

焦作拼经济 金融来助力

建行焦作分行聚焦“五篇大文章” 写好金融担当答卷

本报讯(通讯员焦建宜)截至6月底,建行焦作分行各项贷款余额261.12亿元,较年初新增24.26亿元,贷款余额和新增均位居四大国有银行首位,完成了市政府下达2024年度新增贷款任务的89.9%。

今年年初以来,该分行主动融入焦作“三十工程”“3+13+N”产业链群发展大局,躬身践行“金融为民”的经营理念,坚守服务实体经济高质量发展的主线,集丰富多元的金融产品“涓滴”,化信贷资金为一汪“活水”,向着“五篇大文章”领域奔流,以实际行动助力我市经济高质量发展。

培育科技金融优势。4月30日正式挂牌

的科技支行,不仅标志着该分行在科技金融领域方面的一次重大创新,还标志着该分行将着力引导金融资源向科技创新领域聚集,为我市科技型企业提供多元化、接力式、全方位的综合金融服务,助力形成新质生产力,着力培育和打造“科技金融 首选建行”服务品牌。上半年,该分行科技贷款余额45.91亿元,系统排名第4;较年初新增14.74亿元,系统排名第2。

深化绿色金融服务。坚持“绿色金融+重点领域”的经营思路,紧跟市政府绿色发展规划,积极对接发改、环保等部门,做大项目储备,全力支持生态环境治理、清洁能源生产等绿色产业发展。上半年,该分行绿

色贷款余额36.73亿元,系统排名第10;较年初新增15.99亿元,系统排第2。

拓展普惠金融深度。聚焦小微企业难点、痛点,实化细化落实民营经济“二十条”,完善敢贷、能贷、愿贷服务体系,将金融服务进一步向个体工商户、农户、新市民等主体下沉。上半年,该分行普惠贷款余额42.46亿元,较年初新增3.81亿元,普惠贷款新增位居系统前列。

塑造养老金融品牌。5月14日,该分行首个养老金融示范网点在我市正式挂牌,这标志着该分行落实“五篇大文章”、打造养老金融专项行动的举措进一步落地和深化。下一步,该分行将深入践行金融工作的人民

性、政治性和专业性,在实践中不断探索产品创新,加大品牌宣传,推出有广度、有深度、有温度的养老金融服务。

提升数字金融能力。该分行焕新升级的“惠懂你”APP4.0版本成为面向普惠客群的“信贷融资+综合金融+经营管理”综合化生态服务平台;“融易版”围绕商户等专属客群可提供专享信贷产品和金融服务方案;引入AI数字客户经理,建立多维立体的客户服务体系,提供旅程化陪伴式体验。同时,将支持开销户、对账、工资发放、进销存、差旅预订等综合事务,与面向广大普惠客户群体多重权益优惠等整合……让协同更多元、赋能更给力、服务更贴心。

中行修武支行
探索集体建设用地入市融资新模式

本报讯(通讯员裴迪)近日,中行修武支行成功为某电缆企业放款1000万元,这标志着中行焦作分行首笔集体经营性建设用地使用权抵押融资成功落地。

2023年3月,修武县成功入选全国深化农村集体经营性建设用地入市试点县,是焦作市唯一入选的县(市、区)。

修武县某电缆企业有融资需求,该支行和县政府相关部门“政企银”积极对

接,与电缆企业联合向修武县不动产登记中心申请办理集体建设用地使用权抵押登记。业务受理后,不动产登记中心工作人员立即对抵押登记材料进行审核,快速完成该笔抵押登记业务。结合企业信用状况,通过集体土地抵押和信用结合的方式,该支行为企业放款1000万元。今后,该支行将以此为契机,积极探索集体建设用地入市融资新模式。

