

准大学生看过来！

暑假考驾照时长与户口政策全解答

本报记者 朱颖江

高考结束20余天后,“晚报记者陪您考驾照”第三季首批报名学员已步入科目二考试预约阶段。目前,不少家长和准大学生纷纷来电咨询驾考事宜。他们普遍对考取驾驶证所需时长心存疑虑,担心当下报名无法在暑假内顺利拿到驾驶证。那么,考驾照究竟需要多久?报名时对户口有无要求?带着这些问题,记者采访了市公交驾校副校长马草。

“现在报名,暑假完全可以拿到驾照!”马草给出了肯定答复。根据《机动车驾驶证申领和使用规定》,考驾照的基本流程涵盖科目一理论考试、科目二场地驾驶技能考试、科目三道路驾驶技能考试以及科目四安全文明驾驶常识考试。在一切进展

顺利的情况下,从科目一考试合格后到拿到驾照,最快35天便可完成。

以C2自动挡为例,马草介绍,科目一通过后20天能够预约科目二考试,科目二和科目三考试可以同时约考,而在科目三通过后便能随时进行科目四考试。如此算来,在两个月的暑假内完成考试并拿到驾照具备理论上的可行性。

然而,在实际操作中,存在着诸多影响因素。暑期往往是驾考报名的高峰期,报名人数大幅增加,这无疑会导致考试预约难度加大。不过,马草表示,只要学员按照教练员的安排进行准备,通常都能顺利预约考试。

此外,每个学员的学习能力不

同,对驾驶技能的掌握程度也参差不齐,这同样会影响拿证时间。有些学员可能短期内就能熟练掌握科目二和科目三的操作技巧,而有些学员则需要投入更多的时间进行练习。马草说:“驾驶技能需要扎实掌握,不能为了追求速度而忽视质量。如果学员在考试中不合格,需要等待一定时间后才能重新预约考试,这无疑会进一步延长拿证周期。”

驾校虽会为满足学员暑期拿证需求提供灵活的培训安排,如增加练车时间、开设夜间班等,但倘若学员自身时间安排不合理,无法按时完成学时,也会影响考试进度。

在户口方面,如今考驾照的户口限制已大幅放宽。据马草介绍,内地

居民可在全国任意地区报考小型汽车(C类)驾照,无须受户籍地限制。报考时,仅需提供身份证(原件)、居住证明(居住证或暂住登记凭证,具体依当地要求而定)以及体检报告等常规材料即可。对于港澳台居民及外国人,需要额外提供港澳台居民居住证、外国人永久居留身份证或有效居留许可。

若要报考大型客车(A1)、牵引车(A2)、中型客车(B1)等大型车辆驾照也是全国统考。但这些车型如果是增驾,需要将C证迁到焦作。尽管当前政策允许异地考C照,但各地执行细节可能存在差异,建议提前咨询当地车管所或通过交管12123APP查询最新要求。

市交通驾校 深耕四十载 匠心培育合格驾驶员

本报记者 朱颖江



市交通驾校金牌教练员吴太河指导学员练车。

本报记者 李征 摄

随着经济快速发展,汽车从奢侈品蜕变为大众交通工具,“人人会开车”已成为普遍现象。驾驶不再局限于职业范畴,而是演变为现代人必备的生活技能。

在这场深刻的时代变革中,市交通驾校始终敏锐捕捉行业发展趋势,及时进行战略调整。该驾校及时拓展C1、C2培训考试服务,以更贴合大众需求的教学模式,为社会源源不断地输送合格司机。从助力职业驾驶员成长到培育全民驾驶技能,该驾校40余年匠心传承,始终走在行业前列,成为驾培领域的典范。

自成立以来,市交通驾校始终坚守初心,紧跟时代步伐,不断革新教学理念与方法。在该驾校发展的关键时期,正是其前瞻性的战略布局与扎实的教学实践,让无数驾驶员从这里开启安全驾驶之路,助力城市交通脉络的构建与完善。无论是物资运输的繁忙道路,还是客运服务的大街小巷,都能看到该驾校学员的身影,他们用所学技能为城市运转注入活力。

市交通驾校取得如此斐然成绩,离不开一支经验丰富、技术过硬的教练团队。团队中不仅有高级技术人员坐镇指导,更有若干中级技术人员协同发力。这些教练员凭借精湛的技艺与耐心细致的教学,将复杂的驾驶技巧转化为通俗易懂的知识,帮助学员快速掌握驾驶要领。其中,该驾校金牌教练员吴太河堪称团队中的杰出代表。凭借对教学事业的无限热爱与高度负责的态度,他荣获市“最美驾校教练员”荣誉称号。在日常教学中,他始终秉持“安全第一、因材施教”的原则,针对不同学员制订个性化教学方案,用真诚与专业赢得了学员们的一致好评。

许多学员表示,在吴太河的指导下,不仅掌握了扎实的驾驶技能,更树立了安全文明驾驶的意识,这份收获将终身受益。

在行业竞争中,市交通驾校始终发挥示范引领作用,以更高标准提升教学质量,优化服务水平,为社会培养更多优秀驾驶员,为城市交通发展持续贡献力量。

市月季驾校 虚心接纳建议 助力学员驾考通关

本报记者 朱颖江



市月季驾校教练员王新江指导学员练习倒车入库。

本报记者 李征 摄

刚刚结束高考的准大学生们,虽然思维敏捷、学习能力强,但由于长时间备考的疲惫,对科目一学习普遍积极性不高。针对这一情况,该驾校工作人员刘华主动担起“学习监督员”的重任。她深知这些准大学生并非缺乏学习能力,而是需要积极引导。“这些孩子都特别聪明,就是有点排斥学习,估计是刚刚参加完高考的缘故,我既然负责大家的学习,就要确保每个人不掉队。”每天,刘华都会在微信群里与学员互动,根据他们的学习情况调整督促方式和学习内容,用耐心与热情点燃他们的学习动力。

在驾培行业竞争白热化的当下,“价格战”早已不再是驾校发展的制胜法宝。刘华深刻认识到,唯有凭借真诚且优质的服务,才能在激烈的市场竞争中站稳脚跟。“各个驾校之间的竞争,不应该只是价格的竞争,而应是服务上的竞争,只有真心对待学员的驾校,才能发展长久。”刘华说。刘华的这一理念,也正是市月季驾校的发展方向。她创建“科目一冲刺打卡群”,用趣味记

忆口诀和生动比喻,让枯燥的刷题变得充满乐趣;对学习懈怠的学员,她主动邀约至驾校“一对一学习室”,提供个性化辅导。这些细致入微的服务,不仅帮助学员高效备考,更让大家感受到驾校的用心。

两年前,刘华到市月季驾校报名学车。在学习过程中,她对该驾校服务的痛点与需求有了深刻洞察。出于对该驾校的认可,在学车结束后她选择留下成为一名工作人员。这位从学员转型而来的工作人员,将自身驾考经历转化为服务创新的动力。入职后,她结合自身经历,向该驾校校长杨琛提出了诸多建议。杨琛不仅虚心接纳,还立即组织团队研讨,迅速落实优化,全力提升服务品质。如今,真诚服务已成为该驾校的核心竞争力,也为驾培行业的良性发展提供了新思路。

杨琛说:“我们将持续倾听学员声音,不断优化服务流程,为学员提供更贴心、更优质的驾考服务,以实际行动践行‘全心全意为学员服务’的承诺。”