



区行政审批局不断提高政务服务质效

企业迁移“一件事” 无需异地“两头跑”

本报讯(特约记者 宋永宽 通讯员 申海燕 潘恋柔)“本来以为要在江阴、姜堰两地跑,没想到仅仅来了一趟区行政审批局,就办好了企业迁移变更,真是大大节省了企业办事成本。”日前,江苏安逸达智能科技有限公司经办人郑女士感叹道。

据了解,一般流程办理企业迁移需要企业异地“两头跑”,首先在迁入地提出迁入申请,

开具调档通知函,然后在迁出地办理迁出申请,开具注册通知函,最后到迁入地办好迁入业务后,才能打印新的营业执照,全程需要往返跑3次、提交3次材料,办理流程多、时间长。

为解决企业迁移“往返跑”“多次跑”问题,区行政审批局对我区企业迁移登记流程进行简化,推行企业迁移“一件事”服务。企业办理跨市登记机关迁移业务不用再往返迁入地和

迁出地,可以通过线上线下两种方式提交申请并查看审批进度。整个迁移过程将之前1个月压减为6天,同时提供免费帮代办服务,可同步办理企业公章的刻制和注销等业务,大幅节省企业时间、物力成本,大大提高政务服务质效。今年以来,该局已办理企业迁移“一件事”245件。

营造一流营商环境

白蚁防治研究所 热情服务获赠锦旗

本报讯(通讯员 姜住轩)4月10日,沈高加油站改扩建项目工作人员刘先生将一面绣有“热情高效 服务周到”的锦旗送至区住建局白蚁防治研究所。“你们的专业服务让我们深感安心,解决了我们一大烦心事!”刘先生乐呵呵地说。

据了解,由于诸多客观情况,该项目未能及时完成闭环流程。对此,白蚁所主动与建设单位多次沟通,指出存在问题,并奔赴现场勘查,提出指导方案,为建设项目开具白蚁预防证明,帮助建设单位顺利办理产权。

区住建局白蚁所所长杨敏表示:“白蚁防治工作虽不显眼,但关乎民生与经济发展。我们始终秉持‘护航项目建设 优化营商环境’的理念,致力于为企业和社会提供科学高效的防治服务。”

柳絮飞扬时 防护别大意

本报讯(记者 陈慧)“东风吹雨小寒生,杨柳飞花乱晚晴”。进入4月中旬,烦人的飞絮又来了。纷飞的柳絮全方位攻击行人的嘴巴、鼻子、眼睛,引起一些过敏症状,如流鼻涕不止、皮肤瘙痒、呼吸道不适等。医生提醒,过敏体质的市民外出要做到“躲、捂、扫、防、清”,这样才能有效避免柳絮的侵害。

日前,记者在人民公园看到,柳絮在空中肆意飞扬,随风飞落在河面,白茫茫一片片,物业人员忙着打捞这些轻飘飘、软绵绵的柳絮。面对无处不在的柳絮,晨起锻炼的人们都戴

上了口罩,用来避免柳絮的侵袭。市民藏女士说:“对于我这种有鼻炎的人来说,就必须戴口罩,不戴口罩的话鼻子特别痒,因为柳絮漫天飞舞的时候,特别是眼睛不容易睁开,那种感觉真难受。”

资料显示,杨树、柳树属于雌雄异株,飞絮来自杨柳雌株。春季雌花授粉后,生成一个个绿色小萌果。发育成熟的小萌果逐渐裂开,白色絮状茸毛携带种子破壳而出,借助风力传播,形成“杨柳飞絮”。杨柳絮飞扬时受气温、积温、日照等因素的影响,当日平均气温稳定在14℃左右时进入

盛飞期,一般持续1个月左右。眼下正是柳絮满天飞的季节,医生提醒,柳絮有可能诱发哮喘、皮肤过敏等疾病,过敏体质的市民外出时最好要做好防护。姜堰中医院治未病科主任中医师俞芹说:“在这个季节,过敏人群要尽量少出门,注意平时在家里也要多喝水,多吃一些水果,补充维生素C和E,增强人的免疫力,减少过敏发作,另外还可以到医院做中药调理,或者穴位贴敷。如果必须出去,然后又确实接触到了柳絮,回来后最好做好相应的清理工作,比如鼻腔的清理。”

2024年全民老年人太极拳健身大联动省老年人体育节(姜堰分会场)启动

(上接1版)围绕全民健身和积极应对人口老龄化国家战略和乡村振兴战略实施要求,积极工作,传承创新,周密安排,多措并举,不断探索新形势下老年人科学健身的新模式、新方法,把今年的体育节办得更加精彩、更有特色,为推动我区老年人体育工作高质量发展,实现中国式现代化强国、中华民族伟大复兴作出应有贡献。各镇(街道)和各有关部门要一如既往地重视和支持老年人体育工作,使全区老年人体育事业不断向前发展。

