

白鸽圣洁祝愿多

“牲酒赛秋社，箫鼓迎新婚。”这是陆游在《秋夜感遇十首》中描写古时婚礼的隆重场面。李正佩说：“在现代，婚礼不仅是一种仪式，而且体现了一种文化传承。”

2004年，正开彩票店的李正佩到一些大城市旅游时，看到婚礼仪式上居然有演艺节目，并有主持人全程主持，当时在我市还未曾出现，他看到了潜在的商机。返焦后，他想搞婚庆服务，找到工商部门咨询时，当时工商部门还没有设立这个行业。

“办证的工作人员很热情，说‘这也算服务范围内内容’，就以家政服务的名义办证吧！”李正佩说。于是，李正佩想好名字，“玫瑰新娘”就这样诞生了。

开张时，李正佩不仅定下了“时尚、浪漫、热烈、亲情”的办店宗旨，而且要求将“优秀文化传承体现其中”，逐渐在我市市民中赢得了良好口碑。

2006年，我市某知名企业董事长的大儿子要结婚，由于以往有过业务关系，自然把婚庆服务的相关事宜交给李正佩。李正佩非常尽心，将整个婚庆仪式设计得隆重、热烈。当天，婚庆仪式进行得非常流畅。婚庆仪式即将结束时，现场亲朋看到现场999只洁白的鸽子一起飞向蓝天，随着婚礼主持人高声祝福：“这999只白鸽寓意‘两位新人天长地久’。”现场亲朋不仅被飞起的鸽子吸引，而且被美好的祝福打动。

几年后，该董事长的二儿子要结婚，婚庆服务自然交给了李正佩，还特意交代鸽子放飞这个环节要保留，并且鸽子越多越好。同样，这天的婚庆仪式进行得非常流畅。婚庆仪式即将结束时，亲朋看到现场555只白色鸽子飞向蓝天，随着婚礼主持人祝福：“555只鸽子寓意‘两位新人无怨无悔’。”恰当的表达再一次将现场气氛推向高潮。

过了两天，这名董事长答谢李正佩谈起鸽子数量的变化时，李正佩向其交了实底。原来随着养鸽人的减少，李正佩找遍我市也找不到比原来数量多的鸽子，为了不扫兴头，李正佩急中生智，才有了这样的策划。

“焦作市首届夜色婚礼、冷餐婚礼都是我策划的，还有自2011年起连续8年驻焦某部的集体婚礼，驻焦武警部队连续两年举办的集体婚礼也是我策划的。‘玫瑰新娘’还被市委宣传部、市工商局授予庆典礼仪行业唯一的‘经营诚信单位’称号。”李正佩说。

别出心裁成传说

2019年5月的一天，省会郑州，我市某企业在这里举行连锁店开业仪式。祝贺的高朋纷至沓来。李正佩带领我市婚庆协会一班人前往祝贺。

李正佩一行将盖着红绸的一件礼品送给了该企业老总，这名老总当众将盖有红绸的礼品打开。当红绸揭开时，在场的宾朋看到的是一块瓷砖，唏嘘声不断，窃窃私语：“还没有见过送地板砖的。”

李正佩面对大家诧异的目光，不慌不忙地将地板砖立了起来，大家看到地板砖上贴着的鲜红大字：“做人方方正正，做事脚踏实地。”当这名老总将这12个字反复念上两遍后，回想创业的艰辛，激动地说：“这是我收到的最好、最珍贵的礼物！”

“这瓷砖背后还有故事呢。”李正佩抖起包袱，在笔者的追问下，李正佩还原了背后的故事。

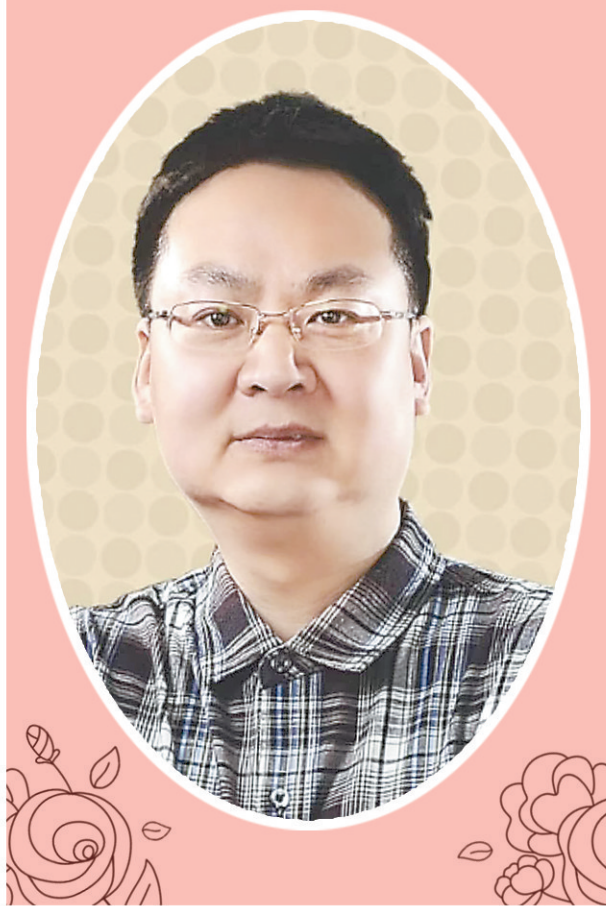
原来这家企业在郑州举行开业庆典仪式已提前邀请了李正佩，他交代一位同事找一块瓷砖，由于李正佩还没有想好合适的祝福词，也没有向这名同事说清他的意图，因此这件事被耽搁了。

