

又到夏庄葡萄“成熟时”

“合作社+农户”，带动“夏庄果”走向全国市场

□ 实习生 鞠佳 记者 徐梦超

盛夏时节,走进雪堰镇夏庄村农户庄志尚的葡萄园,一串串“绿翡翠”挂满棚顶屋沿。新鲜摘下的阳光玫瑰大果,颗粒饱满、多汁鲜美,没有一颗干瘪、坏果。“好肥的葡萄,这串得有1.8公斤。今年收成很好,多亏了合作社专家对我们的指导。”庄志尚老两口的脸上洋溢着笑容。

完善基建 科学种植

2008年种植葡萄起家,2010年成为武进最早种植阳光玫瑰的农户,70多岁的老庄至今已具备16年葡萄种植经验的“老果农”。夏庄村党总支书记赵蕴炜告诉记者,“老庄是夏庄葡萄做得最标准、最好的一家。”

老庄的成功,得益于夏庄村推行了20年的“合作社+农户”模式。2004年,夏庄果品专业合作社成立。20年风风雨雨,一路走来,截至目前,夏庄村共种植葡萄3000多亩,以阳光玫瑰为主。平均每两个夏庄人

里,就有一人从事葡萄种植。去年,葡萄亩产量约2000公斤,创造出了近6000万元的总产值。合作社选送的阳光玫瑰还斩获了江苏省优质鲜食葡萄品鉴推介活动银奖、“人保杯”首届常州大众水果品鉴推介活动银奖。

合作社主要为农户操心“三件大事”,即基础设施建设、农户培训与标准制定、果品市场对接。多年来,村里大力推进基础设施建设,推动集成化进水、排水,保障规模化生产。“这些

年,我们积极为农户争取政府补助,用于标准化建设,1亩地平均能分到1000元的补助。”赵蕴炜说。

通过农户培训与标准制定,助推新品种“落地”,实现质量产量双达标。夏庄果品专业合作社与南京农业大学、镇江农科所都有合作,经常引进新品种进行示范推广,并请来江苏农业大学的专家开展培训。赵蕴炜说,“今年,我们就邀请过两次农科院专家,来村教授修剪、嫁接、杂交、病虫害防治知识。”

对接市场 走向全国

“合作社+农户”模式的优越性,不仅体现在生产领域,更延伸到销售领域。为攻克销售难题,2006年,夏庄村投入300多万元,建立起7000多平方米的夏庄果品交易市场。2018年,引进常州载鑫果蔬有限公司,开展专业化运营。记者看到,现场车水马龙,四季鲜果源源不断发往嘉兴水果批发市场、北京新发地水果市场等国内大型水果市场。

就这样,果园直通市场,保障果子结出来就有人收,让农户无后顾之忧。“品质优的水果能卖个好价钱,受到天气影响、品质较差的也能以较低价格顺利出售。”夏

庄果品交易市场、载鑫果蔬负责人汤成喜告诉记者,这样可以保证不会有水果烂在田里的情况出现,为夏庄农户“兜个底”。

“今年夏天,仅水蜜桃销售额就超3000万元,创历史新高。”汤成喜说。听闻夏庄村果品交易的盛况,周边乡镇乃至无锡的水蜜桃都纷纷到夏庄的市场来售卖,市场愈发兴旺。

除了传统的线下批发渠道,2021年,载鑫果蔬开拓电商销售模式,与盒马集市、十荟团等平台合作。去年开通直播,邀请网红带货,目前已积累1.8万名粉丝,累计水蜜桃销售额400余万元。

王新宇:当梦想照进桃园

□ 记者 朱桓霖

圆梦行动 13号

姓名:王新宇
高考成绩:理科543分
毕业学校:洛阳高级中学
录取院校:华北理工大学



“小时候家里穷,想读书但读不了。儿子考上大学了,也圆了我的梦。”收到录取通知书的那一刻,王新宇的母亲周玉华感慨万分。平日里不善言辞的她,夸起懂事的儿子滔滔不绝。

王新宇家住前黄镇大成村,父亲王荣昌今年已经71岁了,是一名残疾退役军人。8年前,母亲周玉华被确诊为乳腺癌,手术后需终生服药。一个占地面积约3亩的小小桃园,是一家三口唯一的经济来源。

