

# 营商中“赢商” 激活产业发展“新引擎”

□ 记者 黄雅婷 / 文 钱垒 / 图

今年以来,区商务局坚持项目为王,将各类资源、主要精力向招引重大项目倾斜,在招商引资工作中跑出“加速度”。1—8月,重大项目招引落户项目152个,其中100亿元以上项目1个、30亿元以上项目3个、10亿元以上项目6个;招引储备库共有项目145个,在谈项目65个;全区完成实际到账外资2.48亿美元,预计全年到账外资6.66亿美元。

一刻不停、开足马力“加速跑”,推动一项项政策措施密集落地、一次次招商活动火热开展、一个个项目建设拼劲提速……武进这块投资热土正以只争朝夕的新气象新担当,奔向高质量发展的美好明天。



“三招三引”大赛

## “链式”招商 产业成势

谈“营商”需先“有商”。

招商引资是稳经济大盘的关键抓手,也是企业“近悦远来”的“引力场”。近年来,区商务局不断创新优化招商模式,以高质量的招引吸引优质企业集聚,提升招商引资工作水平和质量。

3月,我区新能源产业迎来生力军,兴燃科技PEM电解水制氢设备项目正式签约落户我区,总投资5亿元,达产后预计年销售额15亿元。兴燃科技主攻PEM电解水制氢领域,自主研发了由扩散层、催化层、质子交换膜组成三合一结构的有序膜电极生产工艺,较普通膜电极活性面积提升了50%以上。

“我们瞄准了集成电路、生命健康、新型储能、航空航天(低空经济)、碳材料、智电汽车等重点产业。”区商务局局长董云峰介绍,由区领导担任产业链链长,聚焦产业链补链、延链、强链。每个重点产业链都形成一套产业发展规划、产业招商图谱、政策支持体系、专业招商队伍的工作机制。

产业链招商不仅有助于形成产业集聚效应,还促进上下游企业的协同发展,实现资源的优化配置,是推动地方经济可持续发展的重要途径之一。

得益于新能源汽车产业链“链条效应”,位于武进国家高新区的江苏铭纳智能装备有限公司发展势头迅猛。“看中了武进优质的新能源产业的上下游产业链,我们把总部搬迁至此。”江苏铭纳智能装备有限公司总经理姚伟告诉记者,今年,企业研发人员的规模也将扩充,研发能力、生产制造和交付能力都将提升。

此外,我区还积极探索“招投联动”模式,以资金投资为牵引,打造全链条全周期服务体系,以资本赋能重大项目、科创项目招引,助力更多优质项目在武进落地、深耕。早在2022年9月,我区就在全市率先提出“基金+基地+城市”发展模式,未来也将积极培育和壮大耐心资本、长期资本,扩能升级基金“朋友圈”,深化招投联动,引导更多资本布局新赛道新领域。

## 队伍建设 培育“行家里手”

招商引资人员是营商环境的践行者,是产业政策的推广者,是经济发展的推动者。

“2008年,西太湖的企业名录上,仅有6家医疗健康企业。”西太湖科技产业园管委会招商局副局长、西太湖健康产业发展中心主任李小俊是西太湖招商引资的“见证者”和“探路者”,他告诉记者,如今,西太湖对外招商推介的PPT上,医疗健康相关企业数据已更新到400多家。

“目前,全区从事招商的工作人员约170人,其中研究生及以上学历占比约为42%。”武进区投资促进服务中心副主任邹蕾介绍,专业化

招商队伍主要集中在武进国家高新区和西太湖两个板块。目前,武进国家高新区成立了新一代信息技术分局、智电汽车分局等6个招商分局;西太湖科技产业园成立了医疗健康招商分局、氢能和新型储能招商分局、装备制造和外资招商分局等8个分局。

今年以来,区商务局参与谋划举办全区首届“三招三引”大赛,进一步选拔后备力量,充实“三招三引”工作者队伍,不断提高项目招引、人才招引水平,为区域高质量发展储备源源不断的生力军。同时,结合招商工作新形势、新要求、新热点,我区共

组织6次招商培训,从宏观趋势、政策指导、产业链分布和政府基金运作模式、园区运作模式、招商案例等多层面解析,巩固丰富项目研判专业知识,学习先进地区招商理念和模式,熟悉落地审批全流程服务过程。

“未来,我区将持续加强招商人员队伍建设,把每月一期‘招商讲堂’主题培训贯穿全年,将理论授课和现场教学相结合,帮助招商队伍不断丰富知识储备、优化知识结构,锻造‘招商铁军’。”邹蕾介绍,用强大团队支撑招商实战,为高质量发展提供强力引擎,进一步提高招商引资质效。

## 多样推介 优化营商环境

浦江之畔,共话开放创新。在9月初在上海举办的2024浦江创新论坛上,科技的力量碰撞,合作的火花四溅。作为大会的重要组成部分,2024全球技术转移大会(InnoMatch)和全球创业投资大会(WeStart)成为新兴科技与硬科技的融合焦点。区投促中心招商人员结合我区产业优势,与参会专家和企业充分交流,挖掘未来产业新质生产力,抢占未来产业先机。

展会是行业交流和产品展示的重要平台。今年以来,我区组织招商人员参加北京车展、深圳低空经济与无人系统博览会、上海储能及氢能展会、南大智慧城合成生物与数字医疗专场活动、医药创新峰会等,点对点、面对面接洽头部企业、行业大佬,大力推介我区投资环境的同时,深入推进全区重点产业链补链、延链、强链。

“北京、深圳、上海我们都

派驻人员开展驻点招商。”邹蕾介绍,今年上半年,各驻外招商点积极开展接待拜访工作,举办10余场专题招商活动、交流座谈会、乡贤恳谈会,推进新能源自动涂布机、海水制氢装备、新能源检测等8个项目落户。

今年4月,常州西太湖科技产业园与氢致能源(江苏)有限公司签约,氢致能源拟投资1亿元在园区布局海水制氢装备业务,建设研发和制造基地。深圳清华研究院院长助理兼力合基金董事长冯杰介绍,该项目主要建设兆瓦级电解海水制氢装备自动产线,预计3年内在西太湖实现电解海水技术产业化,更快更好地融入武进氢能产业链。

如何延伸招商触角?今年,区商务局还出台了委托招商实施方案,主要包含新能源汽车及核心零部件、机器人产业、集



纵慧芯光半导体芯片制造项目

成电路产业、氢能产业和医疗健康产业五类产业招引方向。通过深化委托招商,实现招引项目由数量型向质量型、创新型的根本转变。

客商是“船”,资金是“风”,全力借“船”乘“风”。面对千帆竞发、奋楫争先的竞争态势,区商务局多措并举推动招商引资和优化营商环境向更高水平、更宽领域挺进,为全面推进中国式现代化武进新实践汇聚磅礴力量。



招商讲堂



世界制药原料展(上海)