农行焦作分行金融活水润怀川

本报讯（记者**孙阎河**　通讯员**汤晓晓**）今年以来，农行焦作分行锚定“服务乡村振兴领军银行”“服务实体经济主力银行”定位，将金融服务深度融入地方发展大局，以实干担当为地方经济社会高质量发展注入强劲金融动能。截至9月末，该分行各项贷款余额242.81亿元，较年初净增30.77亿元，同比多增24.38亿元，增幅11.16%，高于全市平均增幅1.69个百分点，交出了一份亮眼的金融答卷。

聚焦实体经济，当好发展“助推器”。该分行紧扣“四个聚焦”导向，围绕“三十工程”“345”创新行动等重大部署，主动对接财政、发展改革等部门，为重点项目提供“投、贷、债、租、证”全方位金融支持。目前，该分行计划内重点项目已审批待投放7个、金额27亿元，正在推进的调查审查项目8个、预授信20亿元。同时，该分行组建三大专业团队，开辟审批放款绿色通道，对多家重点企业实现高效服务，在科技、绿色、战略性新兴产业等领域持续发力。其中，科技贷款净增9.71亿元、增幅34.32%；绿色信贷净增20.46亿元、增幅216.02%；战略性新兴产业贷款净增14.48亿元、增幅104.22%；实体贷款较年初净增30.47亿元，四大行份额占比31.56%，排名第一。

深耕乡村振兴，筑牢“三农”“压舱石”。该分行立足县域特色，实施“一县N品”策略，精准支持温县种业、武陟怀药、修武乡村旅游等特色产业。截至9月末，该分行乡村产业贷款余额53.29亿元，增速27.41%，涉农、种业贷款完成率居全省农行系统前列。为巩固拓展脱贫攻坚成果，该分行累计投放“富民贷”2.46亿元，惠及3992户农户，派驻4名干部驻村帮扶，培育懂农爱农金融队伍。同时，构建“六位一体”乡村服务体系，设立66个惠农通服务点，乡镇覆盖率77%。

践行普惠初心，织密民生“保障网”。该分行组建市、县两级工作专班，配备30余人组成普惠金融顾问团队，开展“千企万户大走访”，累计授信超1.1万户、发放贷款87.6亿元，相关指标全市第一；创新推出科技创新贷、粮食收储贷等“六大普惠产品模式”，落地全省首笔发展改革委入库科技型企业贷款等多项创新业务；严格落实减费让利政策，贷款收息率降至2.96%，较上年下降24个基点。此外，该分行推进41个网点适老化改造，设立“农情暖域”工会驿站，其中两家网点获评省级“示范性户外劳动者爱心驿站”称号。

业界动态

『扬帆出海　金融护航——百城万企稳外贸』专场活动在我市举办

本报讯（通讯员**焦建轩**）为服务高水平对外开放，助力外贸企业积极开拓国际市场，近日，由建行河南省分行、人民银行焦作市分行、国家外汇局管理局焦作市分局、焦作市商务局共同主办，建行焦作分行承办的“扬帆出海　金融护航——百城万企稳外贸”系列活动成功举行。人民银行焦作市分行、国家外汇局管理局焦作市分局、焦作市商务局、中国出口信用保险公司河南分公司、建行河南省分行国际业务部领导及全市40余家重点外贸企业代表参加活动。

建行河南省分行在焦举办此次活动，旨在贯彻落实党中央、国务院“稳外贸”工作要求，助力企业在复杂国际环境中行稳致远。

活动中，人民银行焦作市分行业务专家就跨境人民币使用全景进行了解读，国家外汇局管理局焦作市分局业务专家围绕货物贸易外汇业务办理流程优化、汇率风险中性管理等方面，展开了全面而深入的讲解，助力企业更好的把握政策机遇，规避汇率风险。焦作市商务局业务专家从证书类、展会类、公平类、资金申报基本要求等多个维度深入解读当前外贸政策支持方向，让企业能够精准对接政策资源，为企业发展提供有力支撑。建行河南省分行国际业务部业务专家宣讲了建行“稳外贸护航锦囊-五景十策”产品服务包，涵盖汇率避险、支付结算、信贷融资、资产保值增值、关银业务通多个领域，为企业提供丰富多样的金融工作和服务。来自中信保河南分公司业务专家详细介绍了中信保稳外贸阶段性专项措施。