活动中,我区以特色健身团队的精彩文体展演、锣鼓队和舞龙队的暖场表演充分彰显我区老年人积极乐观、健康向上的精神风貌。

据了解,一年一度的江苏省老年人体育节(姜堰分会场)启动仪式是我区老年人的体育盛

会,已成为全区老年人体育的靓丽品牌。今年的体育节坚持以“聚焦基层、强化服务”为方针,以“安全第一、重在参与”为主线,推广全民健身理念,提高老年人的身体素质和生活质量,让广大老年人在体育节的大舞台上展示风采、释放激情、享受健康和快乐。

活动最后,近千名老年体育健身爱好者沐浴春风、迈着整齐步伐,开展健步走活动。他们一路欢声笑语、热情洋溢,为启动仪式画上圆满句号。

“试用”之妙

(上接1版)果然节省了成本。”

云南玉昆钢铁公司负责人赵少飞在电话里告诉记者,从去年底到正月十五,使用“姜堰造”新材料产品,不仅延续浇钢寿命周期,而且节约原材料,使用一个月,就节约成本200万元。照这样计算,一年下来,企业节约成本2000万元以上。从此企业与锦耐签订了长期供货合同。

销售链的创新,让锦耐在新

材料赛道上加速奔跑,从一个年销售3000万元的企业变成了超亿元企业。去年该企业又上马一个亿元项目,并实现当年建设、当年投产、当年见效。吴士敏说,照这样的发展势头,今年突破销售5亿元可照进现实。

先解决问题再签合同,也是我区新材料企业构建销售链的“拿手好戏”。今年2月,南通一企业在使用别家产品时发生了4次事故,夜间12时电话打给高桂航,高桂航随即带领相关技术人员去南通。在现场,技术人员收集各种数据参数,终于找到问题产品的结症,并加以排除。通过这次“救企”行动,该企业与旺鑫签订了5年合同。“尽管我们的产品价格要高于同等产品的价格,但我们通过卖产品送技术这一举动,赢得国内企业关注。今年园区不少企业‘回头客’多了,签约的合同猛增20%。”高桂航欣喜地说。

从先试用到解决问题再到做方案,泰州市高温新材料产业园迎来了高质量发展的明媚春天。

江苏锐美: 用进取之锐意 迎美好之未来

(上接1版)针对这一“痛点”,公司专业研发团队开了数百件模具,历经无数次试验,成功在壳体内壁设计出螺旋式循环,填补国内技术空白。

记者:真没想到这些零部件外部结构简单明了,内在却错综复杂,想必生产设备是极其先进的吧!

杨兴文:是的。我们入驻高新区以来,投资1.5亿元购置安装行业先进的加工和检测设备300多台。去年引进的14台新型加工中心花费3000多万元,包含车铣、打磨等多道工序,让生产环节更加紧密,节省时间,同时提高产品合格率,可以说是一次工艺的更新换代。

据了解,用科技驱动发展是江苏锐美一直以来的发展理念。每年企业都拿出销售总额的6%用于新技术研发、新设备的引进,已申请发明专利以及实用新型专利54件。基于强大的技术加持,企业生产的水冷机壳合格率95%以上,远高于同行业50%的平均值。在国内水冷电机外壳领域,该公司市场占有率30%以上。

记者:这两年随着新能源汽车的崛起,市场规模越来越大。面对新能源汽车市场快速发展,江苏锐美有哪些新的举措和规划?

杨兴文:新能源汽车行业的整体发展为我们提供了广阔的机遇。为了适应市场需求变化,我们正在积极调整产品结构和产业布局。除了继续深耕水冷电机外壳领域外,我们还计划向其他新能源汽车零部件领域延伸。

据了解,从入驻之初的年产值1000多万元到2023年超过1.4亿元,江苏锐美汽车零部件有限公司正以每年35%的增长速度在发展。随着新能源汽车市场持续扩大,江苏锐美必将迎来属于自己的腾飞期。

杨兴文:面对未来,我们将认真贯彻执行“高质量、高效率、低成本”的竞争发展策略,以巩固提升经营绩效为核心,全面拓展优化市场,强化创新驱动,坚持以人为本,加强团队建设,利用新能源汽车产业优势,抢抓机遇,以质量求生存,以成本求竞争,持续提升核心技术,优化产品工艺,为客户提供优质产品和服务。2024年,我们力争突破2亿元产值,为地方经济高质量发展作出应有的贡献。