



平原腹地、黄海之滨，南北交界，东西交融，淮河、大运河、古淮河与洪泽湖、白马湖在这里交汇，江苏淮安涟水高沟镇，水至清至纯，一派田园水乡风情，自古是酿酒的好地方。

高沟酿酒，源于两汉，盛于明清。《高沟镇志》记载，汉高祖刘邦曾饮高沟酒，留下“佳酿分解忧，壮志兮填胸”的佳句。明清时期高沟酒业更加繁荣。当时高沟镇有酿酒槽坊数十家，芳香浓郁的高沟酒沿淮河流向南京、扬州、开封、杭州、九江等地。“近销淮北行千里，远及湖广畅九江”“香赞浓香满七袖，味占东南第一家”都反映了高沟酒兴旺发达、名噪一时的产销盛况。

抗战末期，苏北大地风起云涌，中华民族的优秀儿女为了民族存亡进行着艰苦卓绝的斗争。1944年，在高沟、杨口，新四军三师经过16天浴血奋战，取得了“高杨战役”的胜利。胜利后，中共涟水县委拨给党费500块银圆作为经费，在高沟镇西南处金庄兴办了金庄槽坊。500元党费，20多人，一个甑桶，两班活，产酒40吨的金庄槽坊开启了百亿酒企今世缘酒业80年的前世今生。

2024年，今世缘“党费建厂”80周年。高沟镇的天湛蓝明亮，高沟镇的水“清且涟漪”。追溯高沟酒脉的红色源头，看今世缘人如何传承这份红色基因，用匠心与热血酿造出一坛坛醇香扑鼻的美酒，酿造出80年香甜美好的生活，从500元党费建厂发展成为总资产216亿的现代化企业，跻身中国白酒上市公司“十强”企业，谱写跨世纪的品牌传奇。

砥 砺 · 踏 征 程

从“味占东南第一”到“中国名优酒”



1949年9月30日，地方国营高沟酒厂正式成立，成为涟水县诞生的第一家工厂。在地方党委政府领导下，高沟酿酒蓬勃发展，在中共十一届三中全会以后，高沟酒业更是迎来十余年长足发展期，初创时期的高沟人充分发扬了艰苦奋斗、砥砺奋进的精神。

1952年，国营高沟酒厂党支部成立，共有党员6人，隶属于高沟镇党委，在支部书记殷有桂的带领下，酒厂迅速发展，年产量370吨，产值57万元。到了1956年，高沟酒厂党支部发展到21名党员，他们吃苦耐劳，敢于担当，勇为先锋，新建了厂房、曲房、酒母房，每天进行6班生产，年产量468吨，产值84万元。1983年，高沟酒厂成立党总支委员会，在徐海平书记带领下，拥有政工、白酒、机电、曲酒、财供5个支部，党员86名，编成了13个党小组。今世缘在党组织的领导下一路向前，高歌奋进。

“粉碎驴推磨，蒸馏烧地锅，出窖柳筐装，晾醅锨扬”创立初期，30多个员工每天4班倒，在这样简陋的条件和艰苦的环境里辛苦劳作，他们用匠心与热血酿造出一坛坛醇香扑鼻的高沟美酒，2个甑桶当年就出品了75吨高沟大曲，实现产值12.8万元。

1956年，白酒的发展被列入了国务院制定的科学技术发展远景规划。同年3月，高沟大曲在江苏省白酒评比中一举夺魁，时任省长的惠浴宇签发嘉奖令，高沟酒厂获江苏省“酿酒第一”奖旗。高沟镇民谣这样说：“高沟美酒冲天香，六塘河上喜洋洋，醉后泛舟行千里，不知何处是他乡。”

在艰难的岁月里，高沟酒厂一直秉承红色酒脉，发扬革命精神，一心为公，砥砺前行。粮食产量不足，老师傅就研发出山芋干酿造制曲；工人下放，生产力下降，职工就做小豆饼、打铁、修理农具维持生计；面对各种破坏，全厂上下千方百计保住百年窖池不被损毁，让高沟大曲的千年芳香得以延续。在这样的情况下，1977年，地方国营高沟酒厂克服困难，成功研制38度低度大曲，是当时的淮阴地区“三沟一河”首创者。

当改革春风拂面，这样的酒厂必将开启它的高光时刻。1984年，在全国第四届评酒会上，高沟特曲名列全国浓香型白酒第二名；1989年，在全国第五届评酒会上，高沟特曲被评为全国优质酒；1990年，高沟低度酒荣获首届全国轻工业博览会金奖；1991年，高沟特曲荣获国家质量奖银质奖章。1995年，高沟特曲被认定为国家浓香型白酒实物标准样品，成为20世纪末高沟品牌永恒定格的荣光。