建行焦作分行相关负责人表示，将以此次活动为契机，持续深化与政府有关职能部门、金融监管部门、中国信保的联动，通过不断创新外贸金融产品，提升服务质量，切实为焦作更多外贸企业提供更有力、更精准的金融支持，为焦作外贸高质量发展注入源源不断的金融动力。

监管信息

国家金融监管总局发布《关于加强非车险业务监管有关事项的通知》

为加强财产保险公司非车险业务监管，推动非车险业务理性竞争、降本增效、提质扩面，维护保险消费者合法权益，促进非车险业务高质量发展，近日，国家金融监管总局发布《关于加强非车险业务监管有关事项的通知》（以下简称《通知》）。

《通知》按照防风险强监管促高质量发展的工作思路，坚持问题导向、目标导向，聚焦非车险领域经营不规范、非理性竞争等问题，重点在六方面强化要求。一是优化考核机制，推动财产保险公司非车险业务经营理念，由追求规模、速度向追求质量、效益转变。二是规范产品开发使用，强化保险费率管理，严格执行经备案的保险产品，推动非车险产品的使用符合备案内容。三是规范保费收入管理，要求财产保险公司完善信息系统、健全内控机制，从源头严格财务管理。四是强化市场行为监管，对未按照规定使用经备案条款费率，编制或提供虚假报告、报表、文件、资料等行为，依法采取监管措施或实施行政处罚。五是推动改进非车险承保理赔服务，提升服务便捷性，增强保险消费者获得感。六是发挥行业组织支撑服务作用，有序推动非车险标准化建设，为提升非车险经营质量和监管实效提供有力支撑。

《通知》的发布，是金融监管总局在深入调研和广泛征求意见基础上推出的重要举措，是对非车险监管政策的全面梳理和系统优化。《通知》坚持问题导向，把握市场规律，引导理性竞争，能够有效促进非车险业务高质量发展，为人民群众和经济社会提供更加充分有效的保险保障。

下一步，金融监管总局将指导各派出机构和财产保险公司做好政策落实，稳步推进非车险监管要求落地见效，更好维护保险消费者合法权益，实现非车险业务高质量发展。

（据国家金融监督管理总局网站）

投资需理性

接连突破每盎司3000、4000美元两大整数关口！数据显示，国际金价今年以来的涨幅已超过51%。这意味着，2025年可能成为1979年以来金价涨幅最大的一年。受到国际金价带动，国内金价近日延续上行势头。光大期货研究所有色金属研究总监展大鹏表示，黄金更应被看作是长期资产配置工具，而不是短期投机。投资者需要深入了解黄金相关投资渠道和产品风险，分清投资品、纪念品、饰品等区别，理性参与、量力而行。

徐　骏　作（新华社发）

中行焦作分行

1000万元普惠贷款　护航学生营养健康

本报讯（通讯员**乔洋**）近日，中行焦作分行成功向某商贸企业投放1000万元普惠贷款，以精准高效的金融服务落实普惠金融政策，支持学生奶供应链稳健运行，为区域青少年营养健康保障注入金融动能。

该企业位于高新区产业园，是本地专注学生奶供应服务的重点企业，长期承担学生奶的采购、仓储与配送等工作，在保障学生日常营养供给方面发挥着重要作用。随着“学生奶计划”持续推进，企业在奶源拓展、冷链物流升级与食品安全检测能力建设等方面的资金需求显著增加。