每年夏天,水蜜桃成熟的时候,王新宇都会帮着采摘、分果、打包、运输……经常从早上9:00一直忙活到晚上,

小小年纪的他早早扛起了家庭的重担。雪上加霜的是,这两年,桃园里结的果实个头偏小,卖不出价钱,这也愁坏了老两口。“前阵子经常下雨,桃子掉了一地,产量锐减。”周玉华说,自己和丈夫都没有劳动能力,在外面根本找不到工作,王新宇的大学学费暂时还没有着落。“孩子很不容易,我们不管再苦再累,都要支持他念大学。”周玉华说。

值得一提的是,王新宇即将就读的医疗保险专业是一个新兴专业。他说,之所以选择

这个专业,是考虑到国家近两年大力发展医保事业,希望未来能够更好就业。“我爸妈都是医保事业的受益者,我学到了专业知识,也会反哺社会,帮助更多的人。”王新宇说,自己会在刻苦学习的同时,多多参与学校活动和社会实践,一点点增加阅历、提升实力;他也会勤工俭学,希望能快一些实现经济独立,让父母放心。生于忧患、长于逆境,王新宇对自己的未来有着清晰的规划。当梦想照进桃园,他已经做好准备,向着美好的未来进发。

湟里镇:在“家门口”连看5天戏

本报讯(记者 吴梦婷)近日,湟里镇邀请武进锡剧团,连续5天开展“送戏下乡”活动,让群众“零距离”感受戏曲魅力。

下午2:00,后坊村新时代文明实践站的小剧场内,人头攒动、热闹非凡。在接近2

小时的演出中,武进锡剧团的演员们先后带来9个节目。凉爽的室内空间里,演员们精彩的表演、优雅的曲调,引得台下戏迷时而啧啧称赞,时而掏出手机记录。

5天里,武进锡剧团先后走进武宜村、东安村、葛庄村、

后坊村以及湟里镇新时代文明实践所等地,场均吸引超百名戏迷前来观看。下一步,湟里镇将继续坚持以文化人、以文润心,持续开展更多贴近群众、贴近民心的文化惠民活动,让群众在“家门口”过足戏瘾,用实际行动擦亮幸福底色。

庄涵:打不倒我的,终将让我更强大

□ 记者 施劭婧

圆梦行动 14号

姓名:庄涵
高考成绩:文科501分
毕业学校:横山桥高级中学
录取院校:浙江万里学院



“奶奶,你不要去地里了,我去浇水吧。”骄阳似火的八月天,78岁的钱荷英舍不得自留地里的蔬菜,想要趁着阳光没那么烈,赶紧把水浇了;准大学生庄涵心疼奶奶,抢过水桶自己去浇水。

“孩子有风湿性关节炎,但从来都不娇气的,眼里有活。”看着孙子一瘸一拐地干农活、做家务,钱荷英无比心痛。“家里情况很不好,我非得懂事不可。”庄涵坦言,前几年因为疫情,父亲开的羊汤店经营困难,亏了不少钱。如今,家中的主要开销都来源于母亲每月5000多元的工资,一家四口的生活捉襟见肘。

因此,在选择专业时,庄涵把务实放在了第一位。“我选了日语专业,以后可以做翻

译或者到教培机构当老师,大学期间找兼职也方便。”庄涵笑着说,“大学里我会好好学习,再利用假期打工,贴补家里。”

生活虽苦,但有希望。暑假里,庄涵“笨鸟先飞”,在家抢先自学了起来。“学语言,重在积累,人生也是一样。”庄涵说,贫困是自己家庭的现状,他能做的就是不断努力、改变现状。“打不倒我的,终将使我更强大!”庄涵相信,靠着勤奋与坚持,他终将迎来属于自己的彩虹。