在今世缘现代化的厂区里前行，穿过高沟镇的美酒之源“天泉”，就能看见200多口百年窖龄的古窖池，酒香散发在空气中，一切都令人沉醉。前辈们盘土窑、烧砖瓦扩建车间，买货船运酒出淮，不仅传承了“香赞七袖丰富，味占东南第一”的传统工艺，还成立了实验室，配置了精密仪器和设备来创新和改善高沟酒的品质。



今世缘酒业壮丽八十年

红色酒脉酿出百亿辉煌

涅槃·再出发

“今世缘”打响“振兴苏酒”第一枪

20世纪90年代，随着计划经济向市场经济的过渡，高沟部分产品不再适应消费需求，高沟品牌陷入困局，1995年底，高沟酒厂陷入停产半停产状态。这时，江苏省委、省政府领导专程来涟水现场办公，解决恢复生产启动资金3000万元，协调银行对企业的债务进行“挂账停息”，为企业注入了涅槃重生的红色动能。

1996年2月，涟水副县长郑宁兼任高沟酒厂厂长、党委书记，带领高沟酒厂上下展现出顽强的生命力和坚定的决心，以壮士断腕的勇气，积极改制，放弃老品牌老套路，开启了重生之路，一个全新品牌——“今世缘”破茧而出。

“为了在南京打开市场，我们去金陵饭店拉横幅卖力宣传；为了省下点

住宿费，铺货时七八个员工挤在一个宾馆房间里休息，品牌广告打出去之后，等电话得一晚上睡不着觉……”

1996年8月，“今世缘”品牌终于在南京横空出世，打破地域命名传统，以“缘”文化为核心，开发出的今世缘系列产品，将传统的酿酒工艺与现代的市场需求相结合，走出了一条独具特色的创新发展之路。入职酒厂44年的钱灯红回忆起“今世缘”品牌初创之时的艰辛，感慨良多：“白天两手提着今世缘地球太阳月亮样品酒和100ml品尝酒，挨家挨户推销，吃闭门羹是家常便饭。忙的时候中午馒头就着咸菜凑合一顿，晚上几个人挤在阴暗潮湿的地下室，累得腿都抬不起来。”

已故中国白酒泰斗沈怡方曾称赞：“今世缘是中国酒类第一个突破国

家优质酒、老名牌框架，把酒文化的内涵融入产品中去的品牌。今世缘的创立，是振兴苏酒的起点。”

1997年12月，江苏今世缘酒业有限公司成立，高沟美酒走上了凤凰涅槃的传奇历史。历经岁月流转，因缘而生，随缘而盛，今世缘人传承红色基因，坚守“缘”文化，辛勤付出，以匠心酿造美酒，作为“振兴苏酒”的先驱与实践者，终于即将开创出一个跃升突破、持续辉煌的新时代。

2004年“国缘”品牌诞生，为今世缘酒业开拓了高端商务市场，经营势能不断增强；2014年，今世缘成功挂牌上市。从濒临破产到涅槃重生再创辉煌，展现了一代代今世缘人在时代与市场变革中上下求索、开拓创新、锐意进取的“红色精神”。



勇进·攀高峰

“党建链”赋能“产业链”启百亿征程

1996年，今世缘品牌创立，全厂上下团结一心，党员带头冲锋，用脚步丈量市场广度，敲开一个个客户的大门；用勤奋打造企业发展速度，让濒临倒闭的酒厂浴火重生，让“今世缘”成为振兴苏酒的首倡者和实践者。2004年，今世缘人抓住白酒消费结构升级的机缘，国缘品牌应运而生，开启新的传奇。2014年，今世缘在上海证券交易所上市，成为IPO重启后的白酒第一股、淮安市首家A股主板上市公司，开启发展新征程。2019年，国缘V9清香酱香上市，坚定参与白酒行业“头部竞争”。2022年，高沟品牌复兴战打响，开启了三大品牌并驾齐驱、行稳致远之路。

在这场乘势而上、勇攀高峰的征途上，公司党委始终把握着正确的航向。今世缘酒业创建党员示范岗94个，设立党员责任区67个，广大党员干部凝心铸魂、砥砺前行，输送出源源不断的“缘动力”，以“党建链”赋能“产业链”，

总资产从2014年上市当年的45亿元增长到216亿元，净资产从35亿元增长到133亿元。

2023年，今世缘酒业营收突破百亿元大关，作为“白酒百亿俱乐部”的一员，党组织是今世缘酒业的政治核心，坚强有力，是企业发展的根本保证。如今，今世缘酒业拥有党员509名，占企业员工的10%，党员干部在科学发展、进位争先的征程中，始终发挥先锋模范带头作用。

