



22°C~29°C
小雨
东北风 微风

启东日报

2024年6月24日 星期一
农历甲辰年五月十九

启东市融媒体中心出版

新闻热线:0513-80795112

投稿邮箱:qidongnews@163.com

启东日报数字报:<http://jrqd.qidongnews.com>

今日4版

第5206期



启东高新区成立项目服务专班,明确专人盯办、专组代办、全程领办,全力解决项目招引落户过程中遇到的难题——

贴心服务 省心办事 放心经营



本报首席记者 黄欣美

6月21日,启东高新区海韵大厦19楼坐满了正忙着联系业务的客服人员,他们或通过电话,或通过网络平台,耐心地为客户提供智能化解决方案。自2月7日完成签约仪式,仅1个多月时间,河姆渡工业互联网数字化运营区域中心项目就进入试运营阶段。与此同时,位于江枫路的办公用房正在筹备装修,预计9月份正式投入使用。

“这是一个制造业和服务业融合发展

项目。”高新区党工委委员、管委会副主任项羿口中的项目,就是由上海爱谱华顿电子科技(集团)有限公司投资的全资子公司——上海河姆渡实业发展有限公司。河姆渡平台于2015年创立,是一家专注于智能建筑、智慧城市、智能家居的产业互联网平台企业。此次落户启东的河姆渡工业互联网数字化运营区域中心项目,投产后10年应税销售累计不少于40亿元、税收不少于6000万元。

“上海爱谱华顿电子科技(集团)有限公司是国家高新技术企业和上海市专精

特新企业,能吸引这样的优质投资方,对高新区乃至全市生产型服务业发展举足轻重。”项羿说,“可以透露的是,投资方还将在这里打造可提供‘产品采购+综合服务’的一站式解决方案平台,这意味着原来只有大城市才有的平台技术,园区企业也能唾手可得。”

目前,该项目在试运营阶段已经开票应税销售达2135万元,完成服务业企业入规。这得益于高新区以“流程最优、环节最少、时间最短、效率最高、服务最佳”为目标,主动当好企业“店小二”,努力提升招商引资“软实力”,打造营商环境“新高地”。

“自从得知我们有投资意向,园区政府积极帮我们对接各个环节,特别在招工、办公场所提供等方面给予了我们特别大的帮助。”上海爱谱华顿电子科技(集团)有限公司董事长华建刚说,他深深感受到了园区优良的营商环境和招商人员的扎实作风,让他更有信心在这方创业沃

土扎根深耕,发展壮大。

今年以来,高新区抢时间拼速度,招商引资“马不停蹄”。截至目前,新增有效项目信息40个,共签约亿元以上产业项目17个。尤其是一个又一个符合园区“一主两优”产业定位的项目纷至沓来,让大家兴奋不已。

同样在紧锣密鼓推进的,还有人民控股集团有限公司华东区域总部和生产基地项目。该项目总投资约60亿元,其中,研发中心及储能电池项目占地约150亩,储能系统集成及智能电网设备项目占地330亩。达产后,年应税销售不少于50亿元,年缴纳税收约2.5亿元。据悉,为确保项目引得来、落得下,高新区成立项目服务专班,明确专人盯办、专组代办、全程领办,全力解决项目招引落户过程中的难题,让企业少“跑腿”。正是源于对园区投资环境和服务的满意,近期企业又向外资合作方推介启东项目,并引入外资股东追加投资,预计6月底前完成外资到账1300万美元。

本报讯 6月22日上午,市委书记、市长蔡毅主持召开十八届市政府第32次常务会议,讨论学习相关文件,部署当前工作。

会议学习贯彻习近平总书记近期重要讲话精神,以及有关重要会议重要文件精神。会议要求各区镇(街道)、各部门深刻领会总书记的重要讲话精神,学习贯彻省、市委全会精神,紧抓当前,抓好当前,锁定目标抓好经济运行,全力以赴攻坚重大项目,切实做好民生保障、安全生产、风险防范等各项工作,持续巩固和增强经济回升向好态势,以扎实扎实、踏踏实实的工作为省、南通发展大局作出启东贡献;要进一步提高站位,从关系党的执政基础和执政地位的高度,全面加强预算管理,强化源头管控,严格执行财经纪律,确保过紧日子要求落到实处、见到实效。

会议学习《南通市优化营商环境条例》,听取我市关于优化营商环境专项巡察反馈意见整改进展情况汇报。会议要求,全市上下要以学习贯彻落实《条例》为抓手,健全联动机制、加强协作配合,扎实做好优化营商环境专项巡察反馈意见整改,进一步擦亮我市“万事好通·益启企”营商环境品牌。

会上讨论《启东市推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》。会议要求,各部门要立足我市行动方案,充分发挥我市的产业和市场优势,加强对上沟通,发挥各方作用,多渠道广泛开展政策宣传解读,推动我市“两新”行动落地见效。

会上传达学习统计法治的相关要求,部署下阶段工作。会议要求,要树牢依法统计意识,抓好数据质量建设,强化统计工作保障,以高质量统计更好地服务全市经济社会高质量发展。

会议讨论《关于进一步加强农村集体聚餐管理的实施意见》。会议要求,各区镇(街道)要落实好属地责任,市场监管、卫生健康等部门要强化监管责任,完善“事前有申报、事中有监管、事后可追溯”管理机制,加强从业人员管理,做好宣传引导,共同维护农村集体聚餐“舌尖上的安全”。

会议讨论《进一步规范集体土地上房屋搬迁补偿与安置实施办法》。会议要求,各区镇、各相关部门要认真研究《办法》内容,始终秉持“阳光征拆、依法征拆”的原则,综合运用各类媒体,做好政策宣传解读,保障土地征收及房屋拆迁工作有序推进。