开业当日6时，李正佩一行前往郑州参加开业仪式。想到前两天要找的瓷砖，这名同事说还没有找。

赠人玫瑰
香满城

□布财勇

“近年来，在我市婚庆演艺界，活跃着一位用独特的创意和灵感夺人眼球的婚庆仪式策划人，他通过设计一场又一场异彩纷呈、缤纷绚丽的婚礼，把‘玫瑰新娘’的美好祝愿赠送给一对又一对新人，让爱情玫瑰四处飘香。他就是山阳区政协委员、市婚庆协会会长李正佩。”



我市建材市场的门店开门晚，为了不耽误时间，李正佩分析这家企业连锁店刚装修好，一定剩有瓷砖，决定到郑州再找。到郑州后，在连锁店的地下室果真发现了瓷砖。拿到瓷砖后，又到街头广告部打印了字，便有了这件与众不同的礼品。

无独有偶。李正佩能这样别出心裁，绝非偶然，和他善动脑筋，会让灵感产生艺术的火花有着密不可分的关系。

2015年，我市某企业举办“建厂50周年大庆”，主办方已经选好在某大酒店举行庆祝仪式。李正佩到现场实地查看后，感觉先在会议大厅举行庆祝仪式，然后再到餐厅就餐，会让气氛变得冷清。于是，他向主办方提出建议：将庆祝地点改到市太极体育中心，庆祝现场增加冷餐宴会和演艺活动。主办方采纳了他的建议。

主办方邀请的国内客人500余人、国际友人200余人悉数登场，现场气氛热烈。演艺环节，李正佩特意为该企业董事长设计登场环节。在一首《笑傲江湖》的音乐声中，只见该董事长挎弓登场，在向现场宾朋道谢后，他弯弓向天空射出一只利箭……加上主持人声情并茂的介绍，将该董事长带领全体职工产业报国的家国情怀展现得淋漓尽致。

胸怀大义谱新歌

温文尔雅，风度翩翩，一副玉树临风的模样。这是李正佩给人的感觉。1971年2月，李正佩出生于湖北。五六岁时随当兵的父亲到辽宁省抚顺市生活。1985年，由于他家祖籍在孟州市，便跟转业父亲回到我市。

1993年大学毕业后，李正佩被分配到我市某金融单位工作。在经历7年体制生活后，李正佩那颗不安分的心开始躁动。2000年的一天，他看到《焦作日报》刊登的“电脑福利彩票征招”信息。他猛一激灵，因为在不久前，他看到《经济日报》报道过这种电脑彩票，他还默默盘算了一下：我市有多少人口，每人能买多少，利润率咋样。没有想到我市这么快就要上福利彩票了。

李正佩遂决定去销售福利彩票。辞去工作后，他去主管单位咨询销售福利彩票的事。当时，主管部门的工作人员也一头雾水，因为他们还没接到办理这项业务的通知，李正佩作为第一个报名人，只好回去等消息。

过了一段时间，主管部门通知李正佩开始办理这项业务，他自然而然地成为我市第一批开福利彩票销售店的人。由于福利彩票是一项新生事物，市民接受还需要一个过程。第一年，李正佩销售的福利彩票赢利还不够支付房租。在这样的情况下，一起申请开福利彩票店的人中，有一多半都支撑不住转了行。“我想市民会慢慢接受福利彩票的。”李正佩对自己的判断充满信心。

一年后，福利彩票开始被我市居民所接受，大家购买福利彩票的热情高涨。李正佩将“诚信”做为金字招牌，不少彩民委托他选号、购买，他的福利彩票店总是顾客盈门。

2002年的一天，李正佩的福利彩票店来了几个南阳口音的顾客，在和李正佩交谈后，诚恳地表达要与李正佩一起选号买彩票。李正佩在选择购买2万元彩票号码后，双方商定各出一半，中奖后对半分。

第二天中奖号码公布后，李正佩所选的号中奖60万。他及时将获奖消息告诉对方。这几个南阳人从郑州回来后，李正佩又及时将30万奖金兑现给他们。原来这几个南阳人准备在我市考察投资项目，当他们接到奖金后，连声说：“焦作人太厚道了，这里民风淳朴，值得我们投资。”果真，这几个南阳人陆续在我市投资建成了三个较大的商业项目。

“我的福利彩票店经营了23年，浸透了我创业的心血，见证了我成长的历程。虽然我现在的经营项目很多，但彩票店依然舍不得放弃。”李正佩说。

五年前，我市山阳区中星街道上马村的卢亮沟，因打造智能共享户外出发营而声名鹊起，成为我省唯一获“五星级露营地”荣誉的汽车露营地。近年来，由于种种原因陷入冷落。去年，李正佩毅然承担起这个项目起死回生的重任，立志要让这块蒙尘的宝石再度迸发出耀眼光芒。望着这位以“赠人玫瑰，手留余香”而闻名的文化创意策划人，笔者期待着他下一个精彩的点睛之笔。

左上图 李正佩。

(图片由受访者提供)