射陽日報

2022 健康有我

cháng duàn liàn 常锻炼

shēn xīn jiàn 身心健

江苏省卫生健康委员会 指导

视界 × 联合出品

权威·贴近·创新

星期三 2022年5月 农历壬寅年四月十八 18 总第3900期

SHEYANG DAILY | 主办:中共射阳县委 | 新闻热线：69966889 69966890 Email:sy7059559@126.com

风劲帆满踏歌行

—— 我县推进项目招引建设纪实

本报记者 杨兰玲

奋进新征程 建功新时代

近日，射阳经济开发区项目施工现场塔吊林立，机器轰鸣，焊花四溅，运料车来回穿梭，切割声、锤打声交响合鸣，一曲激情洋溢的项目建设协奏曲响彻四方。“我们积极响应政府号召，一手抓疫情防控，一手抓经济发展，争取为全县大干二季度、力夺‘双胜利’增光添彩。”项目负责人一边忙着指挥，一边告诉记者。

年初以来，我县紧扣“向海图强”主题主线，以翻篇归零的心态、竞进有为的姿态，一手抓疫情防控，一手抓项目发展，按下招商引资“快进键”，开足项目建设强“马力”，为新一轮跨越赶超汇聚强劲动能。

以诚会友，抛出精准招商橄榄枝

凡事预则立。踏上新赛道，从何处发力才能“预”出制胜之道、抢夺发展先机？透过开年陆续召开的几场重要会议可窥一二。

全县产业招商专题培训会、全县产业发展暨招商引资大会、全县专职招商人员能力提升培训班开班会、射阳(苏州)产业招商推介会……一场场会议释放的信号只有一个：项目为王、招商为要。

抢先一拍，方能快人一步。我县坚持节奏从快、部署从早，从县委主要领导做起，紧盯长三角、珠三角等产业密集区和资本富集地，争分夺秒、挂帅出征，有效运用以商引商、峰会论坛招商、VR招商、云招商等方式，全力突破一批龙头型、基地型和产业链配套项目，精彩上演一场场项目招引的“速度与激情”。

我县按照“一个产业、一套班子、一套政策、一谈到底”的原则，围绕新能源、电子信息、高端纺织、健康、新材料等产业，聚焦产业链关键领域，明确目标任务，确定招商方向，形成“一业一策”，“精准”二字在我县招商版图中越发清晰。

“将朋友圈越做越大！”县招商投资促进中心相关负责人坚定地说，我县将持续推进链长制招商，围绕产业链布局招商链，由县领导担任链长，抛出橄榄枝，引来新朋友。

做强特色，撑起高质量发展“硬脊梁”

大海澎湃，滩涂绵延，在射阳沿海滩涂上，一座座风电机组如长龙列阵，气势非凡。走进射阳港经济开发区风电产业园，一条以风机整机为核心，电机、叶片、海缆、塔筒、机舱罩等配套齐全的风电产业链条徐徐铺展。

“射阳是全省海洋面积最大的县份、全市最亲海最临海的板块，我们向海的优势突出、向海的潜力巨大、向海的未来可期。”市“两会”期间，县委书记吴冈玉在接受媒体记者采访时表示，射阳将紧紧围绕市委、市政府最新部署，把发展向海特色产业作为根本抓手，全方位推动目光向海、力量向海、要素向海，“十四五”时期再造一个“海上射阳”。

向大海要效益。沿海发展是我县与生俱来的战略条件，风电产业则是决胜未来的重要抓手。我县从产业集聚、创新驱动、配套支撑等方面全面发力，以高水平园区建设带动高质量产业发展——近年来，我县在实践中蹚出一条特色产业发展之路。

路径既明，关键在落实。在配套建设方面，近年来，我县着眼“产业功能”与“城市功能”有机融合，技术创新、物流仓储、人才培训、商务代理等配套设施持续完善，生活服务类载体和科创类载体建设“好戏连台”，园区服务能力拾级而上。在服务效能方面，安排重要领导挂钩重点企业、园区领导常态化深入一线，摸排企业生产经营、项目建设情况，推进代办服务全力提速，园区成为有温度、有效率、有活力的产业“摇篮”。

一枝独秀不是春，百花齐放春满园。“近年来，我县锚定自身资源优势，聚焦风电新能源、高端纺织、电子信息等细分领域，统筹规划了风电产业园、电子信息产业园、纺织染整产业园等特色园区。”县项目服务中心负责人告诉记者，如今产业园区已经成为我县特色产业的“孵化器”，培育出一个又一个“潜力股”“急先锋”。