中国太保寿险焦作中心支公司
开展防灾减灾宣传活动

本报讯(记者朱传胜)进入“七下八上”,意味着今年防汛到了最关键的时期。连日来,中国太保寿险焦作中心支公司闻“汛”而动,把风险减量服务作为服务人民群众、服务实体经济、服务社会稳定的有效手段,深入部分企业组织开展以“学习安全生产知识,共筑安全防线”为主题的防灾减灾宣传活动,营造浓厚的防灾减灾宣传氛围,发挥保险保障职能履行防灾减灾职责。

活动期间,该支公司工作人员先后走进焦作市汽车客运总站、焦作中裕燃气有限公司等企业,向企业职工发放防灾减灾宣传资料,讲解常见的自然灾害类型、灾害防范措施以及自救互救方法。同时,该支公司在宣传活动中还设置了风险排查和应急演练等互动环节,让企

业员工在轻松愉快的氛围中掌握防汛避险、安全生产等防灾减灾知识。此次活动得到了企业及员工的一致好评,并加深了他们对保险业在风险减量方面的重要作用的认识。同时,该支公司与部分企业达成共识,后续将防灾减灾知识普及到各个企业的客户群体中,让更多的市民从中受益。

防灾减灾,情系民生。该支公司将深入践行金融工作的政治性、人民性,把广大人民群众的生命财产安全放在首位,持续开展防灾减灾宣传活动,推动防灾减灾知识进企业、进社区、进农村、进学校、进家庭,增强全民灾害风险防范意识,提升全社会灾害预警和应急响应能力,为保护人民群众的生命财产安全贡献力量。

中国人寿寿险公司
2024年上半年寿险理赔服务报告发布

本报讯(记者张蕊)近日,中国人寿保险股份有限公司发布了2024年上半年理赔服务报告。报告显示,该公司2024年上半年整体赔付时效0.34天,同比提速13%,理赔速度再提升。中国人寿焦作分公司有关负责同志表示,将继续心系民生,传递保险大爱,以“快捷、温暖”的理赔服务信守保险诺言。

中国人寿寿险公司坚守保险保障责任,始终坚持“保险姓保”的初心。2024年上半年,该公司赔付件数1231.5万件,日均赔付超6.7万件,总赔付金额302.6亿元,其中医疗相关赔案的赔付件数同比增长24%,赔付金额同比增长9%,保险业见证了人民风险意识的不断增强。该公司整体赔付时效0.34天,同比提速13%;获赔率99.7%,保持行业前列;为近4万件保单承担豁免保费的责任,合计豁免保费超4.5亿元。

近年来,中国人寿寿险公司持续深耕全流程无人工理赔领域,为实现客户报案后全流程无人工干预结案不懈努力。目前,该项目已覆

盖全国23家省级机构,实现医疗赔案自动化理赔时效提速超90%。该项目广受认可,在“2024保险科技创新大赛”中斩获最高奖项,并在“中国保险业数字化与人工智能发展大会2024”中斩获“金保奖-年度保险业数字化转型突破奖”。除此之外,中国人寿寿险公司行业首创寿险身故赔案智能作业模式,寿险赔案审核时效提升超60%。

2024年上半年,该公司继续深化理赔直付服务,将医疗数据与保险理赔服务场景深度融合,在依法合规的前提下通过与医保、医疗机构等单位合作,主动为客户提供理赔案件快速处理、保险金快速给付的新型理赔服务模式。2024年上半年,理赔直付赔案量超378万件,赔付金额近25亿元,最快可达秒级理赔。

此外,中国人寿寿险公司在业内率先推出医疗电子发票在理赔环节的数字化应用。2024年上半年,电子发票赔案量超431万件,赔付金额超42亿元,赔付时效仅0.28天。

瑞众人寿焦作中心支公司及时赔付照亮客户生命路

本报讯(记者孙阎河)两年多来,瑞众人寿焦作中心支公司先后为一女性重疾客户赔付52万多元,用优质服务带给客户生命之光的行动,获得了客户好评。目前,该客户病情得到有效控制,与病魔斗争取得阶段性胜利。

