

免费品美酒 买贵补差价 焦报酒城宴席用酒又有活动啦

本报讯(记者王学典)在指定酒店举办宴席不但可以享受焦报酒城推出的暑期宴席活动,而且还可以免费品尝酒城提供的美酒,每桌一瓶。即日起,凡是《焦作晚报》用户连续集10期《焦作晚报·酒水周刊》即可领取美酒一瓶。这是日前记者从焦报酒城了解的消息。

活动多多受称赞

“你们举办的活动不但多而且力度大,并且卖的酒也很便宜,难道真的是为酒友服务,不考虑经济效益吗?”酒友张先生提出疑问。

“其实,我们并不是不考虑经济效益,只是把社会效益放在第一位,同时,我们举办的很多活动都是有赞助商的,只是报社放弃了广告收入补贴给了酒友,比如我们举办的1元购酒活动,是得到了稻花香厂家的补贴,1元1瓶500ML的酒,即便一瓶水都不止这个价,得到实惠的是酒友,但是厂家也得到了宣传,并不吃亏,所以这是一个多赢的局面。再比如购酒免费吃千元大餐,仅餐费、酒水费用一个人就需要100多元了,而酒友只要花100元钱即可获得参与名额,并且还能得到一箱稻花香小酒坊酒,很划算。当然,接下来我们会举办更多类似的活动,期待众多酒友关注我们《焦作晚报·酒水周刊》,也期望有实力的商家赞助我们的活动,共同为焦作的酒友服务。”《焦作晚报·酒水周刊》主编崔亮说。

“他们只要举办活动,我有空就会参加,虽然有占便宜的心理,但也结交了不少志同道合的酒友,比如去年他们举办的免费品美酒吃大餐活动,我就参加了,喝的是稻花香珍品1号,一瓶酒300多元,我们喝了两瓶,吃的菜品也很丰富,总价值一桌超过1000元

了。参与资格就是买他们一箱稻花香酒就行了,最便宜的稻花香小酒坊酒价值200元左右,活动价一箱只要100元,所以说,无论是买酒还是免费吃大餐都很划算。”酒友李先生说。

据了解,焦报酒水工作室近期将举办系列活动,由于有些活动有名额限制,报满即止,因此关注《焦作晚报·酒水周刊》可以获得第一消息来源,以免错过报名机会。

指定酒店就餐送美酒

只要您在指定酒店举办宴席,就可以免费品尝焦报酒城提供的各档次的美酒,每桌赠送一瓶。这两个指定酒店就是三维戴斯酒店和昆仑乐居商务酒店(东方红广场店)。这两家酒店均是本市比较上档次的酒店。为了让准新人在举办婚庆时无后顾之忧,焦报酒城和这两家酒店达成合作意向,焦报酒城负责把关婚庆用酒质量及价格,并提供免费品尝酒,其中,三维戴斯酒店宴席每桌488元起,昆仑乐居商务酒店(东方红广场店)宴席每桌598元起,每桌赠送一瓶品尝酒,多款任选。也就是说,您举办宴席档次越高,获赠美酒的价值就越大。据了解,昆仑乐居商务酒店(东方红广场店)是集住宿、餐饮、会议、休闲于一体的综合性涉外商旅酒店。该酒店位于市东方红广场,紧挨市区繁华商业圈,五楼餐饮区域,设有多功能宴会厅与会议室,其中大型宴会厅可同时容纳500人用餐,中型宴会厅可容纳200人用餐,另设有10余间装修别致、风格迥异的豪华宴会包房;会议室能满足200-400人的会议接待需求,均配有先进的音响系统和多媒体投影设备。

办宴席可拨打服务电话咨



询:17698716868(微信同号)。

多款美酒任您挑选

“一口四香、酱浓清芝、唇齿之间、味蕾之上、九粮九蒸、洞中之藏。”这是资深酒友对于彩陶坊洞藏D6酒的评价。

“清澈透明、窖香浓郁、醇厚绵甜、协调清爽、回味悠长。”这是众多酒友对稻花香酒的评价。

国色清香酒作为宝丰酒的当家系列产品推出的宴席活动真正实现了高端白酒平民化。

五粮醇秉持“美好生活”的全新品牌理念,因为“醇”不只代表着酒体的纯净、口感的醇和,还代表着人与人之间的情感、人对生活的热爱。因此,有五粮醇的相伴,一定会让人尽享生活的美好。