以园聚链、以链集群，我县的特色产业发展之路越走越宽。

数字加码，做好“智改数转”必答题

近日，位于射阳经济开发区的江苏安旭智能科技有限公司传来喜讯，经过智能化升级，该公司目前月生产机器人的能力突破500台，已接到美国绿点、鑫捷顺等多家企业的订单。

“我们本来从国外进口机器人生产数控机床，随着产业升级，所需要的机器人越来越多，利润变得十分微薄。”回忆当初，安旭智能科技公司总经理郝义军五味杂陈。

从濒临危机的数控机床生产商摇身一变成为炙手可热的工业机器人生产企业，安旭“脱胎换骨”的背后借的是我县“智改数转”的东风。

“我县计划实施‘智改数转’三年行动计划，依托工业互联网和5G+应用，全面提升产业链供应链现代化水平。”县工信局相关负责人介绍道。

以数字化为支点，撬动整个产业生态加速转型，我县从点线面全方位发力，支持远景能源、题桥纺织、光明银宝等行业龙头推广使用工业机器人，智造车间、智能工厂“点”上开花；发挥光电显示、风电装备等产业优势，培育一批产业链“链主”企业，引导其推行数字化交付，带动上下游企业数字化协作和精准对接，工业互联网平台“线”上贯通；推动“5G+工业互联网”场景应用，建成覆盖重点产业聚集区域“双千兆”高速网络，支持企业建设标识解析二级节点及数字运营中心，智能制造示范区“面”上布局。

以创新链的“活”托举产业链的“优”，我县正在逐浪起势、踏歌而行，谱写发展更有成色、更高质量的动人乐章。

大干二季度 力夺『双胜利』

位于盘湾镇的江苏景中景工业涂装设备有限公司专业从事工业涂装设备、汽车保养、物流机械等设备生产，产品销售遍布全国，被评为“中国汽保设备生产企业出口20强”“国家高新技术企业”“江苏省高成长型中小企业”。5月初以来，该公司紧盯“双过半”目标，开足马力忙生产。截至目前，今年已实现开票销售6000余万元。图为该公司火热的生产场景。 彭岭 摄

海河镇揿准稳中向好『密码』

——严抓疫情防控、补齐经济短板、推进重点项目

本报讯（记者 吴炘恒 通讯员 王峻杰）“我们在手订单已经排到下半年，目前正组织300多工人加班加点赶订单，确保按时交货。”5月16日，在海河镇海顺纺织有限公司生产车间内，一台台细纱机不断“吐”出细纱，工人在机器前来回穿梭。为确保安全生产，该公司对员工的行程、健康状态进行逐一摸排，建立一人一档，并为员工配备口罩、消毒水等防疫物资，每天对厂区进行全面消杀，让员工放心上岗忙生产。

进入二季度以来，海河镇在做好疫情防控工作基础上，细化量化各项指标，把任务落实到具体单位、具体人头、具体时间节点，抓实每件事、扣紧每一环，确保各项工作取得新进展、实现新突破。

以最严标准抓好疫情防控各项措施落实。该镇坚持“外防输入、内防反弹”总策略和“动态清零”总方针不动摇，严守各类交通卡口，加强高速沿线两侧巡查，严格落实货车司机闭环管理，实时动态掌握人员、车辆信息，线上提前报备、线下查验到位，实现快进快出。核酸检测做到重点人员应检尽检，对未按频次检测的一律赋黄码。加强重点场所防控，确保人码相符，并有效控制公共场所人员承载量。同时，对群众持续进行宣传教育，坚决杜绝麻痹思想。

以最快速度补齐经济指标短板。该镇瞄准“双过半”目标任务，深入研判已经受到疫情严重影响的开票、固投、税收等指标缺口，“一标一策”定措施、“一企一策”抓服务，将进度细化到天、责任落实到人，抓要害、抓关键，抢时间、提效率，把问题摸上来、政策落到底、统计做精准，稳定经济基本盘。

以最暖服务推动重点项目落地。该镇狠抓招商引资，活化招商形式，坚持线上线下相结合，紧抓在手成熟项目资源，加大“不见面”招商力度，始终与客商保持热线联系，“云推介”“云招商”“云签约”让招商引资不掉线。重抓项目建设，挂图作战，确保已签约的玮瑞运动器材、路晨欣新材料、鸿翔环保站等3个亿元以上项目二季度开工建设，在建的欧莱菲新材料二季度建成投产、润族激光设备三季度建成投产。严抓企业服务，深入研究、认真落实上级助企纾困各项政策，及时帮助企业渡过难关。积极为企招工，切实解决部分群众无法外出“就业难”和部分企业“招工难”问题。