2018年,乔先生为妻子购买了一份重疾险和医疗险,但是令他们未曾想到是,2022年2月,乔先生妻子突然剧烈腹痛,原以为只是小病,却不料在经过十几天治疗后,病情加剧。乔先生决定带妻子前往医院接受全面检查。最

终,检查结果为恶性肿瘤。面对突如其来打击,乔先生在焦虑茫然之际,想到了曾购买的保险,迅速联系了该支公司。接到报案,该支公司迅速响应,经过审核,确认乔先生妻子的出险情况符合保险条款责任,并立即赔付客户重疾保险金8万元,解决了客户的燃眉之急。

在接下来的漫长岁月,伴随着乔先生妻子的不间断治疗,理赔专员的关怀与鼓励也从未中断,瑞众人寿焦作中心支公司的赔款也没有间断。两年多的时间里,通过20余

次化疗,乔先生妻子病情得到了控制,对抗病魔斗争取得了胜利,而这时该支公司对客户累计赔付也超过52万元。

该支公司相关负责人表示,将会持续秉承“诚实守信,客户至上”的服务理念,为客户提供更加优质、高效的保险服务,为人民群众筑牢保险保障。



携手公益 共创事业

焦作市2024年度福彩投注站公开征召

本报讯(记者朱传胜)还在为找不到满意的工作而烦恼?想创业却没有雄厚的资金支持?现在告诉你一个好消息,有人喊你来当老板。焦作市福利彩票发行中心近日发布《关于在焦作市公开征召中国福利彩票投注站的公告》,决定面向焦作市公开征召一批中国福利彩票投注站。该中心自公示之日起至11月30日开通网上报名。

据介绍,本次投注站设立征召切实考虑为申请人提供便利,前期申请流程全部在线上完成。具体流程为:申请人登录河南福彩网站(网址: http://www.henanfucai.com),在“投注站申请”窗口按照规定程序填报网上申请。报名成功后,申请人到位于市人民路东段3777号焦作市福利彩票发行中心提交资料并携取学习资料。

公告显示,申请者必须同时符合以下条件:一是年满18-60周岁且具有完全民事行为能力或个人或者具有独立法人资格的单位;二是与从事彩票代销业务相适应的资金;三是申请设立的投注站必须为

福彩专营店,营业面积应在10平方米以上;四是近5年内无刑事处罚记录和不良商业信用记录;五是彩票发行机构、彩票销售机构规定的其他条件;六是须为空白区域居民;七是须符合其他设站位置相关规定,以周边人口密集度、已设有站点距离,视实际情况征召。

据介绍,选择经营福彩投注站,主要具备五大经营优势:一是好事业。国家支持的公益事业,既做公益慈善家,又可个人创业,事业稳定而大有作为。二是低风险。无须进货,没有存货、滞销、变质、过期等风险。三是免税收。销售福利彩票属于公益事业,无须缴纳营业税。四是项目多。投注站可

经营双色球、3D、快乐8、22选5、七乐彩以及即开票等。五是投资少。

中国福利彩票秉承“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨,筹集社会公益金,广泛建设养老院、敬老院、孤儿院等一系列社会福利设施,为社会弱势群体送去温暖,是一项献爱心的公益事业。选择经营福彩投注站,为公益事业作贡献的同时,还能拥有一份自己的事业,让自己的生活越来越好。有意开设福彩投注站的,申请人还可致电(0391) 2983113、15538953770咨询征召详情。

市福利彩票发行中心温馨提醒,申请前请务必充分调研拟设投注站场所周边环境,做好投资可行性分析工作,认真评估经营风险,做到谨慎投资。

理性看待部分理财产品提前终止

□李学杰

近一个月内,包括交银理财、中邮理财、民生理财、宁银理财等在内的多家理财产品宣布提前终止旗下部分理财产品。

以成立于2022年7月18日的中邮理财“邮银财富·鸿锦一年定开51号人民币理财产品”为例,按照中邮理财的解释,对“邮银财富·鸿锦一年定开51号人民币理财产品”作出提前终止决定,主要是基于当前市场环境下资产的风险收益情况,保护客户利益。根据该产品说明书,当“产品存续期内,连续10个交易日总份额低于1亿份”时,产品管理人有权提前终止该产品。