在获悉企业实际困难后，中行焦作分行第一时间组织专人对接，开辟融资绿色通道，结合企业经营特点定制贷款方案，并提供优惠利率支持。在不到一周时间内，中行焦作分行高效完成尽调、审批与放款全流程，实现1000万元普惠贷款的迅速到位。该笔资金将主要用于支持企业拓展优质奶源、助力冷链配送及质量管控等关键环节的升级，进一步强化其在学生奶供应领域的服务效能与市场竞争力。

此次普惠贷款的快速落地，既是中行焦作分行践行金融为民、支持民生领域“小企业”实现“大作为”的切实举措，也是金融助力焦作市“休闲健康食品之都”建设、守护青少年健康成长的重要体现。

邮储银行

上下联动警银协同堵截21万元涉诈资金

本报讯（记者**孙阎河**）日前，中国邮政储蓄银行凭借高效的“总分联动机制”，联合焦作市反诈中心，成功拦截一笔21万元涉诈资金，以实际行动筑牢群众财产安全防线。

“双节”前夕，中国邮政储蓄银行总行精准监测到一笔21万元大额异常资金汇入，随即启动“总分联动机制”，联动焦作市分行。该分行收到预警信息后，立即行动：一方面及时联系焦作市反诈中心，另一方面通知相关网点负责人尽快核实情况。与此同时，一名中年女子正在该分行所辖的温县支行网点，办理这笔21万元的取现业务。网点经办柜员收到通知后，马上向这名女子了解情况，并设法拖延时间。

关键时刻，在焦作市反诈中心的精心组织下，温县民警迅速赶到网点现场。经核查确认，诈骗分子以“扶贫”为幌子，先向这名女子的银行账户转账21万元，再诱导其立即取现，企图完成诈骗闭环。正是得益于邮储银行完善高效的“总分联动机制”，以及各级行工作人员的敏捷反应和高度责任心，警银双方快速紧密配合，最终成功阻断了此次涉诈资金的转移。

对于此次涉诈资金拦截行动的成功，焦作市反诈中心对邮储银行反诈专班的高效工作提出表扬，并认为其做法值得全市金融机构学习借鉴。

邮储银行焦作市分行相关负责人表示，将以此为契机，持续深化反诈工作举措，强化风险预警识别与处置能力，进一步加强与公安部门的协作配合，保持对电信网络诈骗活动的高压防范态势，为维护地方社会治安稳定、保障人民群众合法财产权益贡献更多邮银力量。

中国人寿寿险

破“数字痛点”推动适老服务提质升级

本报讯（记者**孙茜**）近年来，面对人口老龄化与数字化浪潮的叠加，以及特殊群体日益多元的金融保障需求，中国人寿保险股份有限公司（以下简称中国人寿寿险）始终坚守“金融为民”初心，聚焦老年群体及有特殊需求人士的痛点，通过全链条服务筑牢保障基石、以贴心化延伸传递关爱温情，在民生保障领域书写温暖答卷。

直击老年群体“数字痛点”，全链条服务实现“提质升级”。“不会用智能设备”“对线上操作犯怵”，是许多老年人接触金融服务时面临的普遍难题。中国人寿寿险精准发力，构建“产品开发-无障碍服务-金融安全”全链条适老服务体系，围绕产品、销售、服务、理赔等八大板块进行改造，推动适老服务提质升级。线上端，长者关爱版APP遵循“技术做加法、操作做减法”原则，简化流程让老年人轻松使用智能工具；线下端，近2500家柜面网点持续保留，“老年客户优先”“专人陪同”等举措暖意十足。同时，网点硬件全面适配特殊需求，轮椅、爱心专座、醒目标识成为标配，手语翻译设备、语音导览、盲文资料更为听障、视障客户扫清服务障碍。作为行业首家通过工信部适老化及无障碍测评的企业，中国人寿寿险的实践已成为保险业适老服务标杆。