“我们推荐美酒首先要考虑的就是酒友对该酒的评价,口碑不好的酒价格再低我们也不推荐,所以说,在焦报酒城买酒就是买个放心,并且我们向广大酒友承诺一周内买贵补差

价,假一罚十。目前有宴席活动的酒有很多,也可以说,只要在焦作市场上有卖的,在焦报酒城购买就可享受优惠价格。”崔亮说。

据介绍,焦报酒城目前推出的宴席用酒有上百款,包括中低高端白酒,如稻花香酒系列、赊店老酒系列、枝江酒、洋河系列酒、古井贡酒(V3、V6)、红花郎酒、云台山酒、杜康酒、珍酒、老白汾酒、今世缘酒、五粮醇酒、沁河玉液系列、金六福酒、宝丰国色清香酒、茅台国台酒、贵酒、望驿台酒、剑南春系列酒、绵竹头曲系列、宋河粮液秘藏系列、仰韶彩陶坊系列酒、绵柔尖庄系列、赊店老酒小红檀等。

图① 酒友薛老板在向记者展示云台山酒。

图② 稻花香珍品1号酒。

图③ 国色清香酒。

图④ 老白汾酒

图⑤ 彩陶坊酒。

(本文照片均由本报记者王学典摄)



关注酒水市场
服务百姓生活

主编:崔亮

服务热线:

18239192656

监督维权热线:

13503913331

云台山酒赞助篮球赛事

本报讯(记者王学典)“今年的篮球比赛激烈程度超过往年,以前我们组织打比赛没有什么奖品,虽然大家参与的热情也很高,但总是缺少点什么,今年我们的篮球比赛得到了云台山酒厂的赞助,在接下来的比赛中,这种势头会更猛一些。”日前,在店后村举办的2022年中站区百乡千村篮球赛上,主持人如是说。

在比赛现场,记者看到无论是运动员还是裁判员都很认真,观众们热情高涨,参与度非常高,中场休息时还进行了观众投篮比赛。当天比赛结束后,大山程遥队、店后队、怡仁诊所队、沁阳永威队分别获得当周比赛的一、二、三四名,在接下来的一个月内,比赛奖品均由云台山酒厂赞助。

据了解,云台山酒厂是一家生于焦作、长于焦作、扎根于焦作的本土企业。5年前,云台山酒厂开始酿造白酒,目前,原酒库存2000多吨,酒厂累计投资超过3亿元。在此期间,云台山酒厂进行了一系列重组、兼并收购等操作,成功收购“云台山”酒商标,并高薪聘请了白酒界擅长品牌运营的知名操盘团队。2021年5月15日,在第一届新品上市发布会,云台山酒玻云款成功上市。该酒的上市正式拉开销售的序幕。从此,云台山酒业迈上新起点,开启新征程。

据介绍,云台山酒采用固态发酵法粮制,属于优质白酒。目前,从口粮酒到中高端宴请、馈赠酒应有尽有,如玻云、红云、原浆10、原浆20、原

浆30、大清香55度等。低醉酒度、大曲清香是该酒的一大特点。目前,该酒厂正在研发不同的品种,不断丰富产品线,从而满足不同阶层需求。

“一生只为酿一瓶好酒”,这句话是云台山酒厂发展战略之一。该酒厂走上规模后迅速推出了系列惠民活动,截至目前,已有数千名酒友来到云台山酒厂参观考察,并品尝云台山酒。同时,云台山酒玻云款在焦作地区每瓶售价39元,永远不涨价,让焦作的父老乡亲可以喝到经济实惠的纯粮酒。

“我们赞助2022年中站区百乡千村篮球赛的目的就是回报乡邻,以自己的绵薄之力为家乡的文体活动提供帮助,接下来我们还会策划赞助一系列体育比赛,丰富广大市民的



业余文化生活,比如云台山酒中国象棋比赛等。”云台山酒厂销售总监陈隽对记者说。

图① 云台山酒厂销售总监陈隽(右)为比赛参赛队发放奖品。

图② 云台山酒。

(本文照片均由本报记者

