

卢忠平对2号议案和重点建议办理工作取得的成绩给予充分肯定。他强调,各职能部门要坚持以人民为中心,高度重视人大代表意见建议办理工作,进一步增强责任感和使命感;要聚焦重点难点,及时回应群众关切问题,在强化建议意见办理质效上再攻坚;要健全机制、夯实责任,全力抓好群众关心关注问题,整改落实,不断提升群众获得感、幸福感和满意度。

会上,市城管局、司法局分管负责人汇报了文件起草情况及合法性审查情况;基层社区支部书记、物业公司 and 业主委员会负责人结合业主大会和业主委员会日常运行情况,提出了相关意见与建议;法律、物业实务专家围绕规范性文件兜底性、合法性、适当性等审查标准,提出了专业审查意见。

■ 记者 曹京郊

广阔的市场前景,也让刘金填在发展食用菌产业上加快脚步,持续发力。“农场计划将所有毛竹结构的大棚全部换成钢结构的大棚,做到自动上料、自动卸料,真正实现机械化种植。”谈及未来,刘金填信心满满。

■ 李堡镇党委副书记、镇长 陈方明



一、居安思危谋长远,既要促一方发

展,更要保一方平安。

2023年是全面贯彻党的二十大精神
的开局之年，是踏上实现第二个百年奋斗
目标新征程的跨越时刻，对安全生产提出
了更高要求，李堡镇在充分学习贯彻落实
《安全生产法》的基础上，结合实际，构建
“党政领导、部门监管、企业主体、齐抓共
管”的安全生产工作格局，将安全生产责任
精准落实到各个层级。按照最新党政负责
人分工调整情况，重新调整安委会成员，
分7个责任区、11个小区、52个工作小组，
成立了11个专业安全生产委员会以及李堡
镇消防减灾救灾工作领导小组。党政负责
人、部门、村（社区）企业层层签订安全生
产责任书，确保安全生产责任全覆盖、无盲区。

二、旗帜鲜明抓落实,事前防患于未然。

思想认识是基础,是做好一切工作的前提和先导。强化事故防范,消除安全隐

患,加强群防群治和群众安全教育培训,突发情况应急处置向初期控制前移,落实“防小、防早”的原则,坚决克服侥幸心理和麻痹思想,对可能出现的各种紧急情况特别是极端情况考虑周全,有针对性地做细做实应急预案。开展经常性熟悉演练,真刀真枪组织演习演练,立足解决可能遇到的问题,扎实做好应急准备,明确处置责任、程序和措施,以实战实训筑牢安全“最后一道防线”。总结复盘,认真总结强降雨、大风天气等突发性事件防范应对工作,分析存在的问题,及时补齐短板,进一步增强“时时放心不下”的责任感,进一步规范应急处置和应急响应程序,全面提升突发事件应急处置能力。



海陵e评

数据显示,今年前三季度,全国农村网络零售额达1.7万亿元,增长12.2%。推动完善物流配套设施、拓宽销售渠道、培育高素质新农人,农村电商正在加速促进农产品流通,持续推动农业转型升级、提质增效,不断拓宽农民就业增收渠道,为推动农业农村现代化汇聚新动能。

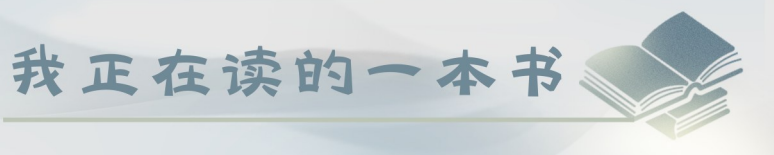
农村电商公共服务体系不断补齐农村物流设施和服务短板,让农村实现生活便捷。近年来,国家持续加大对农村电商基础设施的建设力度。商务部今年8月15日召开实施县域商业三年行动助力农民增收和农村消费专题新闻发布会。会议表示,健全县乡村三级物流配送体系,争取用三年时间在具备条件的地区,基本实现县县有物流配送中心、村村邮快递。各地也积极响应,重庆市表示到2025年对具备条件的村覆盖率达100%,山西省将农村寄递物流服务水平提质工程纳入12件民生实事之一。不断完善物流和服务,打通了属于农产品的“最后一公里”,极大方便了农户和经营者。农产品可以直接销售给客户,不再受地域限制,也能获得更多收益。农村物流延伸到村,不仅方便群众寄件取件,还激发了乡村地区消费潜力,让城乡融合走深走实。

农村电商推动产业链升级,创新迭代农货销售模式,加强农产品竞争力。随着电商带动农产品效益明显,竞争也日益激烈。农户和经营者也越来越认识到,原先简单粗暴的网店销售已不能完全吸引消费者,需要进行包装设计、宣传推广、开设直播平台、深加工等多种措施。要不断完善产业链,走线上线下融合的销售渠道。从会种地到“慧”种地,从生产环节的增收和效率,到周期管理的科学精准,再到采收销售环节的提质,农村电商让农业产业实现了全覆盖。当下,对于直播影响实体经济、禁止直播行业的呼声不小。但,不可否认的是,助农直播帮助只会种地的农民扩大销售半径,破解苦于没有销售渠道的难题,也利于带动当地特色产业打出品牌和知名度,让更多“埋在深巷”里的优质农产品搭上“出山进城”的快车,真正助农富农。