会议听取关于启东市生命健康科技园项目调整情况汇报。会议要求,锦汇集团要确保调整合法合规,加快推进早出形象,同时认真梳理符合上级要求的项目,积极向上争取,为园区综合开发获取更多上级资金支持。

会议还研究了其他事项。

市领导高广军、杨斌、曹阳、郁丽春、陈红飞、陈欣荣出席会议,市人大常委会副主任吴永东,市政协副主席龚海燕列席会议。

(本报记者 茅晨华)

精准调度 开闸放水



6月23日,五滧港闸正在开闸放水。受连日降雨影响,我市河道水位上涨明显,根据市防汛办统一部署,6月20~23日,全市沿江沿海14个涵闸皆已进行不同时段的开闸放水,预计将内河水位降至3米以下的低水位。

本报记者 倪伟涛摄

电力消费增速稳中向好

前5个月启东全社会用电量同比增长11.14%

本报讯 用电量是经济运行的“晴雨表”。日前,记者从国网启东供电公司了解到,今年1至5月,启东全社会用电量累计完成22.34亿千瓦时,同比增长11.14%;累计完成工业用电量12.68亿千瓦时,同比增长12.36%,其中制造业用电量同比增长4.21%,占工业用电量比重79.45%。

从区镇来看,1至5月,15个区镇中有12个区镇实现用电量正增长,增幅较大的是海工园、合作镇、吕四港镇和生命健康产业区,同比分别增长24.43%、29.08%、23.50%和22.79%,反映各区镇经济形势向好。

前5个月,启东百强企业中有65家企业实现用电量正增长,用电量大于500万千瓦

时且增速较快的有寰宇东方国际集装箱(启东)有限公司、南通浩盛汽车科技有限公司、南通中集太平洋海洋工程有限公司和江苏科本药业有限公司,同比分别增长197.60%、155.71%、119.45%和97.12%,表明高端化、专业化、特色化的临港产业集群正蓬勃发展。

以电力底气夯实高质量发展的坚实

底线,优质、贴心的供电服务也同样重要。今年4月,启东市政务服务大厅二楼不动产南区“一件事一次办”专窗正式启用。此前,供电公司与不动产登记中心合作推出“一件事一次办”机制,打破系统壁垒,实现联合办理过户。在用户进行产权登记的同时,将用户信息推送给供电业务受理平台,用户在完成产权变更的同时即可同步完成用电过户,无须再次前往供电窗口提交申请。

下阶段,启东供电公司将持续优化线上联动过户服务功能,深化政企协作,不断提高“一件事一次办”服务效率,推动地方电力营商环境再上新高。

(本报记者 蔡樱子 通讯员 陆爱晶)

云检医学项目 签约落户启东

将推动我市生命健康产业
链的延伸和聚合

本报讯 6月20日,云检大健康衍生品及医疗器械产品项目签约仪式在启东生命健康科技园举行。

杭州云检医学科技有限公司是一家基于质谱多组学检测AI大数据分析,创新IVD产品及精准健康精准治疗服务的提供商。云检医学致力于将多组学和人工智能技术创新应用于健康管理、疾病筛查、诊断和治疗中,提供健康管理、健康食品、慢病及癌症早筛、用药指导、复发监测、肿瘤新药研发等多样化产品与服务,将推动我市生命健康产业链的延伸和聚合。

此次签约项目重点打造云检大健康实验室,专注于美培力生命活力量化评估产品及大健康衍生干预产品的研发与生产,同时将布局诊断试剂等医疗器械产品,以满足市场对高品质健康产品和服务的需求。云检医学CEO陈利民表示,云检医学启东项目是公司产业化进程的关键一环,也是布局华东市场的重要一步,公司将倾注全力,积极推动项目迅速投产并顺利运行。

(通讯员 陆欣茹)

7名“90后”共同创业,成立蓝硕电子科技有限公司,日销手机指套35万只——

指尖上“玩”出生意经

本报记者 张春柳

6月15日,在江苏蓝硕电子科技有限公司生产车间内,一台台指套生产设备有序排开、飞速运转,6名工人在机器间来回操作,不一会儿,一个个长约5厘米、宽约2厘米的针织指套便接连从自动化生产线上“吐”出来。公司主要负责人倪春华介绍,一台设备每天能生产2000只指套,目前300台机器24小时不间断生产,足以满足市场需求。

蓝硕科技成立于2019年,由7名“90后”共同创立运营,是一家手游周边及3C

数码产品生产企业,主要生产手游防汗指套、手机散热器、耳机、保护膜等手机周边产品。

公司的起步还得从2017年说起,倪春华在玩手游时觉得手汗较多影响操作,“戴指套会不会好些?”他立即让母亲为其缝制了一副针织指套,但由于纱线粗糙、织物密度小,效果不太理想。“既然我有需求,很多人也会有同样的需求,有没有专门生产这种指套的厂家,可以进货再转卖出去。”萌生想法的倪春华便开始了自己的创业之路,当即联系浙江地区生产手套等劳保用品的厂家。

有需求就有市场。起初网店生意尚可,但随着产品销量不断增加,不少商家也纷纷效仿,竞争越来越激烈。受品牌效应、店铺等级等因素影响,网店很快失去了竞争优势。“必须转

变思路打破僵局。”倪春华当即决定放弃零售市场转向扩大生产规模,为销售指套商家代工生产。

目标既定,他还找来了7个关系不错的同学、朋友联手创业。大家对倪春华的想法都十分支持,

(下转第2版)