打破服务边界，贴心化延伸传递关爱温情。“服务不止于网点，更要送到心坎上。”中国人寿寿险将这一理念融入服务细节。针对行动不便的老人和残障人士，该公司工作人员主动上门服务，将保障与关爱送到客户身边。此外，全国各网点均开通特殊群体绿色通道，通过“优先办理、全程陪同、一站办结”的服务模式，让每一位客户在享受金融服务时，都能感受到平等与尊重，切实以责任守护民生温度。

中国人民银行发布

2025年前三季度金融统计数据报告

日前，中国人民银行发布2025年前三季度金融统计数据报告。

报告披露，2025年前三季度社会融资规模存量同比增长8.7%；社会融资规模增量累计为30.09万亿元；广义货币增长8.4%；人民币存款增加22.71万亿元；人民币贷款增加14.75万亿元；9月份银行间人民币市场同业拆借月加权平均利率为1.45%，质押式债券回购月加权平均利率为1.46%；国家外汇储备余额3.34万亿美元；经常项下跨境人民币结算金额为13.06万亿元，直接投资跨境人民币结算金额为6.04万亿元，前三季度，经常项下跨境人民币结算金额为13.06万亿元，其中货物贸易、服务贸易及其他经常项目分别为9.97万亿元、3.09万亿元；直接投资跨境人民币结算金额为6.04万亿元，其中对外直接投资、外商直接投资分别为2.17万亿元、3.87万亿元。

（据中国人民银行网站）

加量操作呵护流动性　央行开展6000亿元买断式逆回购

中国人民银行10月14日公告称，于10月15日以固定数量、利率招标、多重价位中标方式开展6000亿元6个月期（182天）买断式逆回购操作。业内人士表示，本次操作延续了央行“以量稳市”的中期调控思路，显示货币政策继续维持稳健偏宽的取向。

随着到期压力逐步集中，加量续作旨在平抑波动。东方金诚首席宏观分析师王青表示，10月15日有8000亿元3个月期买断式逆回购到期，央行此时开展6000亿元6个月期逆回购，有助于熨平短期资金波动，保持流动性稳定充裕。

数据显示，10月共有5000亿元6个月期买断式逆回购到期，本次6000亿元操作意味着该期限加量续作1000亿元。此前，央行已于10月9日开展1.1万亿元3个月期买断式逆回购，较当月8000亿元到期量多投放3000亿元。综合计算，10月两期限操作合计净投放约4000亿元，较9月增加1000亿元。这是央行连续5个月通过买断式逆回购向市场提供中期流动性。

本轮操作加量与10月资金面扰动因素增多有关。王青认为，10月政府债券仍处于集中发行阶段，国家发展改革委加快推进5000亿元新型政策性金融工具落地，预计将带动配套贷款投放增加。叠加股市走强带来的“存款搬家”效应，市场资金需求阶段性上升。

“在此背景下，央行通过买断式逆回购向银行体系注入中期流动性，有助于对冲流动性收紧压力，平稳政府债发行节奏，并引导金融机构加大信贷投放力度。”王青表示。这一操作不仅体现出数量型工具持续加力的方向，也释放出货币政策继续维持支持性立场的信号。加上近期外部市场波动有所加剧，央行适度加大操作规模，也有助于稳定市场预期与投资信心。

展望后续操作，王青预计，10月7000亿元MLF到期，央行可能等量或小幅加量续作。总体来看，接下来央行会综合运用买断式逆回购、MLF两项政策工具，持续向市场注入中期流动性。不过，未来一段时间中期流动性加量规模可能较此前每月6000亿元的水平有所回落。

“一个主要原因在于，四季度央行存在实施新一轮降准的可能性。”王青分析称，当前外部环境波动、经济增长动能变化、物价走势温和，叠加房地产市场企稳需求上升，在5000亿元新型政策性金融工具加快落地的背景下，稳增长政策有望进一步加码。预计降准将作为配套手段，为市场注入更长期限、低成本的流动性。