海味射阳，等你来尝鲜

本报记者 刘杜娟

“接下来的三天里，海味射阳美食节将为您呈现最新鲜的海鲜食材、最地道的烹饪手法和最‘食尚’的海派潮流……”5月17日上午，黄沙港泊心广场内海味满满、热闹非凡，2022年盐城生态三鲜美食节海味射阳美食节在广大市民的翘首以待中拉开帷幕。

白裙优雅、歌声悠扬，蓝裙灵动、舞姿翩跹，一场主题歌舞《天下渔港》，展现了黄沙港向海图强的繁荣盛景。“生态美食，三鲜特色，健康餐饮，百姓共享，我为家乡美食点赞！”中国饭店协会、江苏省餐饮协会发来的祝贺视频，饱含着对美食节的殷切期待与诚挚祝福；“盐，既可调和百味，也可独领风韵，最平淡朴实却又不可或缺。”人文美食纪录片《盐城味道》将盐城饮食文化和民俗风情娓娓道来。为方便各路美食达人用最便捷的方式找到盐城最具代表性的特色海鲜美食，开幕式上现场发布盐城美食地图，手机扫码即可搜索盐城特色美食。

“这边夜市大排档氛围很好啊，东西也很好吃，特别到夜晚人气特别旺。”开幕式一结束，市民张蕊便和老公一起带着孩子来到海味射阳不夜港渔档长街寻找鲜香美味。

作为本届美食节的重头戏，汇聚全国15家美食商户、可同时容纳数千名游客就餐的海味射阳不夜港渔档长街还未正式开业，但已吸引了不少嘉宾和游客前来体验。“它的建成将成为黄沙港又一网红打卡点，同时为发展全县文旅产业和夜经济提供重要的载体和窗口，热诚欢迎游客前来黄沙港品尝海鲜美食、体验渔港文化。”射阳旅投集团副总经理王祚华说。

据悉，此次美食节大洋湾生态旅游景区、射阳县黄沙港、建湖县九龙口三地联动，主题为“探三宝、品三鲜”。5月17日—19日期间，黄沙港泊心广场将举办海鲜菜烹饪技能大赛、海味射阳不夜港渔档长街开街、特色渔民画展等丰富多彩的活动，充分展示射阳海鲜美食丰富内涵。

月季花开香满园

本报记者 张伟 刘杜娟

“月季只应天上物，四时荣谢色常同。”5月15日，位于洋马镇的鹤乡菊海景区日暖风和，五彩缤纷的月季花竞相开放，迷人的花香游走在呼吸之间，让人心旷神怡、流连忘返。

“这里是月季的海洋，我们太喜欢了！”趁双休日搞团庆活动的县文旅局、团县委的姑娘们身着艳丽的衣裙，在月季花丛里一会儿迎风起舞、一会儿低头嗅粉黛，一旁的小伙子们拿着手机不停为她们拍照。“由我局牵头举办的这个联谊活动真的很好，我们平时工作忙，趁着假日一起出来赏花、拍照，既愉悦了心情，又增进了友谊！”县文广旅局的许婵开心地说。

“女儿，你看看这一大片月季花，是你想要的感觉吗？”“好好看，就到这里拍了！”李先生开网约车，他的女儿将在6月举行婚礼，但一直没有确定婚纱照的拍摄地点。“女儿想拍得梦幻一点，前几天听一位乘客说鹤乡菊海里的月季花很多，开得很漂亮，想到她从小就喜欢月季花，于是就来看看，没想到一个视频、几张照片就把她征服了。”李先生高兴地说。

“月季是我国十大名花之一，被称为花中皇后，在我国又名‘长春花’‘月月红’，可作为观赏植物，也可提取香精以及入药，具有较好的抗真菌及协同抗耐药真菌活性，千百年来深受国人的喜爱。鹤乡菊海景区月季园占地约100亩，主要栽培彩云、兰河、香欢喜、亚力克红、金凤凰、桃勺篮天、红双喜、粉和平等品种，现正处于盛花期。景区虽刚开放不久，每天还是有不少游客前来观赏呢。”鹤乡菊海景区负责人张辛东介绍说。

县文广旅局党委书记陈德艳说：“该景区不久前成功创成国家3A级旅游景区。下一步，我们将进一步整合优化(乡村)旅游资源，充实丰富旅游产品，完善旅游配套设施，积极开拓旅游市场，不断提高服务质量和管理水平，为我县旅游高质量发展作出积极贡献。”