银行理财全面净值化转型后,在“卖者尽责”的原则下,理财产品提前终止不再是新鲜事。需要明确的是,理财产品提前终止并不意味着发生亏损。

业内人士认为,理财产品提前终止是一个比较常规的操作,大多数是因为产品规模太

小,类似于公募基金迷你基金,不利于后续投资管理,所以提前终止。对于拟提前终止的原因,华夏理财解释,是根据市场及投资运作情况,为最大程度保障投资者利益作出的决定。

分析认为,理财产品提前终止的根本原因还在于利率下行。比如,中邮理财的提前终止公告中写得很明白:“当前市场利率大幅下行,影响产品未来运作。”在这种情况下,原本预期较高的收益率无法实现,不如老老实实终止产品,提前退出对客户更负责一些。

作为消费者,在理财产品提前终止的情况下,该怎么办?笔者综合各方面分析认为,理财产品提前终止,一方面意味着消费者无法获得预期收益,也可能减少因理财产品业绩不佳导致的资金损失程度;另一方面被返还的本金及收益或将闲置在账户中,无法产生收益。

当然,理财产品提前终止,是理财机构负责任的表现。如果产品投资业绩无法达到预期,提前终止之后再购买新的理财产品可能是个更佳的选择。

理财产品提前终止的情况增多,可能影响消费者对该机构理财产品的信心。银行理财子公司需要持续提升投研能力、培养投研人才和风险管理水平,提高对宏观形势和金融市场的研判水平,根据市场和客户变化,及时调整优化资产配置和投资策略,优化产品结构。

需要提醒消费者的是,不要盲目听信所谓的“高收益”“热门”产品。在购买理财产品前,应综合权衡自身的财务状况、风险承受能力、预期收入、流动性需求等,同时了解产品合同的相关条款,理性投资。

市农信办领导赴基层党支部
联系点调研指导工作

本报讯(通讯员李新哲、黄艳杰)近日,市农信办领导赴基层党支部联系点调研指导工作。

市农信办主要负责人秦强妮到解放农商银行嘉隆支行党支部调研指导工作,参加党支部党纪学习教育集中学习并与基层党员深入座谈,详细了解党支部联系点党的建设、业务开展等情况,解决基层党支部和一线员工关心、关切的实际问题。针对下一步工作,秦强妮提出了四点要求:一是学习要再深化,在旗帜鲜明讲政治上前、作表率。要切实加强思想建设,强化金融机构的使命任务,坚持以人民为中心的发展理念,充分发挥党支部战斗堡垒作用和党员先锋模范作用,务实重干、同心奋进,紧紧围绕省行“123456”工作布局和市办“七个强化”工作要求,大力推进整村授信、网格化营销和场景化获客,早日实现“8040”目标。二是标准要再提升,在组织建设提质增效上走在前、作表率。要严格落实制度要求,不断提高基层党建标准化、规范化水平,党员干部要带头强

化制度意识,要自觉遵守制度,在执行制度上不做选择、不搞变通、不打折扣,真正把党的组织优势转化为推动各项业务发展的强大动力。三是监督要再强化,在遵规守纪强作风上走在前、作表率。要强化规矩意识,树牢纪律规矩的“红线”和“底线”,把日常监督提醒与从严问责处理相结合,强化严的导向、严的要求、严的氛围,畅通监督渠道,发扬党内民主,共同营造风清气正的干事创业环境。四是思路要再优化,在服务中心强担当上走在前、作表率。要切实加强与业务工作的深度融合,用更强的责任担当为各项工作提质增效提供坚强保证。