关于后续资金面的走势，市场机构普遍认为，短期流动性整体平稳。华创证券研报认为，央行近期操作延续“前瞻性呵护”思路。6月以来，买断式逆回购月均净投放规模维持在约3000亿元水平。若后续资金面趋紧，央行仍可能通过超额续作MLF予以对冲。

华创证券表示，8至9月，DR007利率基本维持在略高于政策利率的区间。季末虽短暂波动，但央行通过加码14天逆回购及前置买断式逆回购，有效平抑了10月初资金面的扰动。展望四季度，非银机构分层压力整体处于低位，市场结构性紧张程度可控。

（据《上海证券报》）

行业动态

财经观察

利率破1%“避险”技能该如何升级

□李学杰

当国有六大行一年期定期存款利率跌破1%关口，“存10万元一年利息不足千元”成为现实，年轻人熟悉的“存钱生息”模式正悄然失效。网络上“存款不如买奶茶”的调侃，背后是对财富保值焦虑的真实表达。在低利率成为常态的当下，年轻人的“避险”技能早已不是单纯存钱，而需升级为涵盖资产配置、风险认知与自我投资的综合能力。

打破单一储蓄依赖，构建多元资产“安全网”是首要技能。过去“把钱全存银行”的做法，如今已难以抵御通胀侵蚀。某财富网站数据显示，超937万年轻投资者转向“货币基金+债基+黄金”的“新三金”配置，正是对市场变化的主动适应。这种组合的核心在于风险分层：货币基金作为“活钱管理工具”，优选T+0到账、规模大的产品，保障3个月至6个月生活费的流动性；中短债基以高评级标的为主，用短久期特性增强抗波动能力；黄金ETF则通过跟踪实物黄金对冲地缘风险，避免实物黄金流动性差的弊端。建议按3:5:2的比例配置，既守住稳健底线，又保留收益空间。

建立周期化财务思维，实现动态平衡配置是进阶技能。低利率时代利率下行具有持续性，长短期利率“倒挂”现象已释放明确信号。年轻人需摒弃“一刀切”的投资方式，按短、中、长期需求规划资产。短期保留应急资金，可采用“阶梯式存款”策略，按3:4:3比例配置不同期限存款；中期以债基为基础，搭配少量指数基金和黄金，平衡增长与风险；长期则可聚焦沪深300等宽基指数基金，通过定投分享经济增长红利。每半年回顾配置情况，根据收入变化和市场波动调整比例，避免僵化配置带来的机会成本损失。

升级风险认知体系，远离“盲目跟风”陷阱是核心技能。利率下行催生了各类“高收益”诱惑，但风险与收益始终共生。部分年轻人从“只存银行”走向“追涨杀跌”，反而加剧财富缩水风险。对此需把握两个原则：一是守住“安全垫”，无论风险偏好如何，都应保留一定比例存款或货币基金，作为应对失业、医疗等突发状况的缓冲；二是拒绝“不懂不投”，对于股票、REITs等中高风险产品，需通过理财课程、专业书籍先建立认知，再小额尝试。正如专家所言，资产配置没有标准答案，贴合自身风险承受能力的方案才最具“避险”价值。

投资自我能力，筑牢长期“抗风险”根基是根本技能。金融资产的避险终有局限，个人竞争力的提升才是最可靠的“护城河”。与其将闲钱消耗在非必要消费上，不如转向“学习型消费”——报专业技能培训、学理财知识、积累行业人脉，这些投入能直接提升收入能力，从源头增强财务韧性。低利率周期往往伴随产业结构调整，那些聚焦长期资本品领域的技能，如人工智能、高端制造等，更能为未来职业发展和财富积累铺路。

利率跌破1%不是终点，而是年轻人财务成熟的起点。从单一储蓄到多元配置，从被动接受到主动规划，从关注收益到提升能力，这场“避险”技能升级，本质上是适应经济新常态的必然选择。年轻人不必因短期收益缩水而焦虑，只要建立起科学的财务思维和持续的自我提升意识，就能在低利率时代稳稳守住财富底线，更能为长远发展积蓄力量。