热情拥抱电商时代

—— 记市劳动模范、盐城市怡美食品有限公司总经理潘海艳

本报记者 吴杰婷 通讯员 王荣

拥抱电商时代，网罗天下客商，她带领团队一路披荆斩棘，搭建特色鲜明的地方电商平台，打造渔产品文化地理标志。她就是市劳动模范、盐城市怡美食品有限公司总经理潘海艳。

生于斯长于斯，无法忘却万千渔火。从扬州大学毕业后，潘海艳又回到了这座渔港。她心里有一个愿望：发扬光大父亲的怡美食品公司，让黄沙港海产品闻名中外。

尽管怡美食品早已发展成为我县水产品出口加工行业的领军者，但产品销售仍比较粗放，从何处入手，成为潘海艳面临的棘手问题。深入车间、市场进行为期一个月的调研后，她发现传统的批量订单销售受众大多限于企业、批发商，而普通用户的市场仍存在大片空白。

2018年，电商平台发展势头正盛。“拥抱新时代，入驻电商平台，发售小包装、即食产品”成为潘海艳的破题之举。

食品行业，品质是关键。为此，潘海艳严格把控食品质量，每一袋食品都严格按照出口标准贴有生产许可证编号、产品执行标准号。

向先进典型学习 向先进典型致敬

“黄沙港的海鲜产品很多，但大多是‘三无’产品，随便用袋子装起来，也难以进入超市等场所。而我们的产品不仅包装精美，而且真正做到了让消费者吃得放心。”谈到自家产品，潘海艳一脸的自豪。曾经有一位家住南京的射阳人，在烹饪了怡美的海产品后，其丈夫称赞“从来没吃过这么地道的海产品”，以至于过年回射阳探亲时强烈要求她前往怡美购买了近3万元的产品带回南京送给亲朋好友。

凭借良好的口碑，潘海艳带着团队一步一个脚印，深耕淘宝、京东、拼多多等多个电商平台，年销售额达到100多万元。

2020年下半年，黄沙港镇成立创客中心，主打直播带货。作为当地海产品企业的一员，潘海艳跟随大部队前往苏州、杭州等食品龙头企业学习先进经验。看着设备先进的直播室、口齿伶俐的主播、订单飞涨的后台，她深受震动，并意识到直播带货大有可为、大有作为。

8月，在潘海艳的带领下，6人的鲜怡直播团队成立，占地近50平方米的直播电商基地也快马加鞭建成投入使用。

成立初期，直播员工面对镜头无话可说，潘海艳便带头上阵、亲身示范。“宝宝们，现在展示的是我们黄沙港本土的海毛虾，通过自家工厂烘干、烹饪、筛选加工出来的，这种虾皮可以煮着吃、炒着吃，想怎么吃就怎么吃。夏天老人、小孩出汗多，容易流失钙，煮个汤补充身体再好不过了……”看着总经理自然大方的直播，员工们都诧异万分，纷纷询问经验。

“哪有什么经验，我也是经常在空闲时间去观看别人的直播，从中学习罢了。”潘海艳轻描淡写的一番话道出了其背后钻研的刻苦，也为员工提供了榜样。

直播间人数少，团队就主动去菜市场、超市、学校等人多的场所进行地推。一年多时间，不顾严寒酷暑，他们从射阳推广到了邻近各县，后又推广至盐城市区，为账号初期积累了十几万粉丝。

一分耕耘，一分收获。如今的怡美抖音账号每次开播粉丝数可达上万，两年来累计为公司创收近300万元。

2021年11月，黄沙港直播电商党支部成立，作为其中的骨干党员，如何发挥先锋模范作用，壮大直播电商行业？潘海艳想到一个两全其美的招。“休渔期很多渔民无事可干，我们就在下班后把直播电商基地免费提供给他们，让他们帮助公司带货，这样既可以扩大我们产品的影响力，也可以帮助渔民增收致富。”潘海艳说，主播卖出一袋12块钱的海产品，平均可得5块钱的提成，这种让利于民的做法吸引了许多员工、周边宝妈的加入，当前共有二三十个账号销售怡美的海产品，每个账号粉丝几千至几万人不等。

每天下午6点至晚上11点的直播电商基地，常常灯火通明，热情激昂的带货声从室内飘至远方。“每个月带货能赚4000多块钱，比上班的工资还高！”王丽娟喜笑颜开。她是基地的常客，她老公是怡美公司员工，为方便带货，她从家里搬到了老公的员工宿舍。

作为一名企业家，创新奉献是潘海艳的人生信条。“作为市劳动模范，下一步，我将继续依托电商基地带动地方经济发展，同时鼓励更多人参加直播，增加居民收入。”潘海艳立下铿锵誓言。

□射阳县融媒体中心承办 □本报内容详见：射阳新闻网 http://syxww.sheyangnews.com □地址：射阳县城人民西路48号 □邮编：224300 □文稿传真：69966889 □版面编辑：颜立文 □组版：张婷婷