在技术创新上，作为中国白酒智能酿造领跑者，今世缘酒业在党组织领导下，立足创新驱动，用现代科技赋能传统产业，以“智改数转”为重要抓手，推动传统产业转型升级，努力把企业打造成强大的创新主体。近年来，今世缘酒业研发了智能化酿酒装备系统，将白酒酿造机理、操作方法数字化，构建人工智能“酿酒大脑”，启动总投资超过100亿元技改扩能项目，目标2026年内建

成智能酿酒及制曲中心、规模领先的陶坛酒库、技术先进的成品酒包装物流中心，形成行业领先的技术优势、品质优势、规模优势。

除了技术创新，品牌文化创新也是今世缘酒业“独门秘籍”。今世缘酒业以“缘文化”为核心内涵，提炼了缘与酒、人与情之间的重要关联，以“国缘”“今世缘”品牌讲好独属今世缘酒业的品牌故事。“今世有缘，相伴永远”“成大事，必有缘”这些耳熟能详的广告语，让有温度、有高度、有特色的缘文化品牌深入人心，增强了消费者对品牌的认同感和忠诚度，提升了品牌的传播力和影响力。

同时，传承红色血脉，今世缘酒业不忘回馈社会，践行“酿美酒，结善缘”的企业使命，积极履行社会责任，在地方经济发展、乡村振兴、基础教育、体育发展、保护环境等社会公益事业方面都不吝投入，荣获“江苏社会责任杰出企业”称号，彰显品牌的人文关怀。

奋 斗 · 向 未 来

传承红色基因谱写高质量发展新篇章

自1996年品牌正式创立以来，浴火重生的今世缘历经小步快跑、弯道超车、华丽转身、转型升级的发展历程，昂首跻身中国白酒上市公司“十强”企业行列。2023年，今世缘的营收、净利润更是双创历史新高，完成营收收百亿元的目标，正式加入白酒“百亿俱乐部”，开启发展新征程。

牢记传承红色基因，赓续红色血脉，锤炼不渝初心。多年来，坚持党对企业的领导，是今世缘酒业一以贯之的政治治党原则。今世缘酒业锐意创新，建立了

以企业改革发展成果检验党组织的工作和战斗力的“加减乘除”管理机制；做制度保障的“加法”，把加强党的领导和完善公司治理相统一；做机制改革的“减法”，强化公司层面“战略引领、风险管理、综合服务”职能定位；做和谐发展的“乘法”，树立以“实干论英雄、凭实绩用干部”的工作理念；做规范运行的“除法”，抓牢公司治理、经营管理、监督管控等制度的落实。

正是这样始终坚持党的领导，坚定发展、改革创新、苦干实干，今世缘酒业一步一个脚印，把“百亿时代”宏伟蓝图变成美好图景。2023年12月29日，在2024今世缘发展大会上，今世缘酒业党委书记、董事长、总经理顾祥悦提出未来发展规划：在2025年，要使今世缘酒业跻身150亿级酒企行列；2026年到2030年，在省内引领竞争，同时在省外实现周边化和板块化的发展。

在后百亿征程中，今世缘酒业也已经做好规划：从酿造原料端开始，今世缘努力打造绿色供应链体系以提升产品品质，并通过对酿造生产线的智能化改造，将酿酒工艺科学化，持续为质量与产量提供更好的保障。为满足消费者的个性化需求、满足细分的消费需求。

今世缘还致力于寻求个性化的产品，赋予品牌新的文化内涵和文化内核，在旗下“国缘”“今世缘”“高沟”三大品牌布局下，今世缘还将进行大单品聚焦和全国化拓展，通过管理创新、营销创新等方式推动“环江苏省”市场的发展。围绕市场拓展和全国化，今世缘制定的营销策略是“省内精耕攀顶、省外攻城拔寨”，以环江苏、长三角一体化板块市场为突破口，实现品牌、产品、区域、投入、战术、队伍六个聚焦，力争通过3年至5年的努力，使省外市场有大的突破。

百舸争流千帆竞，聚缘聚力启新征程。今世缘酒业从党费建厂至今80年，党的领导与赋能是今世缘酒业应对一切困难最大的底气和保证，全体职工在公司党委领导下，时刻牢记上级党委政府的殷切期望，用“信仰值”定格，让“忠诚度”满仓，在改革发展主战场、技术研发最前沿、市场服务第一线作为培养自身专业能力、练就高强本领的“主课堂”“练兵场”。启航未来，今世缘酒业将进一步坚定战略方向、坚持战略定力，进一步改革创新、担当实干，为建设今世缘酒业“双百亿时代”凝聚共识、集聚动力，奋力在新的百年征程中书写跨越式发展的今世缘故事。

