

## 长续航优势明显

# 台铃电动车受青睐

本报讯(记者丁垒)随着电动车行业的进一步发展,续航能力成了越来越多电动车用户看重的性能之一。一直在长续航赛道钻研深耕的台铃电动车,凭着强劲的续航表现、完善的售后服务等优势得到了更多用户的青睐。虽值淡季,台铃电动车在我市销售热度不减。

12月9日下午,记者在台铃电动车太行路旗舰店看到,市民杨女士正在选购高端休闲三轮电动车台铃X6。这是杨女士一周之内第二次来到该店,12月4日,杨女士陪朋友来买台铃X6,当时这位朋友对台铃X6的各方面性能都比较满意,直接付钱买了一辆。因为之前详细了解过台铃X6,所以杨女士这次购车很干脆。“价格全网都能查到,车型是台铃的新款车型,续航能力有保证,就没啥好考虑的,早一天买回去就能早一天骑。”杨女士说。

据台铃电动车焦作总代理总经理全利娟介绍,随着气温下降,近段时间购买休闲三轮电动车的消费者较多,像台铃X6、台铃X3,销量都不错。其中,台铃X6是台铃新推出的一款时尚休闲三轮电动车,车身长2.02米,全车线条流畅,空间宽敞,可以满足客户不同使用需求;一体式车篷不仅美观大方,而且坚固耐用;3C钢化玻璃和电动雨刷、防溜坡控制器和ARS智能控制等体现了大品牌在科技方面的领先优势和对细节的高标准要求。值得一提的是,台

铃X6搭载72伏32安电池,动力系统采用永磁二代超静音电机,使得这款车续航里程可达100公里,动力更强劲,无论上坡还是下坡都轻松自如。

台铃X3也是一款休闲三轮电动车,同样配备多功能一体式车篷,夏天可以免遭日晒雨淋,冬天能抵御寒冷,是宝妈接娃、老人代步的好帮手。为了庆祝台铃成立20周年,该店推出了超值换购活动,本月底前购买台铃X3可享受换购价3999元。

作为长续航电动车品类的开创者和引领者,台铃长期聚焦长续航科研攻关,通过掌握的长续航核心科技,让旗下产品都具有“跑得更远”的特质,因此让更多消费者喜爱台铃电动车。今年8月,台铃创下单月产销突破100万辆的记录。专注长续航17年来,台铃电动车销量突破2100万辆。

在已掌握了1000余项专利技术的基础上,台铃还在持续通过技术创新推动拳头产品不断迭代升级。据悉,10月26日,台铃在云南丽江举行了以“聚不凡,行非凡”为主题的超能S长续航高端系列新品发布会,台铃年度旗舰产品超能S非凡宗师重磅面世,以“全速跑200公里”的强悍性能,再次打破电动车续航天花板,重新定义了什么才是真正高端的长续航电动车。据介绍,台铃超能S非凡宗师搭载了台铃第五代省电技术“筋斗云长续航技术平

## 积极作为 “淡”中谋“旺”

□丁垒

冬季,大家出行一般会选择更加温暖的方式,这使得电动车“跑起来带风”这个在天气暖和和下受欢迎的优势成了劣势,也导致大多数人在冬季对电动车特别是两轮电动车的购买积极性相对较低。因此,我市各电动车品牌在当前阶段都进入所谓的销售淡季。

旺季、淡季是相对而言的,在淡季如果我们能积极作为,有针对性地组织一些活动,也可以取得不错的销售业绩,为下一个旺季的到来积蓄力量,为长远发展打下良好基础。

可以有针对性地策划一些促销活动。淡季拉动消费,要让客户感觉到物超所值和容易得到,我们可以深入研究不同类型客户的特点,分类施策,比如那些已经购买产品并且有可能继续购买或者推荐身边朋友购买的客户是忠诚客户,需要用心维护,可以通过一系列“回馈老客户”活动进一步拉近关系,强化其对品牌的信任;那些有购买实力,但尚在多个品牌间比较、斟酌的客户是潜在客户,应该精心经营,可以通过提供价格优惠、推介高性能产品等指向明确的活动影响其决策,吸引其成为本品牌的客户。

推出适应季节的新产品,也可以淡化淡季的不利影响。保暖性能不够好是目前电动车销售不旺的原因,我市一些电动车商家近期集中精力销售保暖性能较好的带篷三轮电动车、电动轿车,取得了不错业绩。冬天气温低,对电动车的续航能力、电机转化能力、控制器稳定性等性能提出了更高要求;雨雪天气增多,湿滑的路面对电动车轮胎的抓地能力、制动性能等都是考验。如果我们能根据气候环境和出行环境等变化推出各方面表现更优秀的新产品或者加大宣传力度,重点推介本品牌产品在续航能力、安全性能等方面的优势,一定更容易赢得消费者的青睐,在与同类产品的竞争中更胜一筹。

练好内功,蓄能长远。眼下电动车销量不旺,各品牌电动车代理商的日常工作量明显减少,刚好处于年终岁尾,正是总结提升的好时机。我们可以在这段时间总结一下今年的得失,作好明年的战略规划。同时,也可以借此机会进一步完善规章制度、提升员工业务水平,为将来的工作作好准备。



台”,汇集了峰谷快充、石墨烯电池、分布式控制器、能量回收系统、轻量化模组等前沿科技,充分体现了台铃在长续航领域的领先优势。

“从2006年第一代高性能电动车延长里程30%,到2020年创造一次充电续航656.8公里的吉尼斯世界纪录,台铃一直被模仿,却从未被超越。”全利娟说,“因为产品质量过硬、售后服务有保障,台铃电动车在我市销量一直都不错。”

上图 顾客试骑休闲三轮电动车台铃X3。 本报记者 丁垒 摄

## 图片新闻



12月10日,雅迪电动车焦作旗舰店工作人员为顾客安装两轮电动车。作为行业领跑者,雅迪电动车热销的冠能系列车型不仅外观新颖时尚,还融入了智能化设计,具有动力更强、续航时间更长等优势,备受市民喜欢。本报记者 宋崇飞 摄



12月9日,市民在新日电动车焦作旗舰店选购两轮电动车。作为行业领军企业,新日电动车以出色的技术,打造极致的产品,为大众的出行带来诸多便捷。

本报记者 宋崇飞 摄



12月10日,绿源电动车铜马旗舰店工作人员为顾客安装三轮电动车。据介绍,绿源电动车首创液冷电机技术,作为第二代电动车的引领者,率先提出了“一部车骑10年”的耐用标准,为消费者创造更美好的出行方式。 本报记者 宋崇飞 摄



12月9日,五星钻豹焦作旗舰店工作人员给顾客维修电动车。据了解,该店自成立以来,一直秉承以“作好销售和服务,为焦作人民提供优质的产品和服务”为宗旨,致力于为市民打造更舒适的电动车。

本报记者 宋崇飞 摄