。甚至利率稍高一些的3年期大额存单，有些银行会直接停售。

记者查阅多家银行的APP发现，目前多数银行3年期的大额存单产品均显示为“售罄”。相比之下，银行似乎更倾向于销售1年期以下的短期大额存单，1年期及以下大额存单几乎都能正常购买。

让李阿姨想不明白的是，为什么利率下降后，大额存单的额度还是告急呢？银行从业者小邱表示，正是因为利率下行，储户们对大额存单的关注度才会更高。“毕竟银行大额存单保本保息，相对于其他理财产品更为稳妥。”

大额存单为何开始受追捧

2015年6月，央行正式发布《大额存单管理暂行办法》，这是一种由银行业存款类金融机构推出的、以人民币计价的记账式大额凭证，属于一般性存款，纳入存款保险的保障范围。而它与定期存款最大的不同是可以转让、提前支取和赎回，流动性更好。当然，它比定期存款的要求也更高，即起点金额不低于30万元。

值得一提的是，尽管大额存单期限包括了1个月—5年期等9个品种，但发行最多的还是3年期这一品种，占比甚至能达到4成左右。因为短期品种利率较低，储户更青睐利率更高的中长期大额存单。

推出一年之后，央行又宣布将个人投资者认购大额存单的起点金额由不低于30万元，修改为不低于20万元，降低大额存单的购买门槛，并扩大了大额存单发行主体的范围。

尽管利好政策频出，但在当时的研究机构看来，大额存单推出这一年以来，市场反应比较冷淡，对个人投资者吸引力不大。主要原因在于，彼时3年期国债票面利率为3.9%，高于国有大行大额存单3.85%左右的利率。不仅如此，彼时市场上的高收益产品随处可见：动辄10%以上年化收益的P2P、7%-8%收益的隐形刚兑信托产品，银行理财的收益率也普遍在5%以上，甚至连余额宝这样T+1可取的灵活货基类产品，收益还保持在4%左右。

然而，随着利率进入下行通道，不断暴雷的P2P行业被取缔，银行理财全面进入净值化管理，开始不再保本，叠加股市、基金行情波动加剧，短短几年

时间，定期存款成为了大家的首选，而作为存款类产品中收益最高的大额存单，更是成为了“香饽饽”，一份难求。

银保产品销售升温

除大额存单之外，据了解，银保产品销售情况也在继续升温。

某银行客户经理向记者表示，若客户对流动性要求不高，他更推荐客户购买银保产品，重点可关注终身寿险产品。“除非提前支取，终身寿险可按照合同约定的年化利率3.5%左右终身复利计息，可锁定长期收益，一般20多年后或可实现本金翻倍。”

该理财经理表示，在近期多家银行已下调存款利率的背景下，预计未来利率下降的趋势或持续。在这个大背景下，银保产品可以约定利率计息，总体上可实现安全性和收益性的平衡。具体选择哪一款银保产品，与客户自身年龄和对资金灵活性要求等有关。

除了单一产品，银行理财经理还建议客户组合配置，丰富产品种类，对冲投资风险。针对用户对资金流动性的需求，银行网点经理相应推荐了可随用随取、提前赎回的T+0、T+1理财产品。

资讯

2022“江苏省普惠金融县区行”苏州专场启动

为进一步提升普惠金融服务广度、深度和温度，推动普惠金融政策、产品直达基层，惠及更多中小微企业。2022“江苏省普惠金融县区行”苏州专场于9月21日在苏州昆山启动。

2022“江苏省普惠金融县区行”苏州专场包括“普惠金融专场推介会”和“普惠金融宣传月”两项子活动，重点向中小微企业进行“1+5+2+2”普惠金融产品和服务推介。在推介会现场，苏州市地方金融监管局、市财政局、人民银行

苏州市中心支行以及省、市征信公司进行了普惠金融产品和服务推介，主要包括普惠金融“一网通”工程，省普惠金融发展风险补偿基金支持的“小微贷”“苏科贷”“苏信贷”“苏农贷”“苏服贷”5个政策性金融产品，人民银行货币政策支持的“小微e贷”“小微e贴”金融产品，江苏省联合征信有限公司开发的“苏信码”“苏信分”征信类金融产品。同时推介会上也介绍了“苏州综合金融服务平台”和“信保贷”“信用贷”等金融政策。

宝萌开卡礼 工行福利又来哉

为培养孩子从小理财的思维，工行在今年推出了新的开卡活动，给宝宝办卡，家长享礼金，微信立减金等您来领。

一重礼：网点申办礼。即日起至12月31日，在苏州工行各网点为18岁以下未成年子女成功申请办理或激活萌娃卡的客户，经网点核定达标后可领取70元微信立减金（含50元和20元微信立减金各一张），使用规则详见微信立减金页面标注。每个订单仅可领取一次。

二重礼：启用激活礼。即日起至11月30日，为18岁以下未成年子女启用宝贝成长卡、萌娃卡的法定监护人将有机会领取30元微信立减金一张，使用规则详见微信立减金页面标注，全国

限额20万人，先到先得，次月中旬发放。

领取方式：达标客户将收到95588“宝萌开卡礼”邀约短信，复制短信内容后打开中国工商银行App参与领取，同时可在中国工商银行App首页搜索“工行消费季”，点击“宝萌开卡礼”活动下方的“参与领取”参与。

更多活动详情，请关注“工商银行苏州分行”微信公众号获得。（扫一扫，进入活动详情）



Bank 中国光大银行 CHINA EVERBRIGHT BANK

光大信用卡

luckin coffee

光大十一 去嗨节

刷光大信用卡 解锁每日小确幸

瑞幸咖啡随机立减最高18元

活动期间，客户通过瑞幸小程序或APP购买咖啡，微信支付选择光大信用卡，满18.01即可享1-18随机立减权益，单个客户每天可享受一次优惠。