农村电商提升农民数字素养和收入,为农村创业人群提供广阔平台。农村电商发展,离不开数字化支持,更离不开懂网络数据的创业者。越来越多“新农人”积极参与市镇举办的培训班或者自学网课,不断补充更新知识储备,熟悉组建运营团队、分析销售平台数据、目标用户分析调研等方面知识。特别是,有别于一般别的电商,农村电商有其自身的特性,需要更精准的产品定位和溯源技术的运用。这也侧面激励创业者不断提升自身综合素养,吸引一定学历的人返乡创业。返乡创业者中,不乏本科以上学历的“农二代”“果二代”。他们有着更丰富的知识和广阔的视野,也善于运用先进的农业技术。乡村振兴为他们提供了施展才干的舞台和创业的沃土。他们也愿意回乡报乡,实现“双向奔赴”。

以农村电商发展为契机,激活农业转型升级密码,实现农业强、农村美、农民富,我们必能绘就乡村全面振兴新蓝图! (刘梦迪)

■ 黄钰



每个个体都生活在社会中,这就要求我们不仅要认识自己,还要认识我们所处的环境。费孝通先生的《乡土中国》就是一本帮助我们认识中国社会的好读本。

我生在这片厚重广阔的土地,从小接受它的教育洗礼和传统文化熏陶。自认为生于斯、长于斯,应该对它了然于胸。看完这本书,才发现自己在很多方面并不了解它的渊源和逻辑。

这本书通过和中国现代社会、国外社会的对比,介绍了中国基层社会世代人们的基本特征。费孝通先生基于自己田野调查的丰富积累,对中国人的性格和社会关系作了一次根本性总结,尝试回答“作为中国基层社会的乡土社会究竟是个什么样的社会”这个问题。本书收录了《乡土本色》《文字下乡》《差序格局》等14篇论文,分别从乡村社区、文化传递、家族制度、道德观念、权力结构、社会规范等诸多方面深度解剖

了中国乡土社会的结构及其本色,把中国人秉性、文化、思想、社会等不同领域关系进行了一次深层次的研究,把家庭、家族、血缘、道德、婚姻等讲得通透。

这本书虽然写于20世纪,距离我

们几十年之隔,但对于很多事情全面深刻地展现以及背后的思考,在如今看来也并不过时,很多话依旧发人深思:

关于家庭,费先生说:“家必须是连续的,不因个人的长成而分裂,不因个人的死亡而结束。”

关于感情定向,费先生说:“稳定社会关系的力量,不是感情,而是了解。”

关于差序格局,费先生说:“在西洋社会里争取的是权利,而在我们却是攀关系、讲交情。”

关于礼治秩序,费先生说:“维持礼俗的力量不在身外的权力,而是在身内的良心。”

诚如费孝通先生所言,正因为中国是乡土的中国,所以它的特点也是充满

乡土气息的。然而,原以为以“乡土”为特色的社会,是一大亮点,但是好像人们总是习惯于看到社会“土”的一面,而忽视了乡村的价值。

世界文化的未来在于中国文化的复兴,而中国文化的根又牢牢扎在乡村。本书以文化为线索的同时又扎根中华大地,立足于传统文化。费孝通先生通过描写中国农民,反映出中国“土”的问题,并且他力图还原乡土中国的原貌,不仅帮助我们了解中国文化,还帮助我们树立了文化自信。

这本书经过时间的洗礼,已经成为中国社会学的鼻祖。无论社会如何发展,乡土中国始终代表着一个时代的中国。

读完此书后,我已经彻底改变了对“土”的已有成见。如今乡土社会转向现代社会,很多制度都在激烈或绵延地碰撞。只有理解了我们的父辈为何如此,才能在此基础上改善并延续。我们有我们本就如此的根源,我们也有我们可以冲破的力量。《乡土中国》所传递的根本精神在于,告诉我们:我们生长在这片土地上,依靠土地谋生,且保有赤子之心,世代传承,传承着自己的文化,诉说着自己的故事,并且以此为骄傲。



中國銀行

BANK OF CHINA

中行信用貸 助您跑得快

貸款對象:公務員 教師 醫生
事業單位工作人員 代發薪等客戶

最高額度:80萬元

貸款期限:1—5年

貸款費率:低至每月0.2%

諮詢電話:裴主任:0513-80683890 夏經理:13921621602



中國工商銀行

INDUSTRIAL AND COMMERCIAL BANK OF CHINA

家裝分期選工行 幸福生活提前享

純信用免抵押 一年期手續費率2%

額度最高150萬 手續簡審批快

服務專線:88898600 13584706075

服務地址:海安鎮人民西路3号[工商銀行海安支行]



中國農業銀行

CHINA AGRICULTURAL BANK

存款到农行 可靠又吉祥

簽約農行“雙利丰”

↑ 活期利息成倍增 ↑

簽約“雙利丰”	簽約金額	利息收益
大眾版(7天) 1.75%	5萬元起	是活期的7倍
投資版(1天) 1.05%	10萬元起	是活期的4.2倍

詳情請諮詢電話:80812024 80812681 15962769869陳經理



中國建設銀行

China Construction Bank

要裝修 找建行

超低費率每月0.22%

(每萬元每月費用只需22元)

無抵押 無擔保 手續簡便

綠色通道一站式辦理

詳情請諮詢電話:80812024 80812681 15962769869陳經理



海安農商銀行

HAIAN RURAL COMMERCIAL BANK

創業,購房買車,擴大經營.....

2023年想要大展鴻圖的您

是否需要資金支持?

貸款就找海安農商銀行

無論您何時何地需要資金,

海安農商銀行都能够最大限度滿足

惠民助企暖心貸 經營類客戶專屬貸款

最高額度1000萬元 純信用貸款

海安人自己的銀行