市农信办党组成员王锋、左海波、张利分别深入基层党建联系点博爱农商行许良支行党支部、修武农商行西村支行党支部、孟州农商行槐树支行党支部开展调研,并与党员就工作实际进行交流研讨。

中信银行焦作分行
开展“全民反诈 你我同行”宣传活动

本报讯(通讯员龚芳)近日,中信银行焦作分行积极开展“全民反诈 你我同行”宣传活动,广泛动员人民群众和社会各界参与打击治理工作,切实帮助群众增强防范诈骗风险意识,提升反假识别能力。

活动期间,该分行以营业网点为阵地,通过网点LED屏滚动播放“个人信息最重要,密码账号保管好”等电信反诈宣传内容,在公众教育宣传服务区摆放宣传

折页,并向办理业务的客户阐述新型网络诈骗的手段,解释当前实行账户分级分类管理的原因以及意义,引导客户理解目前的账户管理政策,共同打击电信诈骗。此外,网点员工还走进社区和商圈宣传,通过向群众发放折页的方式,宣传普及防范电信网络诈骗知识。

此次活动,进一步增强了广大人民群众的安全防范意识,受到了群众的一致好评。

农行焦作分行
精准赋能新质生产力
做好科技金融“大文章”

本报讯(记者孙阎河)今年年初以来,农行焦作分行为了持续做好科技金融“大文章”,通过优质金融服务,精准赋能新质生产力,促进我市更多优质科技成果转化落地。据统计,截至6月末,该分行累计投放科技型贷款11.24亿元。

作为我市科技金融主力军,该分行将科技金融作为全行重点战略业务之一,不断优化金融产品,丰富融资渠道,搭建全方位、深层次、多维度的融资平台,为高端装备制造、先进材料等新兴产业及科创领域提供“线上+线下”融资支持,以推动“科技—产业—金融”的良性循环。

为确保贷款精准投放,该分行主动对接我市高新技术企业、专精特新“小巨人”等科技型企业金融需求,常态化开展实地走访调研,问需于企、问计于企,由专业团队跟进,量身定制金融产品,有效提升服务新质生产力的金融服务精准性和有效性。同时,建立科技金融服务长效机制,全力保障信贷规模和审批效率。

下一步,该分行将根据科技型企业“轻资产、重投入、高增长、强波动”的特点,持续创新服务理念,强化数字化转型,利用数据增信、企业画像、技术专利评估等金融科技手段,跳出传统信贷的制约,有效提升对科技型企业的精准识别及服务能力。

邮储银行修武县支行
跟踪服务落地业务大单

本报讯(记者孙阎河)日前,邮储银行修武县支行跟踪服务、快速办理,成功拓展一笔福费廷业务,落地4亿元大单,得到了省、市分行的充分认可。

福费廷,又称包买票据,是与外贸贸易密切相关的无追索权的贴现业务,其原本适用于国际贸易,后来创新应用于国内贸易。这项业务一方面缓解企业资金压力,另一方面能帮助商业银行提升信贷资产流动性。为了拓展福费廷业务,该支行根据省、市行安排,组织客户经理主动上门为有需求的客户提供专业服务。

该支行一位有福费廷业务需求的客户身在外地,为了能与客户充分沟通,面对

面建立信任关系,客户经理及时将情况汇报领导,并按照领导要求到广州实地拜访客户,赢得了客户的充分信任,每天为客户进行跟踪报价。前不久,在邮储银行价格窗口期,该支行客户经理抓住时机,再次与客户进行报价沟通,介绍当前办理这一业务的好处。功夫不负有心人。这位客户答应在该支行办理福费廷业务。

为了确保及时放款,该支行高度重视,安排客户经理提前一天到达省分行,连夜加班整理资料,并及时录入系统,使得这笔业务快速办理。整个服务期间,该支行客户经理的热情周到、专业专心服务,得到客户高度评价。